

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
профессионального образования
«ПОВОЛЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»



ИНЖЕНЕРНЫЕ КАДРЫ – БУДУЩЕЕ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Материалы Всероссийской
студенческой конференции

Йошкар-Ола, 23-28 ноября 2015 г.

Часть 6
ЭКОНОМИЧЕСКОЕ, ФИНАНСОВОЕ
И УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
ИНЖЕНЕРНЫХ РЕШЕНИЙ

Йошкар-Ола
2015

УДК 378:3
ББК 74.58
И 62

Редакционная коллегия:

Л. М. Чернякевич, д-р экон. наук, профессор, декан экономического факультета ПГТУ;

Н. М. Стрельникова, канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов ПГТУ;

Т. И. Черкасова, канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета, налогов и экономической безопасности, зам. декана по НИР экономического факультета ПГТУ.

Инженерные кадры – будущее инновационной экономики И 62 России: материалы Всероссийской студенческой конференции (Йошкар-Ола, 23-28 ноября 2015 г.): в 8 ч. *Часть 6. Экономическое, финансовое и учетно-аналитическое обеспечение инженерных решений.* – Йошкар-Ола: Поволжский государственный технологический университет, 2015. – 164 с.
ISBN 978-5-8158-1651-0
ISBN 978-5-8158-1657-2 (Ч. 6)

В сборнике представлены статьи участников Всероссийского студенческого форума «Инженерные кадры – будущее инновационной экономики России», проходившего 23-28 ноября 2015 г. на базе ПГТУ. Рассматривается широкий круг вопросов, посвященных экономическому, финансовому и учетно-аналитическому обеспечению инженерных проектов и решений.

Для студентов, аспирантов и специалистов, занимающихся теоретическими и прикладными аспектами экономических исследований.

УДК 378:3
ББК 74.58

ISBN 978-5-8158-1657-2 (Ч. 6)
ISBN 978-5-8158-1651-0

© Поволжский государственный
технологический университет, 2015

ПРЕДИСЛОВИЕ

В настоящее время в современном обществе как никогда ценится высокий уровень подготовки инженерных кадров, без которых невозможно дальнейшее развитие инновационной экономики России. Это явилось главной идеей всех мероприятий состоявшегося Всероссийского студенческого форума. Повышение качества подготовки технических специалистов, несомненно, позволит нашей стране не только эффективно использовать передовые технологии, но и самостоятельно вести собственные уникальные исследования, добиваться внедрения их положительных результатов в практику промышленного и сельскохозяйственного производства.

В связи с этим современный инженер должен быть всесторонне развитой личностью, обладающей не только узкоспециальными знаниями, умениями и навыками.

Важнейшей частью обучения будущего специалиста должна стать серьезная экономическая подготовка. Ведь для отбора жизнеспособных инженерных проектов и решений необходимо принять во внимание не только их серьезное техническое обоснование, но и наличие убедительного экономического, финансового и учетно-аналитического обеспечения. Только в этом случае проект можно считать состоявшимся и в дальнейшем приступить к его практической реализации.

Именно поэтому в центре внимания работы нашей секции «Экономическое, финансовое и учетно-аналитическое обеспечение инженерных решений» находились актуальные сегодня вопросы эффективной организации денежно-кредитного обращения, бухгалтерского финансового и управленческого учета, экономического анализа, экономического обоснования инвестиционных и инновационных проектов, ценообразования и многие другие.

Мы благодарим всех участников Всероссийской студенческой конференции, состоявшейся в рамках Всероссийского форума «Инженерные кадры – будущее инновационной экономики России» на базе Поволжского государственного технологического университета, за активную работу в нашей секции, ведение оживленной полемики по наиболее актуальным направлениям и убедительную защиту своих конкурсных проектов.

Желаем всем дальнейших успехов в области научно-исследовательской деятельности и профессионального становления.

***Т. И. Черкасова,**
зам. декана экономического
факультета, канд. экон. наук,
доцент ПГТУ*

РЕЗОЛЮЦИЯ
Всероссийского студенческого форума
«Инженерные кадры – будущее инновационной
экономики России»

Инженер – это профессионал высокого уровня, который не только обеспечивает работу сложнейшего оборудования, но, по сути, и формирует окружающую действительность.
Президент Российской Федерации В. В. Путин
(Заседание Совета по науке и образованию, 23 июня 2014 г.)

Одним из важнейших направлений развития России сегодня остается модернизация всех отраслей промышленности. И стране как никогда необходимы инженеры нового поколения: инициативные, квалифицированные, готовые к генерации новых идей и инновационным преобразованиям.
Председатель Правительства РФ Д. А. Медведев
(V международный молодежный промышленный форум «Инженеры будущего-2015», 20 июля 2015 г.)

Всероссийский студенческий форум «Инженерные кадры – будущее инновационной экономики России» отмечает, что осуществление важнейшей задачи модернизации экономики России, перевода ее на инновационные рельсы невозможно без подготовки достаточного количества высококвалифицированных, отвечающих современным требованиям производства инженерно-технических кадров. Лидирующие позиции в мире занимают страны, которые способны создавать прорывные технологии, формирующие собственную мощную производственную базу. Качество инженерных кадров становится одним из ключевых факторов конкурентоспособности и независимости государства.

Руководство университета уделяет особое внимание вопросам развития инженерного образования и повышения престижа технических специальностей. Реализация программ комплексного развития объектов инновационной инфраструктуры вуза и программы стратегического развития позволили университету выйти на новый уровень в инженерном образовании. Созданы и развиваются центр коллективного пользования, одиннадцать научно-технологических центров на базе уникальных лабораторий, технопарк, бизнес-инкубатор, студенческое конструкторское бюро, двадцать пять малых инновационных предприятий с участием вуза, ботанический сад-институт, учебно-опытный лесхоз.

Однако подготовка инженерно-технических кадров и их трудоустройство не в полной мере соответствуют современным требованиям: значительно снизился объем финансирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, что не способствует вовлечению сотрудников и студентов в научные исследования и разработки; уровень заработной платы профессорско-преподавательского состава не способствует пополнению

научных коллективов новыми, квалифицированными кадрами; значительная часть лабораторного и исследовательского оборудования университета физически и морально устарела; подготовка инженерных кадров осуществляется по образовательным программам, зачастую разработанным без участия работодателей и реальных потребностей рынка труда; не решены в должной мере организационные и финансовые вопросы функционирования базовых кафедр и филиалов кафедр, являющихся структурными подразделениями университета.

Основными площадками форума стали: студенческая научная конференция с участием работодателей, региональный этап Всероссийского конкурса «IT-Прорыв», студенческие конкурсы профессионального мастерства, финальный тур Федеральной программы «УМНИК», десятая международная научная школа «Наука и инновации 2015», на которой продемонстрирован новый механизм научного обеспечения процесса формирования ответа на запросы производства и инновационного сообщества о создании опережающей инновационной экономики России и подготовки для нее инженерных кадров с опорой на реальный сектор экономики.

Всероссийский студенческий форум рекомендует:

1. Выразить благодарность участникам за высокий уровень научных разработок и достижений, представленных на площадках мероприятия, а также организаторам за высокий уровень подготовки и проведения Всероссийского студенческого форума «Инженерные кадры – будущее инновационной экономики России».

2. Отметить целенаправленную работу руководства Республики Марий Эл и Поволжского государственного технологического университета в направлении создания новых производственных рабочих мест и квалифицированных инженерных кадров для развития региональной и национальной экономики.

3. Руководству университета:

3.1) выступить с предложением к государственной корпорации по содействию разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции «Ростех» стать основным партнером Форума с приглашением к участию в мероприятиях холдинговых компаний, входящих в корпорацию;

3.2) рассмотреть вопрос о создании студенческого союза инженерного образования;

3.3) продолжить работу по развитию материально-технической базы структурных подразделений вуза, задействованных в подготовке инженерно-технических кадров;

3.4) разработать программу приглашения ведущих специалистов в области инженерного образования для участия в подготовке инженерных кадров в целях интеграции отечественной высшей школы в международную систему подготовки инженеров;

3.5) активизировать работу по взаимодействию с ведущими предприятиями-работодателями на договорной основе по реализации образовательных программ в области техники и технологий;

3.6) осуществлять опережающую подготовку специалистов, способных обеспечить повышение эффективности высокотехнологичных отраслей промышленности региона: машиностроения, промышленного и гражданского строительства, производства строительных материалов, изделий и конструкций, пищевой и перерабатывающей промышленности, автодорожного комплекса.

4. Законодательному Собранию Республики Марий Эл выступить с инициативой о принятии закона, стимулирующего участие бизнеса и промышленных предприятий в развитии вузов, осуществляющих подготовку специалистов по инженерным специальностям.

5. Руководителям предприятий региона:

5.1) предусматривать инвестирование в обучение студентов по адресным (целевым) программам в соответствии с профилем предприятия, в развитие материальной базы учебного процесса и приглашение ведущих отечественных и зарубежных специалистов для участия в учебном процессе, в направление обучающихся на практику и стажировку на высокотехнологичные отечественные и зарубежные предприятия, инжиниринговые и научно-производственные центры;

5.2) активнее включиться в образовательный процесс, предоставляя в период практики студентам возможность освоения новейших оборудования и технологий, определять актуальные для предприятий темы курсовых и выпускных квалификационных работ;

5.3) используя положительный опыт ведущих предприятий России, на условиях софинансирования создать на базе вуза классы и лаборатории, оснащенные современным оборудованием, для обучения студентов и повышения квалификации молодых специалистов с целью их подготовки для работы на высокотехнологичных и инновационных производствах.

6. Средствам массовой информации расширить публикацию материалов, направленных на формирование в обществе значимого образа инженера-созидателя новых технологий, движителя инноваций в промышленности и бизнесе.

7. Считать целесообразным ежегодное проведение Всероссийского студенческого форума «Инженерные кадры – будущее инновационной экономики России» на базе Поволжского государственного технологического университета.

Руководство Поволжского государственного технологического университета выражает благодарность государственной корпорации «Ростех», компании «Росэлектроника», Министерству образования и науки РФ, Министерству образования и науки Республики Марий Эл, Министерству промышленности, транспорта и дорожного хозяйства Республики Марий Эл за оказание финансовой и методической поддержки в организации и проведении мероприятий Всероссийского студенческого форума «Инженерные кадры – будущее инновационной экономики России».

Акмазикова Марина Анатольевна

направление «Прикладная информатика (в экономике)», гр. ПИБ-41

Научный руководитель **Каренгин Александр Владимирович**,

ст. преп. кафедры информационных систем в экономике

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АВТОМАТИЗАЦИЯ УЧЕТА МАТЕРИАЛОВ НА СКЛАДЕ

Необходимость своевременной автоматизации бизнес-процессов в условиях постоянно растущей конкуренции, дефицита человеческих ресурсов, заключается не только в создании оптимальной и удобной системы управления, но и достижения максимально эффективной работы организации.

В исследуемой организации ООО «Дивизион», занимающейся производством металлических дверей и конструкций, выявлена необходимость автоматизации ведения учета материалов на складе, так как рабочие места в этом отделе не имеют никакой автоматизации.

Автоматизация складского учета окажет положительное влияние на следующие системы предприятия: управление запасами; документооборот; персонал; отчетность; управление денежными средствами; база поставщиков.

Среди представленных на российском рынке систем автоматизации торговли можно отметить такие программные продукты, как «1С:Торговля и склад», «Проксиома склад ®», «Галактика» и «Ис-Про».

Среди представленных программных продуктов нет подходящих для исследуемой организации ООО «Дивизион».

Программа «1С: Торговля и склад» больше направлена на организацию, занимающиеся розничной торговлей, а не на производственные организации.

При внедрении программы «Проксима склад ®», помимо установки на рабочее место компьютера, необходимы также затраты на приобретение сканеров штрих-кодов и аппликаторов этикеток штрих-кода.

Программа «Галактика» создана по заказу для определенной организации и не подойдет для автоматизации рабочего места именно для организации по производству металлических конструкций и дверей.

Система «Ис-Про» является многофункциональной программой, которая может использоваться не только на складе, но и в других отделах организации. В исследуемом нами предприятии нет необходимости

приобретать такую многофункциональную программу для использования ее только при учете материалов на складе. Рациональным в таком случае будет использовать только программу, направленную на процесс учета материалов на складе организации.

После проведения анализа предлагаемых программных продуктов, их стоимости на приобретение и установку, решено разработать новую конфигурацию в программе «1С: Предприятие», которая будет построена на следующих принципах:

- 1) будущий программный продукт будет создан с учетом особенностей учета материалов на складе в организации по производству металлических конструкций и дверей;
- 2) будет учтено удобство интерфейса;
- 3) легкость обучения, специалистов (заведующий складом, кладовщик) занимающейся данной задачей;
- 4) создание нового продукта существенно уменьшит расходы на автоматизацию рабочих мест на складе предприятия.

Список литературы

1. Бабаев Ю. А. Бухгалтерский учет. М.: Юнити-Дана, 2012. 354 с.
2. Ивасекко А. Г., Гридасов А. Ю., Павленко В. А. Информационные технологии в экономике и управлении. М.: КноРус, 2015. 154 с.
3. Волгин В. В. Склад. Логистика, управление, анализ. М.: Дашков и К^о, 2011. 736 с.

УДК 330.322

Алдошина Марина Андреевна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ УРОВНЯ ИНФЛЯЦИИ В РОССИИ

Одним из важных показателей в экономике является инфляция, т.е. повышение уровня цен на товары и услуги, снижение или повышение покупательной способности денег. Инфляция не означает рост всех цен в экономике, потому что цены на отдельные товары и услуги могут по-

вышаться, понижаться или оставаться без изменения [5]. Важно, чтобы изменялся общий уровень цен, то есть дефлятор ВВП. Рассмотрим данный экономический показатель в более развернутой форме.

Дефлятор валового внутреннего продукта (дефлятор ВВП) – ценовой индекс, созданный для измерения общего уровня цен на товары и услуги (потребительской корзины) за определённый период в экономике. Определяется он как отношение номинального ВВП, выраженного в рыночных ценах текущего года, к реальному ВВП, выраженному в ценах базисного года.

Инфляция спроса проявляется, когда реальные (за минусом роста цен) денежные доходы населения растут быстрее производительности труда (реальной выработки в денежном выражении на одного работника) и соответственно опережают рост реального объема товаров и услуг. Рост денежных доходов превышает возможности экономики в удовлетворении растущего спроса на товары и услуги, и цены на них увеличиваются. Именно на такой вид инфляции ориентируются Центральные банки для принятия решений в области денежно-кредитной политики.

Если наблюдать за изменением ВРП по субъектам на территории Российской Федерации, то можно отметить, что самый высокий показатель ВРП в Центральном федеральном округе в 2014 году, который составляет 451536,8 руб. (16,5% от общего количества по всем субъектам РФ).

После проведения регрессионного анализа можно сделать вывод, что если стоимость и изменение стоимости на потребительскую корзину товаров и услуг увеличится, а уровень потребительских цен на товары и услуги снизится, то уровень ВРП уменьшится соответственно уменьшится. Следовательно, для наилучшего показателя ВРП по субъектам РФ и по Российской Федерации, в целом, государству необходимо следить именно, за данными экономическими показателями. Государство должно минимизировать стоимость потребительской корзины, пропорционально соотносить минимальному размеру оплаты труда (МРОТ). Необходимо устранять основные причины инфляции, как внешние, так и внутренние: избыточная эмиссия денег, увеличение скорости денежного обращения, кризис государственных финансов, несбалансированные инвестиции, монополистическое ценообразование, рост издержек производства и обращения и т.д. [3].

Список литературы

1. Иванова Н. Ю. Экономическая статистика: учебник. ИНФРА. – ИНФРА-М, 2009. 276 с.
2. Курс социально-экономической статистики: учебник для вузов / под ред. М. Г. Назарова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2000. 23.1 (раздел).

3. Мансурова Л. И. Обществознание: учебное пособие / Мар. гос. ун-т; Йошкар-Ола, 2011. 236 с.

УДК 311.336

Амирова Разалия Ревалевна
Направление «Экономика», гр. ЭКО-31

Научный руководитель **Стрельникова Наталья Михайловна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВАЛОВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА ПО ПРИВОЛЖСКОМУ ФЕДЕРАЛЬНОМУ ОКРУГУ

Валовой региональный продукт – обобщающий показатель экономической деятельности региона, характеризующий процесс производства товаров и услуг. Валовой региональный продукт рассчитывается в текущих, основных и рыночных ценах, а также в сопоставимых ценах. Валовой региональный продукт представляет собой вновь созданную стоимость товаров и услуг, произведённых на территории региона, и определяется как разница между выпуском и промежуточным потреблением [2].

Анализ динамики ВРП по Приволжскому федеральному округу

Год	ВРП, млн руб.	Абсолютный прирост, млн руб.	Темп роста, %	Абс. значение 1 % прироста
1998	429881,8	-	-	-
1999	705441,5	275559,7	164,10	4298,82
2000	1036789,0	331347,5	146,97	7054,42
2001	1292756,5	255967,5	124,69	10367,89
2002	1483309,6	190553,1	114,74	12927,57
2003	1807987,0	324677,4	121,89	14833,10
2004	2284895,8	476908,8	126,38	18079,87
2005	2799035,9	514140,1	122,50	22848,96
2006	3513341,6	714305,7	125,52	27990,36
2007	4330427,6	817086	123,26	35133,42
2008	5324051,1	993623,5	122,95	43304,28

Окончание таблицы

Год	ВРП, млн руб.	Абсолютный прирост, млн руб.	Темп роста, %	Абс. значение 1 % прироста
2009	4922531,5	-401519,6	92,46	53240,51
2010	5709469,8	786938,3	115,99	49225,32
2011	7050735,5	1341265,7	123,49	57094,70
2012	7911058,1	860322,6	112,20	70507,36

Проанализировав динамику валового регионального продукта за 1998 – 2012 годы, можно сделать следующие выводы.

Наибольший показатель абсолютного прироста ВРП был в 2011 году и составил 1341265,7 млн рублей по отношению к 2010 году, а наименьший – в 1999 году и составил 275559,7 млн рублей.

Наибольший темп роста ВРП был в 1999 году и составил 164,1 %, а наименьший составил 92,4 % в 2009 году.

Темп прироста ВРП снизился с 64,1 % в 1998 году до 12,2 % в 2012 году. Наибольший темп прироста валового регионального продукта был в 1999 году и составил 64,1 % по отношению к 1998 году, а наименьший – 7,54 % в 2009 году.

Удельный вес ВРП ПФО в ВВП России в 2012 году составлял 12,72 %, что значительно ниже по сравнению с 1998 годом (16,35 %).

Положительная динамика ВРП Приволжского федерального округа продолжалась до 2008 года. В 2009 году произошло падение темпов роста ВРП Приволжского федерального округа. Отрицательные тенденции объясняются нестабильной экономической ситуацией, возникшей на фоне мирового кризиса 2008 года.

Таким образом, анализ динамики валового регионального продукта Приволжского федерального округа за 1998-2012 гг. наиболее характерно отражает постепенное увеличение производства к 2008 году, а затем вступление в период относительного спада.

Список литературы

1. Назаров М. Г. Курс социально-экономической статистики: учебник для вузов, М., 2002.
2. Елисева И. И., Юзбашев М. М. Общая теория статистики. М.: Финансы и статистика, 2001. 368с.
3. Салин В. Н., Шпаковская Е. П. Социально-экономическая статистика: учебник для ВУЗов, М., 2002.
4. Хамуева И.Ф. Макроэкономическая статистика: учебник для вузов. Иркутск, 2007.

УДК 004.415

Афлетунова Гульшат Эдуардовна
направление «Прикладная информатика (в экономике)», гр. ПИБ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

РАЗРАБОТКА ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ИСПОЛНЕНИЯ ПОРУЧЕНИЙ (на примере ЗАО «Марийский завод силикатного кирпича»)

Основной *целью работы* является создание и внедрение информационной системы контроля исполнения поручений на ЗАО «Марийский завод силикатного кирпича».

Решаемые задачи:

- 1) проанализировать действующие информационные системы на предприятии;
- 2) выбрать средства автоматизации данного процесса, спроектировать информационную систему контроля исполнения поручений.

Для упрощения контроля, а также устранения влияния ошибочных подсчетов на итоговые результаты деятельности предприятия необходимо внедрить информационную систему контроля исполнения поручений.

Для разработки информационной системы следует провести анализ имеющихся способов автоматизации. На сегодняшний день имеется множество пакетов программ, способных решить поставленную задачу. Наиболее подходящим является MySQL – свободная реляционная система управления базами данных, обладающая высокой степенью защиты, мощными средствами работы с данными и высокой производительностью. Создание пользовательских форм и интерфейса предполагается с помощью языка программирования PHP. Язык PHP был создан для решения конкретной практической задачи в среде интернет. Хотя объектная модель в языке PHP не самая богатая, ее принципиальное наличие позволяет естественным образом описывать объектные модели данных.

Далее необходимо проектирование системы контроля исполнения поручений. Основные лица, принимающие участие в данной системе:

1. Администратор системы.

Человек, имеющий права администратора, может управлять данной системой и имеет доступ к любой информации, хранящейся в данной

информационной системе. С данными правами доступа есть возможность создавать, редактировать, удалять пользователей в системе электронного документооборота.

2. Руководитель

Права доступа «Руководитель» позволяют просматривать информацию о степени выполнения различных документов, а также назначенных задач. Данные права позволяют также просматривать все имеющиеся в системе отчеты, создавать, назначать и редактировать задачи и документы.

3. Секретарь

Права доступа «Секретарь» ограничены, они позволяют создавать, редактировать и удалять типы документов и их шаблоны, а также создавать и назначать новые задачи.

4. Руководитель отдела

Руководители отделов имеют права просматривать отчеты в пределах собственного отдела, а также создавать задачи и прикреплять документы в рамках собственного отдела.

5. Гость

После получения устного распоряжения руководителя о создании какого-либо приказа/распоряжения секретарю необходимо создать документ в системе. После процесса создания документа документ переходит на стадию согласования, в которой секретарю от руководителя может поступить два варианта: документ согласован или нет. При согласовании документа всеми участниками данного процесса документ переходит в стадию подписания. При несогласовании документа он переходит в стадию создания и все начинается сначала.

Переход к процессу подписания документа осуществляется автоматически после успешного прохождения согласования. Подписывающему требуется поставить в системе отметку о подписании:

- ✓ документ подписан;
- ✓ документ отклонен;
- ✓ документ отправлен на доработку.

При подписании документа всеми участниками он переходит в процесс ознакомления, при отклонении документа, он переходит в архив документов, при отправлении на доработку документ переходит на стадию создания.

Процесс ознакомления сотрудников организации с документом осуществляется параллельно с процессом исполнения приказа. Несмотря на проблемы внедрения и разработки, информационная система контроля исполнения поручений позволит предприятию не только сэкономить

ресурсы, но и повысить качество работы организации. Переход на автоматизированное решение обеспечивает повышение исполнительской дисциплины и сокращение срывов сроков исполнения за счёт внедрения эффективных методов управления контролем.

Список литературы

1. Майкл Дж. Д. Саттон. Корпоративный документооборот. Принципы, технологии, методология внедрения. М.: Издательство: БМикро, Азбука.
2. Электронный документ и документооборот: правовые аспекты / И. Бачило, С. Семилетов, И. Тиновическая [и др.]. М: Издательство: ИНИОН РАН.
3. Веретехина С. В. Проблемы внедрения систем электронного документооборота в ДООУ предприятий // Кадровик. 2014. № 11.

УДК 332.144

Белякова Елена Эдуардовна

направление «Прикладная информатика (бакалавриат)», гр. ПИБ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна,**

канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике,

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ (на примере ПАО «ТНС ЭНЕРГО Марий Эл»)

Устойчивость финансового состояния деятельности предприятия характеризуется её стабильностью в долгосрочной перспективе. Устойчивость обеспечивается анализом, прогнозированием финансового состояния предприятия, а также принятием необходимых мер. Зачастую неэффективное управление предприятием может привести к банкротству, т.е. к такому состоянию, при котором оно не в состоянии оплатить свои долговые обязательства и финансировать текущую деятельность из-за отсутствия средств. Поэтому прогнозирование вероятности банкротства является один из важнейших направлений для его предотвращения.

Целью работы является прогнозирование вероятности банкротства предприятия на примере ПАО «ТНС ЭНЕРГО Марий Эл», осуществляющей деятельность по покупке электрической энергии и её продаже юридическим и физическим лицам на территории Республики Марий Эл.

В рамках экономико-математического подхода для качественной и наиболее полной оценки банкротства рассмотрим шесть методик: двухфакторная и пятифакторная модель Альтмана, четырёхфакторная модель Таффлера, четырёхфакторная модели Лиса, пятифакторная модель Бивера, а также отечественная пятифакторная модель Сайфулина-Кодекова.

Основные финансовые показатели «ТНС ЭНЕРГО Марий Эл» за 2014 год, взятые из бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах.

По результатам двухфакторной модели Альтмана у предприятия высокая вероятность банкротства, но необходимо иметь в виду, что точность прогноза мала, поскольку не учтено влияние других факторов риска. Пятифакторная модель Альтмана и четырёхфакторная модель Таффлера показали, что вероятность банкротства низкая. Однако значительное превышение значения Z над пороговым говорит об отсутствии учета специфических рисков, характерных для предприятий рассматриваемого профиля. Четырёхфакторная модель Лиса также свидетельствует о низкой степени банкротства, но следует учитывать, что на данную модель оказывает влияние прибыль от продаж без учета российского налогового режима, поэтому значение Z получилось завышенным. На основании анализа отечественной модели можно сказать об удовлетворительном финансовом состоянии предприятия.

Таким образом, при оценке вероятности банкротства ПАО «ТНС ЭНЕРГО Марий Эл» четыре модели из шести показали, что в целом вероятность банкротства является низкой, т.е. финансовое состояние удовлетворительное.

Разрозненность и неоднозначность результатов объясняются тем, что экономические условия страны, для которых разработаны модели, вносят свои особенности как в набор факторов, так и в значение весовых коэффициентов при данных факторах. Специфика российских условий и их отличия от стран с развитой экономикой требуют, чтобы модели прогнозирования риска финансовой несостоятельности учитывали как особенности отрасли, так и структуру капитала предприятия.

Список литературы

1. ТНС ЭНЕРГО Марий Эл [Электронный ресурс]. URL: <https://mari-el.tns-e.ru>
2. Кокорев Н. А., Турчаева И. Н. Учет и анализ банкротств: учебное пособие по специальностям «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Финансы и кредит». М.: КноРус, 2010. 192 с.
3. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. 8-е изд., испр. М.: Инфра-М, 2012. 654 с.

УДК 338.222

Биколова Екатерина Александровна
направление «Экономика», профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»,
гр. ЭКО-41

Научный руководитель **Веркеева Екатерина Владимировна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета,
налогов и экономической безопасности
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ МАРИЙ ЭЛ

Развитие малого и среднего предпринимательства способствует решению не только социальных проблем, но и служит основой для экономического развития как отдельных регионов, так и Российской Федерации в целом [1].

В последние годы Республика Марий Эл входит в число наиболее динамично развивающихся регионов Приволжского федерального округа, в котором обеспечен стабильный рост основных показателей социально-экономического развития. Так, по итогам 2014 года индекс промышленного производства республики составил 113,6 % (среди регионов ПФО – 1 место, среди субъектов Российской Федерации – 4 место).

В настоящее время в Марий Эл осуществляют деятельность 9,7 тысяч предприятий малого и среднего бизнеса и 13,4 тысячи индивидуальных предпринимателей.

Наибольшую долю в общем количестве малых и средних предприятий занимают предприятия оптовой и розничной торговли (36,4 %), предприятия, занимающиеся операциями с недвижимостью, арендой и предоставлением услуг (17,7 %), предприятия, занимающиеся обрабатывающим производством (14,9 %), а также предприятия, осуществляющие деятельность в области строительства (11,6 %).

Доля оборота малых и средних предприятий, в которых работают 55,5 тыс. человек, в общем обороте предприятий и организаций республики в 2014 году составила 44,5 %. С учетом индивидуальных предпринимателей общая численность занятых в малом и среднем бизнесе составила 68,8 тыс. человек [3].

За прошлый год предприятиями малого и среднего бизнеса вложено инвестиций в основной капитал на сумму 9,7 млрд рублей (темп роста к уровню 2013 года – 130,9 %).

В целях обеспечения устойчивого развития экономики и социальной стабильности внесены изменения в Закон «О регулировании отношений в области налогов и сборов в Республике Марий Эл».

Согласно внесенным изменениям с 1 июля 2015 года установлены «налоговые каникулы» для впервые зарегистрированных предпринимателей, осуществляющих свою деятельность на основе упрощенной и патентной систем налогообложения в производственной и научной сферах.

С 1 января 2016 года «каникулы» распространятся также и на предпринимателей, работающих в сфере бытовых услуг.

Кроме того, с 2016 года расширен перечень видов деятельности, в отношении которых может применяться патентная система налогообложения, а также установлен потенциально возможный к получению годовой доход по этим видам деятельности.

По результатам заседания комитетов Государственного Собрания Республики Марий Эл (23.10.2015 г.) с целью создания благоприятных условий для развития малого и среднего предпринимательства в Марий Эл органам исполнительной власти республики и органам местного самоуправления муниципальных районов и городских округов рекомендовано продолжить реализацию мероприятий, направленных на поддержку начинающих субъектов малого предпринимательства.

Подчеркнута также необходимость создания и развития инфраструктуры, оказывающей имущественную поддержку предпринимателям (технопарки, бизнес-инкубаторы, промышленные парки), содействия развитию микрофинансовых организаций, позволяющих представителям малого бизнеса получить доступ к заемным средствам [2].

Все эти указанные меры призваны способствовать обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности.

Список литературы

1. О республиканской целевой программе «Развитие малого и среднего предпринимательства в Республике Марий Эл на 2012-2020 годы»: постановление от 01.09.2011 № 277
2. <http://parliament.mari.ru/2015/10/26102015.html>
3. http://maristat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/maristat/ru/statistics/enterprises/small_and_medium_enterprises/

Бирюкова Анна Анатольевна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИЙ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ В РЕСПУБЛИКЕ МАРИЙ ЭЛ

Целью данного исследования является анализ привлекательности организаций, осуществляющих добычу полезных ископаемых в Республике Марий Эл для инвесторов.

При оценке и прогнозировании инвестиционной привлекательности региона и отрасли должны учитываться особенности государственной региональной политики, обеспечивающие эффективное развитие отдельных регионов на базе рационального использования разнообразных экономических возможностей каждого региона, оптимальной их интеграции, разделения труда и взаимной кооперации.

Каждый из регионов имеет ряд своих специфических особенностей, влияющих на инвестиционную привлекательность. К важнейшим характеристикам, определяющим решение инвестора о вложении капитала, относятся:

- наличие квалифицированных кадров;
- наличие развитой транспортной, информационной и эффективной управленческой инфраструктур в регионе;
- уровень рентабельности капитала, сложившийся в регионе по различным направлениям инвестиционной деятельности;
- уровень рисков, связанных с инвестиционной деятельностью [2].

Факторы, побуждающие выработку целей инвестирования, ограничивающие и стимулирующие инвестиционную деятельность предприятий, образуют взаимосвязанную систему и отличаются силой своего влияния как во времени, так и в пространстве.

К числу целей обычно относят увеличение мощностей, автоматизацию и внедрение новых технологий, энергосбережение, создание новых рабочих мест, охрану окружающей среды.

В качестве ограничителей инвестиционной деятельности рассматриваются: недостаточный спрос на продукцию, недостаток собственных

финансовых средств, высокий процент коммерческого кредита и сложный механизм его получения, инвестиционные риски, неудовлетворительное состояние производственного аппарата, низкая прибыльность инвестиционных проектов, неопределенность экономической ситуации в стране, несовершенная нормативно-правовая база, регулирующая инвестиционную деятельность [1].

Доля организаций, имеющих факторы, ограничивающие инвестиционную деятельность организаций, осуществляющих добычу полезных ископаемых, за 2014 год представлены в таблице [3].

**Распределение организаций,
осуществляющих добычу полезных ископаемых**
(в % к общему числу организаций)

Регион	Недостаточный спрос на продукцию	Недостаток собственных финансовых средств	Высокий процент коммерческого кредита	Сложный механизм получения кредитов для реализации инвестиционных проектов	Инвестиционные риски	Неопределенность экономической ситуации в стране
Российская Федерация	23	60	29	16	30	34
Республика Марий Эл	18	69	24	10	8	20

На основании данных таблицы можно сделать вывод, что такие показатели, как спрос на продукцию, проценты по коммерческому кредиту, механизм получения кредитов для реализации инвестиционных проектов, инвестиционные риски, неопределенность экономической ситуации для организаций, осуществляющих добычу полезных ископаемых в Республике Марий Эл лучше, чем по стране в целом.

Список литературы

1. Инвестиционная активность промышленных организаций в 2009 г. М.: ГУ-ВШЭ, 2010. 14 с.
2. Лахметкина Н. И. Инвестиционная стратегия предприятия: учебное пособие. М.: КНОРУС, 2006. 184 с.
3. Инвестиции [Электронный ресурс] // 1999-2015 Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения 03.11.2015).

Буянова Елизавета Юрьевна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПРЕДПРИЯТИЙ С УЧЕТОМ КОРРУПЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ

В современных условиях разрастание масштабов коррупции представляет серьезную угрозу экономической безопасности страны. Согласно мировому рейтингу уровня коррупции, составляемому ежегодно международной неправительственной организацией Transparency International, в 2014 году Российская Федерация заняла 136-е место (рядом с Ливаном и Нигерией) среди 174 стран, имея индекс 28 [1, с. 626].

По официальным данным, из бюджетных средств, выделенных на государственные закупки, ежегодно похищается 1 трл. рублей. Это приводит к искажению бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятий-участников коррупционных схем, и следовательно к недостоверности результатов их финансово-экономического анализа.

Комплексные исследования по разработке методики финансово-экономического анализа предприятий с учетом коррупционной составляющей в России пока не осуществлены, находятся во многом в стадии постановки данной значимой проблематики и разработки методологии ее изучения.

Цель исследования состоит в разработке методики финансово-экономического анализа предприятий с учетом коррупционной составляющей.

Для достижения этой цели в работе ставились следующие *задачи*:

- определить научные подходы к выявлению показателей, искажающих из-за влияния коррупционной составляющей в бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятий;
- разработать методику вычленения коррупционной составляющей в отчетности предприятий.

В процессе исследования были использованы метод логико-смыслового моделирования проблем и причинно-следственного анализа, а также методы экономического анализа.

Основными показателями бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятий, искажающимися от влияния коррупционной составляющей, являются выручка, расходы и чистая прибыль предприятия. Например, при установлении размера коррупционной составляющей в процентах от объема выручки (суммы госзаказа), расчет показателей финансово-экономического анализа по данным бухгалтерской отчетности будет некорректным, тогда как включение выплаченных незаконных вознаграждений в затраты предприятия также приводит к искажению его финансовой отчетности.

В этих условиях, необходимо вычленив из данных бухгалтерской (финансовой) отчетности влияние коррупционной составляющей, что позволит повысить достоверность его результатов и принять более обоснованные управленческие решения.

Разработка методики финансово-экономического анализа предприятий с учетом коррупционной составляющей позволяет более объективно представлять данные финансового состояния предприятий для внутренних пользователей.

Список литературы

1. Вершинина Е. С. Коррупционная составляющая государственных закупок // Молодой ученый. 2015. № 3. С. 626-630.
2. Кустов Е. Ф. Матричный метод анализа влияния коррупции на экономику [Электронный ресурс]. URL: <http://e.lanbook.com/view/journal/9888/>. (Электронно-библиотечная система. Издательство «Лань»).
3. Цуриков В. И. Неполная контрактация с учетом трансакционных издержек и коррупционной составляющей. Часть 2 // Экономическая наука современной России. 2010. № 4 (51). С.8-13.

УДК 005.95

Высоткова Анна Антоновна, Трусова Мария Владимировна

Научный руководитель **Левченко Екатерина Анатольевна**,
доцент кафедры государственных и муниципальных финансов
*ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве РФ», г. Москва*

РОЛЬ ЛИЧНОСТИ ЛИДЕРА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ КОРПОРАТИВНОГО СЕКТОРА

К основным признакам экономического роста главных национальных организаций всегда относят ресурсную базу страны, технологии,

которыми она обладает, и особенность функционирования институциональной структуры общества. Но многие ученые издавна задавались вопросом: а оказывает ли влияние на экономический корпоративный рост лидер государства?

1) Самая пренебрежительная позиция по отношению к лидерам – это точка зрения А. Н. Толстого, которая описывает человеческую личность руководителя как простое оправдание событиям, без непосредственного участия самой личности. Данная теория никак не соотносит развитие компаний с руководителем государства.

2) Согласно взглядам К. Маркса, лидер может и обладает некой свободой, но его выбор действий обусловлен конкретным историческим набором вариантов, приемлемых на данный момент. Материалистическая диалектика Маркса продолжает вдохновлять народ на размышления о большей роли индивидуума. Эта теория предполагает, что лидеры рассматриваются как «символь», описывающие некоторый внутренний социальный феномен.

Вместе с тем противовесом выступают иные теории влияния лидера на развитие частного сектора в государстве.

На основе статистических данных мы можем сделать следующие выводы:

1. Лидер имеет значение для корпоративного роста.
2. Лидер оказывает сильное влияние на корпоративный рост в режимах без ограничения индивидуальной власти.
3. Более сильное влияние на рост организаций имеется среди лидеров, которые захватили власть, чем среди лидеров, вступивших в правление демократическим путем.
4. В бедных и развивающихся странах влияние лидера минимально, а в развитых и богатых – велико.
5. Смерть лидера сопровождается колебаниями инфляции в государстве, что также имеет влияние на корпоративный сектор, тем самым подогревая различные «ожидания» компаний.
6. Смерть лидера сопровождается изменением в совокупном предложении денег, что в свою очередь ведет к удорожанию или удешевлению денег, необходимых для одного оборота бизнеса. Данный факт сильно влияет на ставку рефинансирования, делая заемные ресурсы для организации дешевле или дороже в зависимости от знака ее колебания. Это в свою очередь приводит к таким возможным последствиям, как нехватка ресурсов для организации, а при менее удачном стечении обстоятельств – к кризису.
7. Смерть лидера сопровождается возрастанием госрасходов. В свою очередь корпоративный сектор получает дополнительное финансирование в виде субсидий, государственных заказов, налоговых льгот.

Также на основе приведенных данных можно выяснить, что смерть национального лидера можно предсказать с помощью экономических предпосылок, а именно: перед смертью лидеров всегда происходят колебания в государственных расходах и инфляции в сторону их общего увеличения.

Наблюдается тенденция «предупреждения смерти в офисе». В самом деле, лидеры, которые умирали в своем кабинете в течение периода после Второй Мировой войны, были на 8 лет старше, чем те, кто у власти сейчас. Также интересным фактом является то, что основными причинами смерти являются болезни сердца, рак и авиакатастрофы.

Список литературы

1. Benjamin F., Jones and Benjamin A. Olken Do leaders matter? National leadership and growth since World War II, February 2005.
2. Латов Ю. В. Ретропрогнозирование Великой Депрессии и другие занимательные истории.

УДК 338.1(470+571)

Галиуллина Ильнара Гафиятовна
направление «Экономика», гр. ЭКОМ-11

Научный руководитель **Чернякевич Лидия Михайловна**
д-р экон. наук, профессор кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

К ВОПРОСУ КЛАССИФИКАЦИИ СОВРЕМЕННЫХ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Угроза национальной безопасности – это опасность, определяемая деятельностью, препятствующей удовлетворению национальных интересов. Проявление экономических угроз выражается в нарушении сложившихся балансов сил по различным сферам деятельности или географическим (стратегическим) направлениям, что сковывает свободу действий государства в том или ином регионе мира, повышая риски достижения национальных целей [3].

В современных условиях большое значение имеет изучение внешних и внутренних угроз экономической безопасности РФ. Поэтому

необходимо, во-первых, исследовать общую классификацию экономических угроз, а во-вторых – рассмотреть виды экономических угроз, характерных для нашей страны. Выделяют ряд следующих признаков и видов угроз экономической безопасности.

Исходя из реально сложившейся ситуации в российской экономике, среди внутренних и внешних экономических угроз исследователи выделяют такие основные экономические угрозы, как [4, 5]:

- усиление структурной деформации экономики;
- снижение инвестиционной и инновационной активности;
- разрушение научно-технического потенциала, тенденция превращения России в топливно-сырьевую периферию развитых стран;
- усиление импортной зависимости;

Выделяют и другие подвиды угроз экономической безопасности РФ. Например, академик РАН Л. И. Абалкин в числе наиболее опасных современных угроз экономической безопасности РФ называет следующие [1, с. 24]:

- нарастающий спад производства и потерю рынков;
- разрушение научно-технического потенциала и деиндустриализацию экономики;
- возможность утраты продовольственной независимости страны и т.д.

В свою очередь, В. К. Сенчагов выделяет следующие внутренние угрозы экономической безопасности [2, с. 14]:

- низкую конкурентоспособность экономики;
- высокий уровень инфляции и кризисные явления в экономике;
- ухудшение состояния инновационного потенциала, то есть проблема «утечки мозгов».

Итак, угрозы экономической безопасности в разных странах и в России в частности, можно сгруппировать в два агрегированных блока:

1) *угрозы институционального характера*. Неэффективный механизм исполнения принятых законов, неразвитость и неэффективность судебной системы, несогласованность полномочий субъектов исполнительной власти, неопределенность приоритетов в протекционистской политике правительства;

2) *угрозы экономического характера*. Высокий уровень монополизации производства и рынка, низкий уровень инвестиционной активности, достаточно высокий уровень инфляции, большой процент изношенности предприятий различных отраслей.

Таким образом, классификация угроз экономической безопасности позволяет выделить современные и актуальные виды угроз экономиче-

ской безопасности и отражает современное состояние экономической системы в целом. Наиболее актуальными являются виды угроз, требующие пристального внимания и контроля со стороны государственных органов. Угрозы имеют (так же, как и экономическая безопасность в целом) комплексный характер и проявляются на различных уровнях системы. Классификация угроз экономической безопасности, охватывающая собой и отражающая современную экономическую систему, необходима с целью эффективного и оперативного выявления, предотвращения и нейтрализации угроз экономической безопасности.

Список литературы

1. Абалкин Л. И. Угрозы экономической безопасности России // Вопросы экономики, 2011. № 25. С. 23- 27.
2. Балясный М. Я. Экономическая безопасность бизнеса в современной России. Оренбург: Академия проблем безопасности, обороны и правопорядка, 2014. 260 с.
3. Ващекин Н. П. Дзиев М. И., Урсуп А. Д. Экономические угрозы: институциональный подход. М.: Издательство «МГУК», 2010. 375 с.
4. Кузнецов Н. Г., Тяглов С. Г. Национальная экономика. Система потенциалов. М.: Юнити-Дана, 2012. 367 с.
5. Прохожев А. А. Общая теория национальной безопасности // ЭКО. 2015. № 2. С. 65-74.

УДК 338.27

Гиматдинова Альфинур Габдилахатовна
Направление «Экономика», гр. ЭКО-31

Научный руководитель **Стрельникова Наталья Михайловна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Проанализировав в динамике объем прибыли/ убытков, полученных действующими кредитными организациями в Российской Федерации можно сделать следующий вывод: максимальный темп роста по базисному методу увеличился в 5,6 раз в 2014 году по отношению к 2005 году.

Максимальный темп прироста по базисному методу наблюдается в 2013 году, что составило увеличение в 4,7 раза по сравнению с 2005 годом.

**Анализ динамики объема прибыли/убытков
кредитных организаций**

Годы	Объем прибыли (+) / убытков (-)	Темпы роста, %	Темп прироста, %	Абсолютный прирост
2005	177943	100	0	-
2006	262097	147,3	47,3	84154
2007	371548	208,8	108,8	193605
2008	507975	285,5	185,5	330032
2009	409186	230	130	231243
2010	205110	115,3	15,3	27167
2011	573380	322,2	222,2	395437
2012	848217	476,7	376,7	670274
2013	1011889	568,7	468,7	833946
2014	993585	558,4	458,4	815642

Анализ динамики объема прибыли по прибыльным кредитным организациям в Российской Федерации показал, что максимум по этому показателю был достигнут в 2013 году, что в денежном выражении это составляет 1021250 млн. руб., то есть абсолютный прирост в 2013 году по отношению к 2005 году составил 842756 млн руб. Это свидетельствует о его увеличении в 5,7 раз по сравнению с 2005 годом.

Анализ динамики удельного веса кредитных организаций, имевших прибыль, в общем количестве действующих кредитных организаций в Российской Федерации показал, что максимум был получен в 2008 году и составил 99%, то есть увеличился по сравнению с предыдущим годом на 1%.

Анализ динамики объема убытков по убыточным кредитным организациям в Российской Федерации позволил выявить следующее: наиболее максимальный убыток был получен в 2010 году и в денежном выражении он составил 79829 млн руб. А в процентном выражении этот показатель увеличился в 144 раза по сравнению с 2005 годом.

Замедление роста российской экономики в 2013 году не оказало существенного влияния на развитие банковского сектора. Динамика его показателей в целом оставалась устойчивой. Российские банки наращивали ресурсную базу главным образом за счет сбережений населения и средств организаций, при этом в течение данного периода сохранялся высокий спрос банков на инструменты рефинансирования Банка России.

В структуре ресурсной базы банков основное место по-прежнему занимали средства клиентов, остатки средств на их счетах увеличивались.

Список литературы:

1. Деньги, кредит, банки: учебник для вузов / под ред. проф. В. А. Щегорцова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. 383 с.

2. Статистика финансов: учебник. 2-е изд. / под ред. В. Н. Салина. М.: Финансы и статистика, 2002. 816 с.

3. Финансовая статистика: денежная и банковская: учебник / кол. авторов; под ред. С. Р. Моисеева. М.: КНОРУС, 2008. 160 с.

УДК 330.322

Глазырина Юлия Николаевна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПАЕВЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Паевые инвестиционные фонды впервые появились на российском рынке в ноябре 1996 году. Первым документом, регулирующим деятельность ПИФов, стал указ Президента РФ № 765 от 26 июля 1995 года «О дополнительных мерах по повышению эффективности инвестиционной политики Российской Федерации».

Паевой инвестиционный фонд (ПИФ) является имущественным комплексом, без образования юридического лица, основанным на доверительном управлении имуществом фонда специализированной управляющей компанией с целью увеличения стоимости имущества фонда. Пайщиками паевых фондов могут быть как граждане, так и организации. Создание паевого фонда осуществляется путем приобретения его участниками инвестиционных паев.

Основными объектами вложений паевых фондов являются ценные бумаги:

- государственные ценные бумаги РФ и субъектов федерации;
- акции и облигации открытых акционерных обществ.

Доходы инвесторов паевых фондов образуются за счет роста активов, составляющих фонд. Цена пая может как увеличиваться, так и

уменьшаться. Доходность инвестиций в паевые фонды не гарантируется государством.

По времени сделок с паями ПИФы бывают: открытые, интервальные и закрытые. По направленности инвестиций: инвестиции в акции энергетических компаний, компаний нефте-газового комплекса, машиностроение, телекоммуникации, и т.д. По структуре активов: денежного рынка, облигаций, акций, смешанных инвестиций и т.д.

Взаимоотношения инвесторов с ПИФом регулируются Правилами доверительного управления, в которых рассматриваются все аспекты этих взаимоотношений. Эти правила паевые инвестиционные фонды публикуют в установленном порядке, с ними можно познакомиться также и в самих управляющих компаниях либо у их агентов.

ПИФ создается с целью коллективного формирования капитала и доверительного управления достаточно крупным портфелем ценных бумаг, обращающихся на фондовом рынке.

В настоящее время на рынке паевых инвестиционных фондов представлено много УК (управляющих компаний), которые поддерживают работу различных видов ПИФов. Наибольшей популярностью у инвесторов пользуются паевые инвестиционные фонды, которые находятся под управлением компании «Сбербанк Управление активами», также активными игроками на рынке паевых инвестиционных фондов являются управляющие компании, работающие под брендами известных банков - Райффайзен капитал, Альфа- Капитал и других.

В отношении паевых инвестиционных фондов российским законодательством установлен специальный налоговый режим, который снижает налоговую нагрузку на операции фонда и дает возможность отсрочки уплаты большей части налоговых платежей для владельцев инвестиционных паев.

В настоящее время перспективы ПИФов довольно высоки, на сегодняшний день на российском рынке зарегистрировано более 1000 паевых инвестиционных фондов. Около половины их них являются *открытыми инвестиционными фондами*, которые находятся под управлением крупных компаний. Вторыми по популярности являются *интервальные* фонды, а затем следуют *закрытые* и *смешанные* фонды, а также паевые *фонды облигаций*.

Перспективы ПИФов весьма оптимистичны, но все они, безусловно, имеют свои отличительные особенности. Начинаящий инвестор может выбрать паевой инвестиционный фонд, который работает с ценными бумагами определенных предприятий, а также придерживается определенной инвестиционной политики, и, получив некоторый навык управления инвестициями, разделить свой пай между несколькими паевыми фондами.

Список литературы

1. Аскинадзи В. М. Рынок ценных бумаг: учебное пособие. М, МПФА, 2009, 68 с.
2. Болотин М. И. Рынок ценных бумаг. М: 2010. 350 с.
3. Бочаров В. В., Леонтьев В.В. Корпоративные финансы. Спб.: Питер, 2008, 354 с.
4. Галанов В. А. Рынок ценных бумаг. М.: Финансы и статистика, 2008. 448 с.

УДК 004.415

Григорьева Мария Юрьевна

направление «Прикладная информатика», гр. ПИБ-42

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна,**

канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРОБЛЕМА РЕАЛИЗАЦИИ КОНЦЕПЦИИ ЕДИНОЙ ВЕДОМСТВЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ФСИН РОССИИ

Целью исследовательской работы стало определение и изучение проблем, связанных с внедрением интеграционной системы в повсеместное использование.

Построение интегрированной информационной системы включает в себя и определяет основные задачи, цели, направления и принципы системной интеграции работ при информатизации всех уровней организационной структуры уголовно-исполнительной системы (УИС).

Основные положения интеграции информационных систем в УИС заключаются в её реализации на основе системного подхода, долгосрочного планирования, соответствующего концептуального обоснования и последовательности работ. Именно системный подход, предполагающий интеграцию государственных структур сверху вниз, может привести к успеху. То есть развитие основных имеющихся звеньев информатизации УИС и создание новых позволят решить задачу развития ведомств. Системный подход предполагает, что каждый из элементов, составляющих систему, имеет свои четко определенные цели и устанавливает их в иерархии. Однако главная суть подхода это обеспечение повышения эффективности работы организации в целом.

В соответствии с вышеуказанными подходами и учитывая все комплексы структурных ведомств, построенных на различных программных средствах, можно выявить следующие направления для реализации задач интеграции: интеграцию технического обеспечения; внутреннюю интеграцию программных средств; внешнюю интеграцию информационных технологий [3].

Важнейшими элементами при реализации базовых условий являются: совместимость и преемственность создаваемых средств информационных технологий; унификация и стандартизация средств взаимодействия данными с целью возможности интеграции отечественных и зарубежных средств НИТ; создание обучающих информационных средств в рамках разрабатываемой технологии [2].

При проектировании единой ведомственной информационной системы уже на ранних стадиях разработки возник ряд проблем, самая большая из которых – невозможность обеспечения стабильной защищенной сети связи. Также немаловажной проблемой реализации стало финансирование. Для нашей страны эта проблема состоит не только в реализации данного проекта. Бюджетирование подобных продуктов – это большие затраты для государства, нет возможности своевременного внесения денежных средств, что затормаживает разработку.

Также возникли проблемы с разработкой самой концепции. Она постоянно дополняется, вносятся новые функции, меняются подходы, что также сказывается на сроках внедрения и значительно их отодвигает.

Рассмотрев основные положения концепции и проблемы её реализации можно сделать следующий вывод: потребность в единой ведомственной информационной системе, безусловно, есть. Ряд европейских стран уже реализовали подобные проекты. Но нужно иметь в виду тот факт, что территория нашей страны гораздо больше, что требует большего количества времени, сил и денежных средств.

Несмотря на это, государство принимает все меры по разработке системы, рассматривает новые возможности и вкладывает средства в дальнейшее развитие программного обеспечения органов ФСИН.

Список литературы

1. Вопросы Федеральной службы судебных приставов: указ Президента Российской Федерации от 13.10.2004 № 1316 (ред. от 20.01.2015)
2. Сайт Федеральной службы исполнения наказаний [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://фсин.рф>
3. Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru/>

Григорьева Светлана Руслановна
направление «Экономика», гр. Эко-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов

ГРАМОТНОЕ ВЛОЖЕНИЕ ДЕНЕГ

Инвестиции – это что-то, во что инвестор помещает деньги для того, чтобы заставить свои деньги расти. Если инвестор работает неполный рабочий день, то заработанные тяжелым трудом деньги могут быть им инвестированы, что заставит его деньги работать на него. Инвестиции несут различную степень риска, которая может зависеть от суммы инвестиций, их продолжительности и, самое главное, ставки доходности.

Таким образом, вопрос о вложении денег достаточно актуален в настоящее время.

Преимуществом срочного вклада по сравнению с другими видами инвестиций является практически 100%-ная гарантия возврата средств с заранее известными процентами. Несмотря на гарантию возврата инвестиций, срочные вклады имеют все же некоторые риски. В первую очередь, это валютный риск. Ни один вклад не застрахован от резкого изменения курса валюты вклада. Кроме того, существует инфляционный риск, когда темпы инфляции в стране могут превысить процентные ставки по срочному вкладу и реальная сумма денежных средств с процентами, возвращенная банком, окажется меньше первоначально вклада (с поправкой на инфляцию) [1].

Акции и фонды акций являются инвестициями с наибольшим потенциалом для высоких долгосрочных доходов. Они связаны с риском, предлагая максимальную отдачу от затраченных средств, но с трендом, который может пойти в любую сторону. В данном случае инвестор должен решить, может ли он смириться с потерей части первоначальных инвестиций, если акция падает.

В дополнение к доходности предоставляемых ростом стоимости акций, некоторые инвестиции в акционерный капитал предполагают выплату дивидендов. Компания, в которую инвестор вложил деньги, может выплачивать акционерам дивиденды из прибыли, в соответствии с количеством акций, которыми инвесторы владеют [3].

Рынок Форекс является крупнейшим, самым ликвидным рынком в мире со средним объемом торгов, превышающим \$ 1,9 трлн в день и включает в себя все валюты мира. Рынок Форекс не предполагает цен-

тральной площадки для обмена валюты. Рынок Форекс работает 24 часа в сутки, пять дней в неделю, а валюты торгуются по всему миру в основных финансовых центрах. Доходность на рынке Форекс может варьировать от нескольких процентов до нескольких сотен процентов годовых, однако и риски убытков здесь тоже очень высокие [2].

Бинарные опционы имеют только два варианта исполнения – «все» или «ничего». Наиболее распространенными видами бинарных опционов являются «колл» (Call или Up) и «пут» (Put или Down) опционы. Первые – это ставка на повышение цены актива до определенного уровня, второй – на понижение. Цена исполнения опциона, а также размер прибыли инвестора в случае «правильного» результата устанавливаются заранее. Если приобретенный колл-опцион закрывается по цене, равной или выше цены исполнения, то инвестор получает фиксированный доход, если ниже, то инвестор не получает ничего или минимальный процент (в зависимости от условий). В случае пут-опциона все происходит с точностью до наоборот. Иными разновидностями опционов являются «One Touch», «No Touch», «Double Touch», «Double No Touch» и другие.

Для физических лиц брокеры бинарных опционов обычно предлагают прибыль до 85% в случае достижения «правильного» результата. Они предлагают три типа бинарных опционов.

- Вверх / вниз (Up / Down или Call / Put): цена базового актива в конце срока действия опциона должна быть выше или ниже первоначальной цены [4].

- Граничный опцион (опцион с выбранной зоной): цена базового актива должна быть расположен в конце срока в диапазоне цен, установленном в настройках параметра диапазона.

- One Touch: цена базового актива должна достигнуть или превысить цену исполнения до истечения срока действия опциона.

Доходность бинарных опционов варьируется в зависимости от вида опциона. Так, для «пут» и «колл» опционов выплаты к первоначально инвестированной сумме в случае «правильного» результата могут составлять от 65 % до 85 % цены базового актива. В случае «неправильного» результата обычно возвращается от 0 % до 15 % первоначально инвестированной суммы. В случае One Touch опциона выплаты могут составлять до 300 %, однако чем выше доходность, тем меньше вероятность выигрыша.

Список литературы

1. Инвестиции: учеб. пособие / под ред. В. В. Ковалева. М.: Проспект, 2008. 360 с.
2. Инвестиции: учеб. пособие / под ред. М. В. Чиненова. М.: КноРус, 2011. 368 с

3. Хазанович Э. С. Инвестиции: учеб. пособие. М.: КноРус, 2011. 320 с.
4. Янковский К. П. Инвестиции: учеб. СПб.: Питер, 2012. 368 с.

УДК 336.027

Данилина Елена Васильевна

Научный руководитель **Никитина Наталья Владиславовна**

канд. экон. наук, профессор

*ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», г. Самара*

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКОЙ РЕГИОНА

В настоящее время использование и применение долгосрочной стратегии устойчивого экономического развития является необходимым и важным в нашей стране. Все более актуальным становятся поиск и разработка новых способов повышения конкурентоспособности регионов. Одним из успешно развивающихся способов является применение кластеров.

Кластер позволяет конструктивно и эффективно договариваться как между компаниями отрасли с поставщиками и правительством, так и с другими институтами, в том числе образовательными учреждениями и научно-исследовательскими центрами. Такое взаимодействие позволяет говорить о синергетическом эффекте, когда внутри кластера и в других секторах экономики заметен рост производительности.

Кластеру присущи свои специфические особенности. Одной из основополагающих особенностей является то, что кластер не оформляется документально в качестве какой-либо хозяйствующей единицы.

Еще одной особенностью можно считать то, что участники этого неформального объединения находятся в непосредственной близости друг к другу. В кластере также очень обширен круг участников.

Важным является то, что кластерам присуща склонность к инновациям, поскольку участники кластера стремятся удовлетворить быстро растущие и меняющиеся потребности покупателей за счет использования новых технологий и осуществления научно-исследовательских разработок. Состав и структура кластера ведут себя гибко, поэтому вход и выход в кластер осуществлялся свободно и открыто.

Ключевой особенностью кластера является то, что для успешного его развития необходимо сохранение конкурентной борьбы между его участниками (предприятиями с высокой производительностью и экономическими показателями).

Кластеры как объединения призваны решать разнообразные проблемы, поэтому перед ними стоят определенные цели, к основным из которых относятся:

- повышение конкурентоспособности предприятий, региона, страны;
- формирование устойчивого социально-экономического развития региона;
- повышение эффективности предприятий и снижение их затрат за счет эффекта синергии, стимулирование инновационной деятельности;
- повышение качества взаимодействия предприятий малого, среднего и крупного бизнеса;
- обеспечение распределения трудового потенциала региона.

Хочется отметить, что в 2012 году Министерством экономического развития РФ был проведен конкурсный отбор программ развития инновационных территориальных кластеров, критериями которого являлись:

- научно-технологический, образовательный, производственный потенциал региона и предприятий;
- уровень развития производственной и социально-бытовой инфраструктуры и т.д.

Самарская область одной из первых применила кластерный подход к социально-экономическому развитию. На основе кластерного подхода разработана стратегия развития Самарской области до 2020 года. Центрами стратегического роста области стали высокотехнологические кластеры: авиационно-космический, автомобилестроительный, нефтехимический. В этих сферах деятельности область реализует крупнейшие проекты федерального значения. Таким образом, кластер не только предоставляет предпринимателям новые возможности для систематизации возникающих проблем, но и позволяет найти методы и средства разрешения некоторых из них с помощью региональных и федеральных органов власти.

Список литературы

1. Бурматова О.П. Кластерный подход к управлению экономикой региона // Основы экономики, управления и права, 2014. № 2.
2. Шильченко Т. Н. Потенциал развития кластеров в экономике региона// Вестник Таганрогского института управления и экономики, 2014. № 1.

Данилова Любовь Эриковна
направление «Экология и природопользование», гр. ЭКиП-41

Научный руководитель **Долгова Лина Николаевна**,
доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

РЫНОК ТРУДА РЕСПУБЛИКИ МАРИЙ ЭЛ

В системе экономических отношений рынок труда занимает важное место. На этом рынке сталкиваются интересы трудоспособных людей и работодателей, которые представляют государственные, муниципальные, общественные и частные организации. Отношения, складывающиеся на рынке труда, имеют ярко выраженный социально-экономический характер. Они затрагивают насущные потребности большинства населения страны.

В январе-июле 2014 года в органы службы занятости населения в поисках подходящей работы обратилось 7483 человека, это на 31,6 % меньше АППГ (АППГ – 10944 человек). Из числа обратившихся, 5623 человека, или 75,1 %, – незанятые граждане.

Численность безработных граждан, зарегистрированных в государственных казенных учреждениях Республики Марий Эл центрах занятости населения, за семь месяцев 2014 года составила 3923 человека, что на 28,5 % меньше, чем в АППГ (АППГ – 5488 человек).

По данным обследования населения по проблемам занятости общая численность безработных по методологии Международной организации труда (методология МОТ) в республике уменьшилась с 18,3 до 15,3 тыс. человек. Уровень общей безработицы снизился с 4,8 до 4,2 % от численности экономически активного населения.

За период с 27 августа по 3 сентября 2014 года органами службы занятости признано безработными 105 человек, из них 8 человек (7,6 %) – в связи с ликвидацией организации либо сокращением численности или штата работников, 54 гражданина (51,4 %) – уволенные по собственному желанию.

С начала 2014 года увольнения работников (в связи с ликвидацией организаций либо сокращением численности или штата работников) и введение режимов неполной занятости работников организаций, распо-

ложенных на территории Республики Марий Эл, произошли на 215 предприятиях.

Численность уволенных за указанный период составила 612 человек (1,7 % среднесписочной численности работников) вместо 1547 планируемых.

Из общего числа уволенных 229 человек были трудоустроены (37,4 % от всех уволенных), в том числе 162 человека – в прежней организации.

Трудовая пенсия по старости назначена 140 гражданам.

В органы службы занятости обратился 161 человек, из них 98 человек признаны безработными. Из числа обратившихся граждан 21 человек (13,0 %) был трудоустроен.

По состоянию на 3 сентября 2014 года численность работников, предполагаемых к увольнению с 37 предприятий республики, составляла 515 человек. Планировали воспользоваться услугами службы занятости 412 граждан.

С целью получения данных о степени удовлетворенности работодателей полнотой и качеством предоставления государственной услуги содействия работодателям в подборе необходимых работников органами службы занятости проводился выборочный опрос работодателей.

Среди участников опроса наибольшим спросом на рынке труда пользовались:

- ✓ производственные рабочие – 907 человек;
- ✓ неквалифицированные рабочие – 335 человек;
- ✓ служащие (специалисты) – 162 человека;
- ✓ высококвалифицированные специалисты – 103 человека.

Все работодатели, принявшие участие в опросе, удовлетворены режимом работы центров занятости населения, из них 93 % удовлетворены размером и оснащенностью помещения, 7 % не удовлетворены малой площадью помещения, в котором центр занятости населения предоставляет государственную услугу (г. Йошкар-Ола).

Анализ опросов работодателей показал, что 99,7 % опрошенных работодателей удовлетворены результатом предоставления государственной услуги, за которой они обратились в центр занятости населения. Сроками предоставления государственной услуги удовлетворены все участники опроса.

УДК 004.415

Долгоруков Александр Игоревич

направление «Прикладная информатика (в экономике)», гр. ПИБ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна,**

канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике

ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный

технологический университет», г. Йошкар-Ола

РАЗРАБОТКА ОБЪЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ ОТДЕЛА КАДРОВ (на примере ЗАО «МЗСК»)

Обследование ЗАО «МЗСК» и анализ его основных финансово-экономических показателей указывают на то, что административно-хозяйственному блоку завода требуется автоматизация основных бизнес-процессов, проходящих внутри предприятия, с целью оперативного контроля за ситуацией. В частности, целью этой работы является автоматизация бизнес-процессов, протекающих в отделе кадров.

Оперативная работа отдела кадров в настоящее время затруднена по причине того, что все данные хранятся в бумажном виде. Отчеты, которые кадровый отдел предоставляет руководству, бухгалтерии, Пенсионному фонду, органам статистики также вручную составляются и набираются на компьютере, что требует дополнительных затрат времени.

Кроме того, такой способ хранения персональных данных не соответствует действующему законодательству, так как полная сохранность и конфиденциальность не может быть гарантирована при хранении файлов на компьютере. Таким образом, возникает необходимость в автоматизации ввода, обработки и хранении информации, которую использует в своей работе отдел кадров.

Автоматизация отдела кадров позволит экономить время кадрового работника при обработке данных. Кроме этого, произойдет избавление от ненужной бумажной документации, так как вся информация будет храниться в базе данных на сервере. При необходимости все данные из базы можно распечатать – это экономит время при создании личных карточек и подготовки документов для сдачи их в налоговые органы

Внедрение информационной системы поможет решить основные задачи ведения кадрового учета: прием на работу новых сотрудников; увольнение сотрудников; кадровое перемещение; воинский учет; оформление отпусков; оформление больничных листов и т.д.

К внедряемой системе предъявляются следующие требования, необходимые для корректной работы отдела кадров: выполнение основных функций кадрового учета; однократный ввод информации и многократное ее использование; сопряжение надстройки с прочими системами; многопользовательский режим работы; защита информации и ведение учета в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации.

Наиболее популярными на рынке ПО продуктами, которые позволяют предприятиям вести кадровый учет в автоматическом режиме, являются 1С «Зарплата и управление персоналом», «Персонал – ПРО», «1С-КАМИН:Зарплата».

В «1С:Зарплате и управлении персоналом 8» поддерживаются все основные процессы управления персоналом, а также процессы кадрового учета, расчета зарплаты, исчисления налогов, формирования отчетов и справок в государственные органы и социальные фонды, планирования расходов на оплату труда. Учтены требования законодательства, реальная практика работы предприятий и перспективные мировые тенденции развития подходов к управлению персоналом.

Решения «1С:Зарплаты и управления персоналом 8» соответствуют требованиям Федерального закона от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О защите персональных данных». В программе реализована возможность регистрации событий, связанных с работой с персональными данными (в частности, доступа и отказа в доступе к персональным данным), включая информацию о том пользователе, с которым данное событие было связано.

«Персонал-ПРО» – профессиональная программа для отдела кадров, предназначенная для автоматизации кадрового делопроизводства и поддержки управления персоналом на крупных и средних предприятиях.

Программа «Персонал-ПРО» позволяет одновременно вести кадровый учет нескольких фирм и обеспечивает разграничение доступа к каждой фирме. В зависимости от прав пользователя возможен доступ лишь к одной фирме или сразу к нескольким фирмам. В программе реализована уникальная возможность получения интегральных отчетов сразу по нескольким фирмам.

Программный продукт «1С-КАМИН:Зарплата» предназначен для расчёта заработной платы, ведения кадрового учёта, расчёта налогов и страховых взносов, подготовки отчётности. Программа может использоваться в коммерческих организациях любого масштаба, работающих в любой сфере, применяющих любые налоговые режимы, включая специальные (ЕНВД, УСН, ЕСХН) и смешанные. «1С-КАМИН:Зарплата» –

единственное на данный момент партнерское решение, которое доступно в интернет-сервисе «1С:Предприятие 8 через Интернет».

Рассматривается следующий вариант решения проблемы – использование программы «1С: Зарплата и управление персоналом» с последующей доработкой под нужды предприятия. Кроме этого, у данной платформы есть важное преимущество – в ней также можно рассчитывать зарплаты сотрудников с последующей интеграцией в 1С:Бухгалтерия.

Таким образом, все данные будут храниться в единой базе, что облегчит работу и бухгалтерии, и отделу кадров. Предлагаемая программа позволит автоматизировать весь процесс работы отдела кадров и уменьшить персоналу бумажную работу. На данный момент данное решение является наиболее оптимальным.

Список литературы

1. Основные документы управления [Электронный ресурс]. М., 2015. Режим доступа: <http://docrev.ru/osnovnye-dokumenty-upravleniya/>
2. Решение задачи кадрового учета [Электронный ресурс]. М., 2015. Режим доступа: http://www.mista.ru/tutor_1c/kadrs_stroit_pdo.htm

УДК 336.221

Заурвейн Кристина Александровна

направление «Экономика»,

профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», гр. ЭКО-41

Научный руководитель **Веркеева Екатерина Владимировна,**

канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета,

налогов и экономической безопасности

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СООТНОШЕНИЕ КРУПНОГО И МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Проблема взаимоотношений малого и крупного бизнеса является актуальной в наше время, особенно с учетом необходимости рационализации и усиления государственной экономической политики. Отсутствие ясности во взаимодействии различных по масштабам деятельности предприятий обуславливает несовершенство этой политики.

В России малый бизнес действует в условиях крайней неустойчивости среды, что требует от современного менеджера в данной сфере экономики активности в поиске возможностей, стремления к изменениям и совершенствованию работы фирмы, отсутствия страха перед риском, связанным с организацией нового предприятия и разработкой новых идей, продукции, видов услуг. Госкомстат РФ подвел итоги обследования малых предприятий. В таблицах 1 и 2 представлены полученные прогнозы динамики исследуемых показателей. Глубина прогноза составила 3 года для показателей, учитываемых ежегодно, и 4 квартала – для показателей, учитываемых ежеквартально.

Таблица 1

Показатель	2013	2014	2015
Число малых предприятий (на конец года) (тыс.)	2264,6	2508,2	2771,0
Среднесписочная численность работников, (без внешних совместителей), тыс. человек	13139,4	14105,0	15134,8
Инвестиции в основной капитал малых предприятий, трлн руб.	592,1	678,2	770,3

Таблица 2

Показатель	Прогноз на 2013г.			
	1	2	3	4
Инвестиции в основной капитал малых предприятий (без микропредприятий) (млрд. руб.)	62,58	75,45	107,93	158,49
Оборот (без НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей) малых предприятий (без микропредприятий) (млрд руб.)	3364,76	3768,52	4545,55	5369,49

Таким образом, были получены высокоточные модели и прогнозы динамики основных статистических показателей, характеризующих состояние малого предпринимательства в России (коэффициент детерминации моделей более 0,85, ошибка прогноза — менее 20 %).

Малый бизнес в России имеет широкую правовую основу, но она не достаточна. Проблема в том, что принятые правовые аспекты не реализуются, а это мешает малым предприятиям. Говоря о взаимоотношениях малого бизнеса и государства, в качестве основных проблем можно выделить: бюрократизм и коррупцию; неравномерность и непредсказуемость развития всей экономики в территориальном плане; развитие среди субъектов малого бизнеса в основном торгово-посреднических фирм и т.д. Также хотелось бы отметить, что малый бизнес наиболее эффективен лишь при взаимодействии с крупными предприятиями.

Что касается крупного бизнеса, то процесс его становления более длительный и сложный в силу проведения различных экономических реформ, от которых зависит и зависел общий успех рассматриваемого процесса. Отметим, что для развития крупного бизнеса требуется внести существенные изменения не только в системе контроля и поощрения крупной предпринимательской деятельности, но и в общих экономических условиях. А это может быть как выгодно для государства, так и невыгодно вовсе.

Подводя итог, можно сказать, что малый бизнес в России – уже реальность, от его развития, от отношения общества к этой сфере экономики зависит развитие государства. А от развития крупного бизнеса – развитие всего мира в целом.

Список литературы

1. Организация предпринимательской деятельности: учебник / А. И. Базилевич, Л. В. Бобков, Л. В. Бесфамильный и др.; под ред. В. Я. Горфинкеля. М: Проспект (ТК-Велби), 2014. 544 с.
2. Кожухова В. Н. Математическое моделирование динамики показателей деятельности малых предприятий Российской Федерации // Молодой ученый. 2014. № 11. С. 210-213.
3. http://expert.ru/ratings/rejting-krupnejshih-kompanij-rossii-2015-po-ob_emu-realizatsii-produktsii/

УДК 336.14

Изимариева Диана Владимировна
направление «Экономика», гр. ЭКО-31

Научный руководитель **Стрельникова Наталья Михайловна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ БЮДЖЕТНЫХ РАСХОДОВ ПО ПФО

Задача настоящего исследования заключается в анализе уровня развития общественного сектора экономики регионов Приволжского федерального округа. Объектом исследования в данной работе являются субъекты ПФО. Предмет исследования – бюджетные расходы Приволжского федерального округа.

В соответствии с обозначенными объектом и предметом исследования были собраны и проанализированы данные Приволжского федерального округа за 2005, 2010-2013 гг. В работе производились расчеты на основе табличного и графического методов, а также использовались показатели динамики.

На графике показана динамика изменения расходов ПФО. По нему мы можем наблюдать, что уровень расходов по ПФО заметно рос. В 2005 году уровень расходов был на отметке 450902,7 млн руб. Наибольший пик уровня расходов приходится на 2013 год, где он составляет 1186679,5 млн руб.

В 2013 году по сравнению с 2005 годом виден самый наибольший абсолютный прирост расходов. Разница составляет в 735776,8 млн руб.

На 2013 год расходы Приволжского федерального округа составили 104,9 % от суммы расходов на 2012 год. Увеличение расходов зафиксировано в 12 регионах.

Наибольшее увеличение расходов зафиксировано в следующих субъектах Приволжского федерального округа: Самарская область (рост на 12,2 %); Республика Башкортостан (рост на 9,4 %); Пермский край (рост на 9,4 %); Республика Марий Эл (рост на 8,9 %).

Сокращение расходов произошло в 2 регионах: Республика Мордовия (снижение на 7 %) и Республика Татарстан (снижение на 2,2 %). В таблице указан анализ эффективности расходов бюджета ПФО.

Анализ эффективности расходов бюджета ПФО

Показатель	Годы			Темп роста	
	2011	2012	2013	12/11	13/12
Расходы бюджета ПФО	1061709,8	1130729,5	1186679,5	106,5	104,9
Расходы на душу населения	8913,2	10070,3	11674,0	113,0	115,9
Расходы на 1 руб. ВРП	86,7	86,7	85,4	99,9	98,6
Соотношение доходов и расходов бюджета	1,06	1,07	1,05	100,8	97,8

На основании анализа эффективности расходов бюджета следует вывод, что расходы в течение трех лет росли. Из таблицы видно, что:

- темпы роста расходов бюджета ПФО сокращаются на 1,6 %;
- в расходах на душу населения наблюдается динамика роста, этот показатель возрос на 2,9%;
- на протяжении этого периода происходит снижение расходов на 1 руб. ВРП на 1,3%;
- соотношение доходов и расходов бюджета с 2012-2013 годов в среднем уменьшается.

В целом статистическое изучение регионального бюджета ПФО направлено на удовлетворение потребностей органов управления и контроля по повышению эффективности и качества управления бюджетом.

Список литературы

1. Белоножко М. Л. Государственные и муниципальные финансы. СПб.: ИЦ «Интермедия», 2014. 208 с.
2. Бурханова И. В. Теория статистики. Саратов: Научная книга, 2012.
3. Финансы: учебник / А. Г. Грязнова, Е. В. Маркина, М. Л. Седова [и др]. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2012. 496 с.
4. Шевчук В. А., Шевчук Д. А. Макроэкономика. Конспект лекций. М. 2009.
5. Официальный сайт федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

УДК 330.322.013

Исламкина Анастасия Дмитриевна
направление «Экономика», группа 301

Научный руководитель **Корнеева Наталья Викторовна**
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный
университет им. Н. П. Огарева», г. Саранск*

ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

В настоящее время конкурентные преимущества экономики и возможности ее модернизации в значительной степени определяются накопленным и реализованным человеческим капиталом. Именно люди с их образованием, квалификацией и опытом определяют границы и возможности технологической, экономической и социальной модернизации общества. Оценки экспертов говорят о том, что увеличение человеческого капитала на один процент приводит к росту производительности труда на 3,81 %. А производительность труда в свою очередь приводит к росту эффективности производства. Если рассматривать рост эффективности производства предприятий региона как важную составляющую часть устойчивого развития региона, то инвестирование в человеческий капитал играет огромную роль [3].

Также хотелось бы отметить, что в период формирования новой экономики, «экономики знаний», на первый план выступает качество

жизни населения, показателями которого является степень накопления человеческого капитала. Многие регионы не используют человеческий капитал как фактор развития национальной экономической системы. И в первую очередь хотелось бы отметить нехватку инженеров [1].

Также большое влияние инженеров и их квалификации присутствует при разработке новых проектов. Например, в Саранске будет проходить чемпионат мира по футболу в 2018 году, а значит в городе необходимо к этому моменту построить соответствующие объекты либо реконструировать уже имеющиеся. Вот тут и нужны первоклассные специалисты в области инженерии. То есть на этом примере легко проследить огромную роль инженерных профессий для статуса региона. Можно также сделать вывод о том, что не будь таких специалистов, то региону пришлось бы расходовать дополнительные средства для привлечения инженеров из других регионов.

Исходя из всего вышеизложенного можно сделать вывод о том, что роль инженеров неопределима в развитии региона, соответственно целесообразно инвестировать в их обучение, повышение квалификации, иными словами – в человеческий капитал и его развитие.

Хотелось бы отметить, что со стороны государства в России такие инвестиции уже были сделаны. Так, в период 2006-2014гг. целевым образом было вложено более 54 миллиардов рублей в развитие материальной базы инженерных факультетов. Вдобавок в стране запускаются крупные индустриальные проекты, в рамках которых инженерам по настоящему интересно и амбициозно работать, повышается и уровень их заработной платы [2].

Предприятиям в свою очередь не менее важно инвестировать в человеческий капитал. Это обусловлено тем, что человеческий капитал играет важную роль в процессе производства и его качества. Потому в настоящее время в расходы предприятия включают и инвестиции в человеческий капитал.

Стоит отметить, что без квалифицированных инженеров предприятие по производству любого вида продукции просто не сможет существовать априори. К слову, наличие инженеров-специалистов на предприятии может в будущем помочь увеличить прибыль. Например, с помощью закупки нового оборудования, на котором может работать специалист в области инженерии, можно снизить расход сырья или же улучшить качество выпускаемой продукции, что в свою очередь может привести к увеличению конкурентных преимуществ продукта, а значит и к увеличению объема продаж, к увеличению прибыли предприятия.

Список литературы

1. Гагарина Г. Ю. Роль человеческого и социального капиталов в обеспечении конкурентоспособности российских регионов // Территория и Планирование. 2012. № 5 (41). С. 6-11.

2. Путин заявил о необходимости готовить больше инженеров [Электронный ресурс]. 2014. Режим доступа: <http://nasha-molodezh.ru/blogs/putin/putin-zayavil-o-neobhodimosti-gotovit-bolshe-inzhenerov.html>

3. Шумахов Р. В. Человеческий капитал как фактор экономического роста [Электронный ресурс]. 2009. Режим доступа: <http://www.jurnal.org/articles/2009/ekon8.html>

УДК 311: 336(075)

Каравасва Екатерина Васильевна
направление «Экономика», гр. ЭКО-31

Научный руководитель **Стрельникова Наталья Михайловна**
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ДЕНЕЖНОЙ МАССЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Денежная масса – это вся совокупность денег в стране, количество денег, которыми располагают экономические субъекты внутри страны – население, предприятие, государство. В состав денежной массы включают как наличные деньги, так и безналичные – средства на текущих и расчетных счетах, средства на депозитах населения и юридических лиц.

При расчете денежной массы отдельно выделяются агрегаты M_0 , M_1 и M_2 . *Денежные агрегаты* – это виды денег, сгруппированные по степени ликвидности – по тому, как быстро определенный вид денег может быть переведен в наличные деньги. Отметим, что вышестоящие денежные агрегаты включают в свой состав нижестоящие, то есть M_1 включает в себя M_0 , M_2 – M_1 (и, как следствие, M_0).

За весь период времени наблюдается рост показателя денежной массы. При этом темп прироста денежной массы явно ускорился. Также заметен рост показателя широкая денежная масса M_2x по состоянию на 1 января 2015 года. Вероятно, в первую очередь это связано с переоцен-

кой валютных депозитов населения и «бегством в доллары» во время валютной паники.

Таблица 1

Динамика денежной массы РФ за 2011-2015 гг., млрд руб.

Показатель	2011	2012	2013	2014	01.01.2015
Денежный агрегат M0	5062,7	5938,6	6430,1	6985,6	7171,5
Денежный агрегат M1	10 859,90	12 857,40	13 753,60	15 536,60	15 388,80
Денежный агрегат M2	9 152,00	11 625,70	13 651,80	15 868,10	16 721,80
Денежная масса в национальном определении (денежный агрегат M2)	20011,9	24483,1	27405,4	31404,7	32110,5

Таблица 2

Показатели анализа динамики денежной массы РФ

Год	Денежный агрегат M2	Абсолютный прирост, млрд руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		Б	Ц	Б	Ц	Б	Ц
2011	9 152	-	-	-	-	-	-
2012	11 625,7	2 473,7	2 473,7	127,03	127,03	27,03	27,03
2013	13 651,8	4 499,8	2 026,1	149,16	117,43	49,17	17,43
2014	15 868,1	6 716,1	2 216,3	173,38	116,23	73,38	16,23
01.01.2015	16 721,8	7 569,8	853,7	182,71	105,38	82,71	5,38

Интерес представляют не только динамика различных показателей, но и соотношения между ними.

Наблюдается тенденция к постепенному снижению доли наличных денег в структуре денежной массы – мы постепенно переходим к безналичной оплате в различных отраслях экономики. В развитых странах этот показатель составляет 10 %.

Таким образом, минимальный объем денежной массы за рассматриваемый период приходится на 2011 год, что можно связать с экономическим кризисом 2008-2010 годов. В то же время с 2011 года объем денежной массы неуклонно растет, о чем свидетельствует темп роста денежной массы. Наличные и безналичные формы расчетов просто необходимы для нормального функционирования экономики. Но, несмотря на всю важность наличного денежного обращения, можно смело говорить о том, что будущее принадлежит именно безналичным расчетам.

Список литературы

1. Gks.ru: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 01.03.2015).
2. Cbr.Ru: Центральный банк РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/MS.asp (дата обращения 01.04.15)
3. Finstock.ru: Блог Финансовый статус [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://finstock.ru/finansovaia-sistema/finansovaia-sistema.html> (дата обращения 17.02.2015)
4. Studopedia.org: Судопедия. Орг-информационный сайт Энциклопедия [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://studopedia.org/8-126415.html> (дата обращения 03.02.2015).

УДК 330

Катаева Татьяна Александровна
направление «Менеджмент», гр. МИ-15м

Научный руководитель **Постников Владимир Павлович**,
ст. преп. кафедры экономики и управления промышленным производством
*ФГБОУ ВПО «Пермский национальный
исследовательский политехнический университет», г. Пермь*

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Рассматривается проблема низкой инновационной активности в России в связи с недостатком финансирования. На основе данных статистики сравниваются показатели инновационной активности и расходов на НИОКР в РФ и странах-лидерах инноваций.

Актуальность темы очевидна. От того, насколько отлажен механизм финансирования инновационной деятельности, зависит реализация инноваций. В настоящее время инновации – основа стабильного экономического прогресса. В стратегии развития России до 2020 года сказано, что целями РФ является закрепление страны как одного из глобальных лидеров [1, с. 13].

В результате исследования установлено, что на рынке инноваций наша страна занимает сегодня малую долю. В 2013 году Россия находилась на самом низком уровне по инновационной активности. По объемам экспорта инновационной продукции Россия вдвое уступает Дании и Австрии, Корею и Малайзии – примерно в 13 раз, Германии и Великобритании – в 27, Японии – в 38, США – в 70 раз [6, с. 3].

Отсюда следует, что вся экономика страны пока в целом неинновационна, не сформирован рынок и не достигнуты значимые успехи в создании инновационного климата в стране. Особая роль в финансировании инноваций отводится государству, так как инициация инноваций – процесс с высокой степенью риска и неопределенности, требующий много времени и затрат ресурсов, что ограничивает возможности вложений для частного капитала.

В России бюджет является основным финансовым источником и его доля постоянно растет, что можно наглядно увидеть в статистических данных [2, с. 488]. В большинстве развитых стран Западной Европы и США примерно равное распределение финансовых ресурсов между государственным и частным капиталом для НИОКР. Преобладает доля частного капитала, в Германии, Франции, Бельгии примерно 65 %, США, Финляндии, Швеции – 75 %, в Японии и Корее – 80 % [8, с. 4].

В настоящее время РФ занимает всего лишь 30 место по относительному показателю затрат, на 2013 год всего 1,13% к ВВП [2, с. 489]. Для сравнения: на 2013 год аналогичные затраты в США – 2,79 % и Японии – 3,35 %, в Германии – 2,98 %. Тройка лидеров: Корея – 4,36 %, Финляндия – 3,55, Израиль – 4,2 [3, с. 30].

Государство давно предпринимает меры для поддержки инноваций. Так, в соответствии с ФЗ от 23 августа 1996 г. № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» для оказания поддержки реализации инноваций созданы государственные инновационные фонды (ГФ). Их задача – организация опытного производства и поддержка проекта до начала его самостоятельной рыночной жизни. Сегодня совокупный объем отчислений из бюджета составляет примерно 9 % от расходов на гражданскую науку.

Финансирование инноваций через ГФ может стать эффективным способом поддержки, так как они имеют ряд преимуществ: механизмы финансирования прозрачны, нет множества административных процедур, более того, грант является безвозмездной помощью, что служит дополнительным стимулом для инноваторов.

Однако в нашей стране пока нет четкого механизма их действия, в последнее время наметилась тенденция снижения их роли, снизилось число поступающих заявок. Это связано с бюрократизацией процесса, непрозрачностью экспертизы, большими затратами времени на написание заявок и отчетов, малым финансированием, недостаточной популяризацией фондами своей деятельности и программ [4, с. 5].

В 2008 году Правительством РФ утверждена «Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года», где сказано, что основная цель – создание эффективной

НИС. Недостаток финансирования, от которого зависит реализация исследований, технологий, инноваций, является одной из основных причин, тормозящих процесс ее формирования. Чтобы осуществить переход нашей экономики с сырьевой на инновационную, необходимо искать другие источники поддержки инноваций, помимо финансирования из бюджета государства.

Список литературы

1. Инновационная Россия – 2020. Стратегия инновационного развития РФ на период до 2020 года // Минэкономразвития России. М., 2010. 105 с.
2. Российский статистический ежегодник, 2014. 693 с.
3. Наука и инновации. Информационное сообщество: краткий статистический сборник. М.: НИУ ВШЭ, 2014. 80 с.
4. Злышко О.В., Лисин Е.М. Анализ форм и механизмов бюджетного финансирования НИОКР. М.: НИУ МЭИ, 2012. 7 с.
5. Каменских М. А. Теоретико-методологические подходы к понятию «креативная экономика» и оценка уровня развития экономики США и России // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 20. С. 16-20.
6. Нечаев А. С., Антипин Д. А. Некоторые аспекты финансирования инновационной деятельности предприятий в РФ// Современные исследования социальных проблем. 2012. № 3. С. 13 [Электронный ресурс]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-finansirovaniya-innovatsionnoy-deyatelnosti-predpriyatij-v-rossiyskoy-federatsii#ixzz3r6rWbMgQ> (дата обращения 11.11.2015).

УДК 338.012

Кирьянова Алена Андреевна

направление «Менеджмент инноваций», гр. МИ-1-15м

Научный руководитель **Постников Владимир Павлович**,

ст. преподаватель кафедры экономики

и управления промышленным производством

ФГБОУ ВПО «Пермский национальный

исследовательский политехнический университет», г. Пермь

ВЛИЯНИЕ СЕКТОРАЛЬНЫХ САНКЦИЙ НА СОСТОЯНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Политические отношения между странами внутри интеграционного мирового сообщества имеют прямое воздействие на развитие экономических отношений и определение приоритета направления использования экономических ресурсов страны.

Секторами экономики автор определяет: производственный сектор, сектор предоставления услуг.

Соответственно автор классифицирует санкции, направленные непосредственно на сектора экономики:

- санкции, направленные на производственный сектор экономики: на ввоз/вывоз различных материалов, сырья, комплектующих, а также санкции на введение бизнес-процессов (договорные соглашения) с другими странами мирового сообщества и т.д.;

- санкции, направленные на сектор предоставления услуг: приобретение/продажу различных товаров и услуг, а также наложение ограничений на введение экономических отношений с другими странами мирового сообщества и т.д. (табл. 1).

Виды санкций и результат их введения

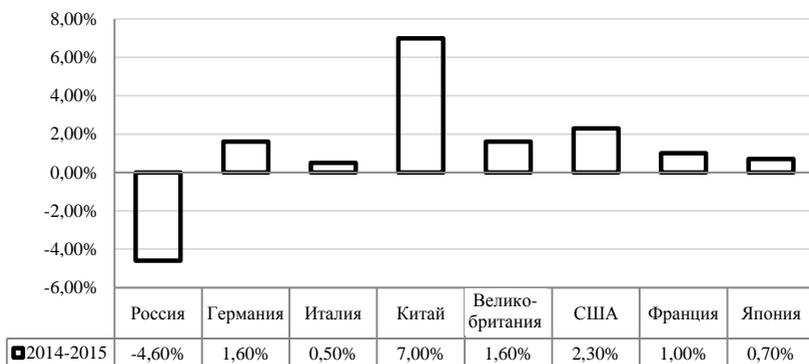
Виды санкций	Результат введения санкций
Оборонные (промышленные)	Запрет на поставки России вооружения и оборудования
	Запрещены поставки России технологий двойного назначения
	Ограничение экспорта в Россию высокотехнологической продукции двойного назначения
	Ограничение военно-технического сотрудничества
Сырьевые	Запрет гражданам Европейского союза на оказание услуг по разработке и добыче нефти
Финансовые	Ограничения на операции со счетами в зарубежных банках
	Заморозка активов предприятий в зарубежных банках
	Ограничение в выдаче кредитных ресурсов российским компаниям зарубежными банками
	Ограничения на торговлю ценными бумагами
Визовые	Запрет въезда ряду официальных лиц, а также бизнесменов на территорию определенных стран

Введенные санкции негативно сказывается на деятельности субъектов экономики страны и може создать кризисную ситуацию в стране.

Обратимся к темпам прироста ВВП во II квартале 2015 года в % ко II кварталу 2014 года (см. рисунок).

Объем ВВП России за II квартал 2015 года составил в текущих ценах 17491,4 млрд рублей. Индекс физического объема ВВП относительно II квартала 2014 года составил 95,4%.

На рисунке видно, что максимальный темп прироста наблюдается у Китая и составляет 7%, второе место занимают США, лишь у России произошло снижение на 4,6%.



*Темпы прироста (снижения) ВВП
во II квартале 2015 года в % ко II кварталу 2014 года*

Проводя анализ сегментов страны по секторам экономики можно сделать следующие выводы.

- При анализе промышленного сектора на первый план выходят такие проблемы, как:
 - невозможность приобретения высококачественного материала для производства продукции по оптимальной цене,
 - отсутствие возможности приобретения инновационного оборудования, необходимого для создания конкурентоспособного продукта,
 - проблема в квалифицированном и компетентном персонале.
- При анализе сектора предоставления услуг основной проблемой является прекращение деловых отношений и обязательств перед другими странами, кроме того, возникает потребность в качественном, конкурентоспособном, эксклюзивном товаре/услуге, а также ограничивается реализация имеющегося на внутреннем рынке товара/услуги (нет возможности выйти на новые рынки сбыта продукции, предоставления услуг).

Список литературы

1. Промышленность России: статистический сборник [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики: офиц. сайт. URL: www.gks.ru.
2. Санкции против России [Электронный ресурс] // Аргументы и факты: офиц. сайт. URL: <http://www.aif.ru/>

Коновалова Юлия Леонидовна
политехнический университет», гр. Э-12-1

Научный руководитель **Постников Владимир Павлович**,
ст. преп. кафедры экономики и управления промышленным производством
*ФГБОУ ВПО «Пермский национальный
исследовательский политехнический университет», г. Пермь*

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ГОРОДСКОГО ПАССАЖИРСКОГО ТРАНСПОРТА г. ПЕРМИ

Общественный транспорт является неотъемлемой частью города, он доступен и востребован к использованию разными слоями общества.

С августа по декабрь 2014 года проводился опрос жителей города Перми о качестве работы общественного транспорта. Всего был опрошен 201 человек, из них 147 женщин и 54 мужчины. Возраст опрошенных не имел жестких рамок, 137 человек были в возрасте от 18 до 29 лет.

Оказалось, что 91 % опрошенных пользуется автобусными маршрутами, по 3 % опрошенных ездят на маршрутных такси, троллейбусах и трамваях. Это можно объяснить тем, что автобусных маршрутов и автобусов на линии в разы больше, чем остальных представленных видов транспорта.

По данным администрации города Перми, по состоянию на 1 июня 2015 года в городе действует 69 постоянных и 5 сезонных автобусных маршрутов, 7 маршрутов троллейбусных, 10 – трамвайных и 10 маршрутных такси. Ежедневно на линии выходят более 800 автобусов, порядка 120 трамваев и около 80 троллейбусов [3]. Следует отметить и тот факт, что сегмент автобусных перевозок приватизирован на 100 %, а электротранспорт является муниципальным. Так как пассажиропоток на электротранспорте намного ниже и падает в течение 10 лет [4], это говорит о его неэффективности.

Оценка качества и комфорта является важной частью этого опроса. Качество и комфорт были оценены респондентами по шкале от 1 до 10 баллов. Оценка получилась низкой: 76 % опрошенных дали балл ниже среднего.

На вопросы о достоинствах и недостатках граждане отвечали в анкете в свободной форме. После анализа всех ответов получились следующие группы достоинств: экономичность, экономия времени, комфортность, доступность, прочее.

К прочим отнесены такие достоинства, как безопасность, наличие проездных, постепенное обновление парка. 3 человека отметили важ-

ность того, что общественный транспорт вообще существует и есть в нашем городе.

Основные группы отмеченных недостатков: комфортность, низкий уровень обслуживания, доступность, прочее.

По данным администрации г. Перми, средний срок службы 12 лет, при нормативах 7-10 лет. Это подтверждает наличие группы недостатков, выделенных выше. Действительно, в Перми наблюдается старение парка автотранспорта: транспорт не отвечает нормативным требованиям по экономичности, экологичности и безопасности [3].

Также стоит обратить внимание на такой недостаток, как халатность персонала: в день фиксируется около 45-50 нарушений ПДД со стороны водителей «маршруток». За год происходит порядка 180 ДТП с участием общественного транспорта.

Следующий блок вопросов касался тарифа на перевозку общественным транспортом. На момент опроса тариф составлял 13 рублей, готовилось постановление об увеличении тарифа до 16 рублей.

Опрошенным было предложено оценить стоимость перевозок. Одними из популярных ответов оказались ответы 13 и 15 рублей. Более 50 % дали оценку стоимости перевозок менее чем 15 рублей. Эта цифра потребителями значительно занижена, т.к. здесь проявляется неосведомленность многих граждан во всех элементах тарифообразования.

Тариф на все виды транспорта в г. Перми установлен одинаковый, но выручка от перевозок электротранспортом ниже выручки автотранспорта в разы, а субсидии превышают субсидии автотранспорту, что еще раз говорит о неэффективности городского электротранспорта.

Сейчас в Перми очень остро стоит проблема общественного транспорта. Проблемы, выявленные в ходе социологического опроса, действительно существуют, причем не только в Перми, но и во всей России.

Для повышения эффективности деятельности перевозчиков могут быть применены следующие рекомендации: 1) снизить субсидии на городской электротранспорт; 2) улучшить качество перевозок; 3) вести грамотную политику между соотношением тарифов и качества перевозок.

Список литературы

1. Ганин О. Б., Ганин И. О. Концепция развития общественного транспорта мегаполиса (на примере г. Перми) // ARS ADMINISTRANDI. 2012. № 2. С. 55-63.
2. Мазепина О. Ю. Оценка состояния общественного автотранспорта (на примере Вологодской области) // Проблемы развития территории. 2014. № 3 (71). С. 44-54.
3. Официальный сайт «Администрация города Перми» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gorodperm.ru/> (дата обращения 25.09.2015).

4. Официальный сайт «Федеральная служба государственной статистики»: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 25.09.2015).

5. Концепция организации и развития городского пассажирского транспорта общего пользования г. Перми на 2012-2015 гг. [Электронный ресурс]. URL: <http://road.perm.ru/files/> (дата обращения: 25.09.2015).

УДК 336.3

Кобитович Мария Сергеевна

направление «Экономика» (магистратура), гр. ФКм-11

Научный руководитель **Чернякевич Лидия Михайловна,**

д-р экон. наук, профессор кафедры экономики и организации производства

ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный

технологический университет», г. Йошкар-Ола

СБЕРЕЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ КАК ИСТОЧНИК ИНВЕСТИЦИЙ В РЕАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ

В настоящее время большое внимание уделяется поддержанию устойчивого экономического роста в нашей стране, одной из важнейших составляющих которого является эффективное использование инвестиционных ресурсов. Значение инвестиций невозможно переоценить. Их привлечение и грамотное использование являются составляющими не только стабильного развития российской экономики, но и обеспечения достойного уровня жизни населения. Однако для современной российской экономики характерен недостаточный объем инвестиционных ресурсов.

В сложившихся условиях экономической действительности важно обратить внимание на опыт развитых стран, в которых одним из наиболее существенных источников инвестиционных ресурсов являются средства населения. Ввиду этого особую значимость приобретают вопросы привлекательности для физических лиц форм банковских сбережений. Самой распространенной и доступной формой сбережения накопленных средств является передача денег коммерческим банкам в форме банковского вклада.

Важно отметить, что во всем мире способом защиты интересов вкладчиков является страхование банковских вкладов. В России страхование вкладов функционирует в соответствии с федеральным законом «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федера-

ции» (№ 177-ФЗ от 23 декабря 2003 года с изменениями от 13 июля 2015 года) [2].

Отмечено, что по состоянию на 5 ноября 2015 года под защитой находятся вкладчики 847 банков-участников системы обязательного страхования вкладов.

Для страховых случаев, наступление которых произошло после 29 декабря 2014 года, максимальный размер страхового возмещения составит 1,4 млн руб. (а для ранее наступивших страховых случаев, начиная с октября 2008 года – 700 тыс. руб.). С 1 января 2004 года функционирует государственная корпорация «Агентство по страхованию вкладов», на которую возложено возвращение за банк вкладчику суммы его накоплений. Агентство занимает место вкладчика в очереди кредиторов и в дальнейшем выясняет отношения с банком по вопросу возврата задолженности [3].

По данным годового отчета Агентства по страхованию вкладов за 2014 год выявлено, что в 2014 году у банков, которые являются участниками системы страхования вкладов, была отозвано в 2,3 раза больше лицензий по сравнению с данными 2013 года (61 лицензия и 27 лицензий соответственно) [1]. При этом объём выплат по страховому возмещению увеличился практически в 2 раза (в 2013 году показатель составил 103,9 млрд руб., в 2014 году - 202,4 млрд руб.), а число вкладчиков, обратившихся за получением страхового возмещения, увеличилось в 1,5 раза (с 369 тыс. до 579 тыс. человек). Всего же за время существования системы страхования вкладов к 1 января 2015 г. произошло 218 страховых случаев, общий объём выплат страхового возмещения по которым составил 390 млрд руб.

Таким образом, важной составляющей банковского сектора являются денежные средства населения. Расширение их использования представляет собой один из способов привлечения дополнительных ресурсов в виде инвестиций банков в реальный сектор экономики.

Обеспечение эффективного функционирования системы является одной из ключевых задач при поддержании благоприятного инвестиционного климата. Кроме того, вступление конкретного банка в данную систему является обязательным условием получения права на привлечение средств физических лиц и при этом накладывает определенные ограничения на финансовые характеристики его деятельности.

Список литературы

1. Агентство по страхованию вкладов: словарь основных терминов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.asv.org.ru/insurance/> (дата обращения 06.11.2015).

2. О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации: федеральный закон от 23.12.2003 № 177-ФЗ [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/popular/strahov/74_1.html#p50/ (дата обращения 08.11.2015).

3. Назарова И. Г., Матушкин И. О. Страхование банковских вкладов как условие трансформации сбережений населения в инвестиции [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://koet.syktsu.ru/vestnik/2006/2006-2/8.htm/> (дата обращения 08.11.2015).

УДК 004.415

Королёва Снежана Алексеевна

направление «Прикладная информатика (в экономике)», гр. ПИб-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна,**

канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ РЕШЕНИЙ И ВЫБОР СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА ДЛЯ ВНЕДРЕНИЯ В ОАО «ЙОШКАР-ОЛИНСКАЯ КОНДИТЕРСКАЯ ФАБРИКА»

Для любой современной организации важны возможности современных информационных технологий с точки зрения их использования в управлении документацией.

Основной целью работы является выбор и внедрение информационной системы документооборота в ОАО «Йошкар-Олинская кондитерская фабрика».

При выборе системы электронного документооборота определяющими критериями являются следующие: функционал СЭД, простота работы в СЭД, невысокие затраты на обслуживание, доступная стоимость.

Для обзора существующих на российском рынке СЭД были взяты наиболее известные системы, активно развивающие функционал продукта, тем самым завоевывая новых клиентов.

Таким образом, в данной работе проведем анализ следующих систем: Directum, DocsVision, 1С: Документооборот 8.

Сравнение приведённых систем проводится по выбранным параметрам и функциональным возможностям. В целом, возможности систем совпадают, но и имеются различия, отражённые в таблице.

Анализ функциональных возможностей систем

Предметы сравнения	1С: Документооборот	DocsVision	Directum
Серверная операционная система	Windows Server, Windows, Linux	Windows Server	Windows Server
Клиентская операционная система	кросс-платформенная	Windows (XP, Vista, 7)	Windows (XP, Vista, 7)
Используемый сервер БД	MS SQL Server, PostgreSQL, IBM DB2, Oracle.	MS SQL Server	MS SQL Server
Средства работы на мобильных устройствах	Safari Mobile	нет	Есть
Возможности интеграции	1С, API, XML	1С, API, MS Office, MS SharePoint, Active Directory	1С, API, XML, MS Office, OpenOffice, MS SharePoint, Active Directory
Демоверсия/демодоступ	демодоступ	демоверсия	нет
Технология сканирования	+	не входит в базовый комплект лицензий	приобретается отдельно для каждого сервера
Функциональные возможности			
Регистрация документов из MS Office	-	+	-
Встроенные средства просмотра прикрепленных файлов	-	предварительный просмотр	-
Возможность использования промежуточных отчётов по исполнению	+	-	-
Автоматизация приёма/отказа поручений к исполнителю	возможно через дополнительно реализуемую функциональность средствами платформы «1С:Предприятие»	исполнитель может использовать в ответе на задачу автотекст, который настраивается администратором системы или лично пользователем	
Встроенный строитель сложных отчётов	-	не входит в стандартный комплект поставки	+

Мы видим, что все три продукта по своим функциональным возможностям незначительно отличаются друг от друга, но стоит отметить вариативность серверных операционных систем и серверов 1С:Документооборот по сравнению со своими конкурентами.

Другим немаловажным критерием после функциональных возможностей являются затраты на приобретение лицензий, послепродажное обслуживание СЭД, обучение сотрудников.

Общий анализ показывает, что решение от компании 1С, несмотря на относительно небольшой срок нахождения на рынке программного продукта (версии КОРП), не уступает двум другим решениям по основным параметрам, является более технологичным и более привлекательным по цене. Явным плюсом решения также служит распространенность платформы «1С:Предприятие» и большое количество специалистов по поддержке.

Таким образом, для внедрения в ОАО «Йошкар-Олинская кондитерская фабрика» выбирается система электронного документооборота «1С:Документооборот».

Системы электронного документооборота должны повысить производительность труда и эффективность на 20–25%. По сравнению с хранением бумажных архивов стоимость электронного архивного хранения документов снижается на 80%. Таким образом, полная автоматизация документооборота компании позволяет сократить денежные и временные затраты за счет повышения скорости принятия решений управляющих и предоставляет конкурентные преимущества.

Список литературы

1. Майкл Дж. Д. Саттон Корпоративный документооборот. Принципы, технологии, методология внедрения.
2. Веретехина С. В. Проблемы внедрения систем электронного документооборота в ДОО предприятий // Кадровик. 2014. № 11.

УДК 339.17

Коротышева Юлия Александровна

направление «Прикладная информатика (в экономике)», гр. ПИБ-42

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна,**

канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ДЛЯ ОТДЕЛА МАРКЕТИНГА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Объект исследования – отдел маркетинга отделения Марий Эл №8614 коммерческого Сберегательного банка РФ.

Для построения информационной системы, во-первых, рассмотрены общие характеристики головного отделения Сбербанка Марий Эл: история банка, организационная структура управления, основные финансово-экономические показатели деятельности Сбербанка Марий Эл; во-вторых, проанализирована существующая организация и технология обработки информации в отделе маркетинга, т.е. проанализирована схема документооборота в отделе, проведено описание автоматизированных рабочих мест специалистов отдела маркетинга, осуществлен анализ используемого в отделе программного и аппаратного обеспечения, определены «узкие» места с информационной точки зрения.

В результате проведенного анализа выявлено следующее. Для маркетинговой деятельности используется только система DAM (система управления цифровыми данными, обеспечивающая работу с цифровыми данными различных типов, разрешающая доступ к ним, изменения и передачу). Наиболее проблемными местами с информационной точки зрения являются: высокая трудоемкость формирования аналитической отчетности в отделе, отсутствие информационной системы, которая позволила бы вести учет и анализ маркетинговых мероприятий, медленный поиск информации, риск потери информации при текучке кадров. Поэтому было принято решение о проектировании информационной системы аналитической отчетности отдела маркетинга ГОСБ Марий Эл №8614. Для разработки базы данных была использована СУБД MySQL, а для разработки клиентской части – скриптовый язык PHP. Система позволит формировать отчеты, накапливать их и хранить.

В информационной системе будут обрабатываться следующие отчеты: Статистический отчет, Финансовый отчет, Планируемые активно-

сти, Информационная картина недели, Шаблон разработки промо-акций и др. На сегодняшний день составлены следующие таблицы баз данных: Тип активностей, Тип продуктов, Медиа каналы, Виды реклам. В дальнейшем в данной системе будут храниться и другие таблицы, которые будут добавлены в ходе разработки, с помощью которых можно быстро составить той или иной отчет.

Разработанная информационная система позволит снизить издержки, повысить оперативность обработки, увеличить интенсивность обработки данных и занесения их в базу, снизить вероятности ошибок персонала и т. д.

В результате предложенного проекта информационная система будет иметь удобный понятный пользовательский интерфейс, при этом обеспечивать ведение учета документов отдела и хранение, обновление, редактирование, удаление информации.

Список литературы

1. ГОСТ 34.601-90 АС. Стадии создания.
2. Прикладная информатика (в экономике): методические указания к прохождению производственной практики и оформлению отчетов для студентов специальности 080801.65 «Прикладная информатика (в экономике)» / сост.: О. Е. Иванов, А. В. Швецов. Йошкар-Ола: МарГТУ, 2011. 43 с.
3. Абдулаев В. И., Иванов О. Е., Смиренский Е. А. Прикладная информатика (в экономике). Подготовка выпускной квалификационной работы: учеб. пособие. Йошкар-Ола: МарГТУ, 2010. 100 с.

УДК 336.71

Красикова Олеся Владимировна
направление «Строительство», гр. СТРб-32

Научный руководитель **Красильникова Галина Владимировна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАБОТЕ БАНКОВ

Актуальность исследования обусловлена возрастанием роли информационных технологий в деятельности банков, в рамках которой современные технологии рассматриваются как совокупность необходимых инструментов для ведения банковского бизнеса, как средство повыше-

ния производительности труда и снижения издержек. Быстрая и бесперебойная обработка значительных потоков информации является одной из главных задач любой финансовой организации.

Цель исследования – выявление тенденций повышения эффективности банковского дела под воздействием информационных технологий.

Введение информационных технологий, призванных обеспечить эффективность банковской деятельности, охватывает ряд стратегических проблем: повышение конкурентоспособности на рынке банковских услуг в условиях перестройки банковской деятельности и уменьшения прибыльности в некоторых секторах финансового рынка; оперативный учет, входной контроль и долговременное хранение наиболее полных данных о деятельности банка и его подразделений; формирование бухгалтерской и аналитической отчетности для представления во внешние организации, а также для управления деятельностью банка; поддержание технологий единого информационного пространства; развитие технологических возможностей по доставке услуг клиентам.

Одной из современных форм инновационного развития считается инновационный лизинг. Категория «лизинг» отражает определенный вид экономической деятельности, в процессе которой складывается и реализуется специфическая система репродуктивно–продуктивных экономических отношений между хозяйствующими субъектами реального и финансового секторов экономики: лизингодателем, лизингополучателем и продавцом лизингового имущества по поводу объектов движимого и недвижимого имущества, относящегося к основным средствам процесса воспроизводства.

Поскольку вся деятельность банка пронизана инновационной составляющей, то система банковского менеджмента должна быть направлена на эффективное управление банковскими инновациями с целью повышения качества традиционных услуг и продвижения на рынке новых банковских продуктов.

Инновационный менеджмент должен учитывать степень развития – жизненный цикл банковского продукта, проработанность законодательных норм в отношении сделок с новыми инструментами и др.

При внедрении новых информационных технологий банкам важно разработать стратегию автоматизации, которая должна базироваться на следующих принципах: единства информационного пространства; экономности и полноты; открытости; однократного ввода и учета информации; взаимодействия; эффективности; безопасности. В современных условиях развития банковской деятельности ключевым этапом для построения надежной информационной системы является выработка политики безопасности.

Список литературы

1. Садалский М. В. Технологии в банке – путь к успеху // Деньги и кредит. 2005. № 6. С. 29
2. Черкасова Е. А., Кийкова Е. В. Информационные технологии в банковском деле: учебное пособие для студентов высших учебных заведений. М.: Академия, 2011. 320 с.
3. Менделян А. С. Электронные инновации в банковском бизнесе: финансовое обеспечение // Молодой ученый. 2013. № 11. С. 393-395.

УДК 658

Кренева Екатерина Михайловна

направление ЭУБ-410

*ФГБОУ ВО «Вятская государственная
сельскохозяйственная академия», г. Киров*

Научный руководитель **А. В. Крнев**, аспирант

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СРАВНЕНИЕ ЗАРУБЕЖНОЙ И РОССИЙСКОЙ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Лесная промышленность – одна из старейших отраслей промышленности, которая включает в себя следующие виды деятельности: лесное хозяйство и предоставляемые в нём услуги; целлюлозно-бумажное производство; обработка цельной древесины и производство изделий из неё; полиграфическая и издательская деятельность.

Лидирующие позиции по запасам древесины и лесных насаждений занимают Россия, Бразилия, США и Канада. Согласно официальной статистике, общий запас древесины и лесных насаждений на территориях этих стран составляет 231 млрд кубометров, причём наибольшая доля принадлежит России. Общий запас древесины РФ составляет 81 млрд кубометров по состоянию на 2014 год [2]. На сегодняшний день наша страна занимает первое место в мире по объёму заготовки и вывозке деловой древесины. Однако по необработанной древесине Россия занимает 7 место, по производству пиломатериалов – 6 место, по производству бумаги и картона – 14 место в мире.

Международной специализацией в сфере лесной промышленности обладают Россия, Канада, Швеция и Финляндия. Несмотря на то что

Швеция и Финляндия имеют общий запас равный 5 млрд кубометров, компании этих стран являются основными игроками на рынке в данной сфере. На данный момент Финляндия производит более 13 млн т целлюлозы, свыше 13 млн куб. м пиломатериалов, свыше 14 млн т бумаги и картона и почти 1,5 млн куб. м фанеры в год. Крупнейшими лесопромышленными компаниями Финляндии являются «Стора Энсо», "УПМ1Кюммене» «M1Реал». Общая численность занятых в них составляет – 38 тыс. человек, в том числе в целлюлозно-бумажном производстве – 38 тыс., в лесозаготовке – 4 тыс., в сфере механической обработки древесины – 14 тыс. человек. В России достаточно много лесопромышленных компаний. Самые крупные из них «Группа Илим», «Монди СЛПК», «Свеза» и др. [1]. Всего в данном секторе занято около 50 тыс. человек. Цифры достаточно соизмеримые, однако производительность труда на отечественных предприятиях гораздо ниже (в 8,5 раз), чем на зарубежных. Ключевой проблемой была и остаётся организация труда: условия труда, мотивация, контроль, уровень оплаты труда и др.

Методы управления, разработанные в западных фирмах, не могут переноситься на российские предприятия механически, без конкретных условий перехода, поэтому им потребуется время для накопления собственного опыта. Зарубежный метод управления персоналом основывается на другом подходе, главная задача которого состоит в том, чтобы относиться к человеку, как к целой рабочей силе, с упором на отдельные личности. Для зарубежных лесопромышленных предприятий характерно быстрое продвижение персонала по службе, формальные количественные методы оценки персонала, специализация деятельности и др. Для одних предприятий свойственен капитализм, а для других человек является центром хозяйственной деятельности.

Нельзя сказать, какой метод управления правильный и стоит ли следовать только ему. Если учитывать интересы своих подчинённых, то управление можно строить по принципу «Выиграл – проиграл» или «Выиграл – выиграл». Для того чтобы определить, какой принцип наиболее подходит в отношениях с подчинённым, в первую очередь нужно обратить внимание на выстроенные цели предприятия. Никакая теория не знает всей полноты возникшей ситуации и не сможет нам дать полного ответа на поставленный вопрос, зато она способна дать нам множество рекомендаций, управленческих решений и других подсказок, которыми предприятие воспользуется при сложившейся ситуации.

Список литературы

1. Крупнейшие лесопромышленные компании России [Электронный ресурс] // Лесная индустрия. Режим доступа: <http://www.lesindustry.ru/top/>, свободный (дата обращения 10.11.2015 г.).

2. ЕМИСС – общий запас древесины лесных насаждений на землях лесного фонда [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.fedstat.ru/indicator/data> свободный (дата обращения 10.11.2015 г.).

3. Управление персоналом – менеджмент персонала в организации [Электронный ресурс]. Режим доступа <http://www.grandars.ru/college/biznes/uvpravlennie-pers`nalom> свободный (дата обращения 10.11.2015 г.).

УДК 330.322

Кугулова Татьяна Юрьевна
направление «Экономика», гр. Эко-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Актуальность данной темы определена высокой значимостью иностранных инвестиций в развитии российской экономики. Роль иностранных инвестиций для экономики любого государства очень существенна и по своей важности превышает внутренние инвестиции. Однако для их привлечения необходима грамотная инвестиционная политика государства, которая должна гарантировать иностранным инвесторам политическую и экономическую стабильность ведения бизнеса, обеспечивать создание благоприятного налогового климата.

Причины привлечения в страну иностранных инвестиций связаны с тем, что в нашей стране практически полностью прекратилось финансирование из госбюджета, у предприятий нет средств. Вместе с инвестициями в нашу страну поступает и опыт от мировых лидеров – компаний-инвесторов. К проблемам по привлечению инвестиций в Россию можно отнести следующие: недостатки правового регулирования, в том числе проблемы усовершенствования законодательства об иностранных инвестициях в отношении гарантирования безопасности прибыли инвесторам; частые изменения инвестиционного законодательства; отсутствие практические действенного законодательства; неразвитость банковской и налоговой систем и нестабильность рынка ценных бумаг; отсутствие международного доверия к России как к заемщику; экономи-

ческую нестабильность; резкое и долговременное снижение производственной деятельности и т.п. [1].

Согласно сведениям Росстата, ведущими странами-инвесторами в экономику России, доля которых в общем объеме накопленных иностранных инвестиций составляет 80 %, являются Кипр, Нидерланды, Люксембург, Германия, Великобритания и Франция. Приток иностранного капитала положительно влияет на экономику нашей страны. Конечно, в современных условиях регулирование иностранных инвестиций имеет большое значение для международных отношений. Именно поэтому здесь сосредоточено внимание большинства инвесторов. До наступления кризиса и ввода санкций против России рост ВВП держался на вполне высокой отметке, порой даже обгоняя таких мировых лидеров, как США и ЕС. Сегодня же ситуация довольно резко изменилась. Но все же стоит отметить, что на протяжении последних лет серьезный рост показывал не только золотовалютный запас нашей страны, но и фондовый рынок, который продемонстрировал немалый потенциал.

Нельзя не сказать и о проблемах [3].

В настоящее время иностранные инвестиции в Российской Федерации сократились до минимума. И это факт. Трудно сказать, что ждет российский финансовый мир в будущем. Слишком много существует факторов, которые способны повлиять на развитие событий. Сегодня с российского рынка пропали практически все виды иностранных инвестиций. Прежде всего, это связано с введением санкций. Самый оптимистичный прогноз, который сегодня могут сделать эксперты для России, – это стагнация. И это только при условии, что все санкции, введенные ЕС, будут отменены. Если же ситуация не изменится и Запад продолжит свое давление на Россию, то уже в 2016 году можно будет наблюдать полнейшую рецессию отечественной экономики. Отток капитала в этом случае значительно усилится, доходы населения сократятся, а инвестиции продемонстрируют головокружительный спад. России придется установить не только контроль над ценами, но и следить за передвижением капитала, перераспределяя собственность в пользу исключительно государственных компаний [2].

Таким образом, чтобы добиться активных иностранных вложений в экономику, России требуются эффективная реализация экономических и административных реформ, борьба с коррупцией, совершенствование законодательства и правоприменительной практики. Улучшение имиджа России за рубежом позволит ей встать на путь устойчивого экономического роста и занять достойное место на мировом рынке.

Список литературы

1. Кулешова В. П., Рыцева А. В. Регулирование инвестиционной привлекательностью регионов // Перспективы инновационного развития АПК: материалы международной научно-практической конференции в рамках XXIV Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2014». Уфа: Башкирский ГАУ, 2014. Часть III. С.175-180
2. Иностранные инвестиции в экономике России [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.syl.ru/article/168383/new_inostrannyye-investitsii-v-ekonomike
3. Проблемы и перспективы привлечения иностранных инвестиций в российскую экономику [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://iupr.ru/domains_data/files/zumal_15/Yarkova%20T.A.,%20Fedotova%20A.A.%20\(socialno\).pdf](http://iupr.ru/domains_data/files/zumal_15/Yarkova%20T.A.,%20Fedotova%20A.A.%20(socialno).pdf)

УДК 336.7

Кудрявцева Ольга Павловна

направление «Финансы и кредит», гр. ФКМ-11

Научный руководитель **Закирова Ольга Владимировна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Банковская сфера является той областью экономики, где новые технологии нашли широкое применение. Данная тема является актуальной сегодня, так как для банков предоставление услуг через Интернет является приоритетным направлением деятельности, но в то же время данные операции являются рискованными, и от того, как банки организуют данный процесс, зависит репутация всего банка в целом.

В Стратегии развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года говорится, что банковская деятельность не может существовать без передовых информационных технологий, которые позволяют повысить качество предоставляемых услуг и расширить их перечень. Как свидетельствует практика, внедрение новых технологий в кредитных организациях обеспечивает существенное повышение эффективности их деятельности [1].

Вообще, интернет-банкинг – это технология дистанционного банковского обслуживания, а именно, предоставление различных банковских услуг через Интернет с возможностью круглосуточного доступа в

любой день недели. Интернет-банки также позволяют пользователям следить за своими счетами [4]. Также данные технологии позволяют банкам сокращать свои расходы, так как создание и содержание нового филиала банку обходится гораздо дороже, чем развитие интернет-банкинга [2, с. 480].

Для банков дистанционное обслуживание выгодно тем, что происходит сокращение расходов на содержание офисов и выплаты заработной платы работникам, а также данный вид деятельности приносит доход в виде платежей за пользование услугами в рамках дистанционного обслуживания.

В то же время можно назвать и негативные стороны интернет-банкинга. Самая большая проблема – это обеспечение надежности всех проводимых операций через Интернет. Надежность интернет-банка заключается в том, чтобы все производимые операции были защищены от внешних пользователей.

В отчете компании Group-IB, которая занимается расследованием киберпреступлений, говорится, что за год – с апреля 2014 г. по апрель 2015 г. – со счетов россиян через интернет-банки украли почти 100 млн рублей. Чтобы проверить, насколько надежны интернет-банки, агентство Marksw Webb Rank & Report провело первое публичное исследование. В него вошел 21 банк с наибольшим количеством пользователей онлайн-версии банка. В ходе исследования банки оценивались по 43 критериям, среди которых возможность использовать ложный пароль; возможность перевыпустить сим-карту, не вызвав подозрения у банка и т.д.

К примеру, 5 банков из 21 вообще не используют одноразовые пароли для входа в интернет-банк, в двух банках СМС-пароль от одной операции можно использовать для подтверждения другой, а подтвердить номер телефона после перевыпуска сим-карты требуют только четыре банка, а остальные продолжают присылать пароли на новый номер. В данном рейтинге 1 место по надежности интернет-банка занял Ситибанк, 2 место – Интерактивный банк, 3 место – Альфа-банк. Самые крупные розничные банки – Сбербанк и ВТБ 24 заняли в рейтинге 8 и 5 место соответственно. Замыкают рейтинг МТС Банк и Бинбанк.

У лидеров рейтинга оказалась самая сложная система идентификации пользователя, состоящая из четырех ступеней. Две ступени являются обязательными: клиент вводит «многоцветный» пароль, который придумал сам, и код, который получает по СМС. Еще две ступени – это подтверждение кодом с карты со стирающимся защитным слоем, которую клиент банка получает один раз и использует для последующих действий в интернет-банке, а также обратный СМС-пароль, который клиент видит на экране и отправляет его банку также по СМС [5]. Исхо-

дя из этого, банкам следует большое внимание уделять безопасности дистанционного обслуживания.

Подводя итог, можно сказать, что внедрение новых технологий и новых банковских продуктов позволит кредитным организациям существенно повысить скорость и качество проведения банковских операций, упростит осуществление расчетов для населения. Но вместе с этим требуются детальная проработка всех нововведений, а также надежная правовая база для успешного их функционирования.

Список литературы

1. О стратегии развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года [Электронный ресурс]: заявление Правительства РФ № 1472п-П13 и Центрального банка РФ № 01-001/1280 от 5 апреля 2011 г. Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=113016;fld=134;dst=1000000001,0;rnd=0.23934039054438472> (дата обращения 28.10.2015).
2. Банковский менеджмент: учебник / коллектив авторов; под ред. О. И. Лаврушина. 4-е изд., стер. М.: Кнорус, 2011. 560 с.
3. Яковенко Д. Дистанционное банковское обслуживание: соединение установлено [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.bankchart.ru/internet_banking/stati/distantionnoe_obsluživanie_klientov_soedinenie_ustanovleno (дата обращения 02.11.2015).
4. Grandars.ru: Интернет-банкинг [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/bankovskoe-delo/internet-banking.html> (дата обращения 28.10.2015).
5. Rbcdaily.ru: Банк с безопасным доступом [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rbcdaily.ru/finance/562949997928872> (дата обращения 02.11.2015).

УДК 338.22

Куку Аурика Федоровна

направление «Экология и природопользование», гр. ЭКиП-41

Научный руководитель Долгова Лина Николаевна,
доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

РЫНОК ЭКОСИСТЕМНЫХ УСЛУГ

Технический прогресс, рост численности населения ведут к загрязнению окружающей среды, которое к началу XXI столетия достигло глобальных масштабов. В связи с этим особую актуальность в современном мире приобрели вопросы охраны окружающей среды.

Российская Федерация относится к странам с наихудшей экологической ситуацией. Для решения этих вопросов необходимо создание рынка экологических услуг. Формирование рынка экологических услуг в РФ началось в 90-х годах прошлого столетия, поэтому в настоящее время уже можно обосновать особенности этого рынка и субъектов, функционирующих на нем. Исследование рынка экологических услуг позволит выявить перспективные направления его развития, что будет способствовать не только более полной реализации мероприятий по охране окружающей природной среды, но и внедрению экономических механизмов рационального природопользования. [1]

Вопросы классификации компонентов экологического рынка пока не отрегулированы. Имея в виду общепринятое деление рынка в целом на рынки товаров, производств, услуг, труда и капитала, на экологическом рынке можно выделить следующие сектора: рынок экологических товаров; рынок экологичного производства; рынок экологических услуг нематериального характера; рынок «экологических капиталов» и финансово-экономических видов деятельности в области экологии; рынок «экологического труда», то есть учет и создание новых рабочих мест

Развитие указанных услуг в настоящее время выступает как одно из направлений развития экологии как составной части экономики, способной приносить прибыль и имеющей важное социальное значение. Однако в 99,9% случаев привлекают сторонние организации – сами предприятия не имеют квалифицированных экологов в штате.

Основными функциями рынка экологических услуг должны быть следующие: разработка законов, стандартов, правил, определяющих требования к работе предприятий и организаций, входящих в рынок экологических услуг; ценообразование экологических услуг, работ и продукции; прогнозирование будущих потребностей в экологических услугах и работах, а также продукции предприятий этой отрасли деятельности и т.п.

Направления деятельности предприятий, которые могут войти в понятие «рынок экологических услуг» – это предприятия, которые занимаются вопросами сохранения биоразнообразия – в основном эти организации формируются по ресурсообразующим системам (водные, лесные ресурсы, животный и растительный мир и т. д.). Их работа связана со сбором и обработкой информации, разработкой экологических ограничений и регламентацией в области природопользования, анализом и прогнозом деятельности природопользователей, осуществлением экологического мониторинга и др.

Ценность природных ресурсов и экологических услуг не представлена ни на каком финансовом уровне, не отражена в экономических

показателях развития страны. Экологические платежи, которые должны носить компенсационный характер, растворяются в общем бюджете государства и не направляются на ликвидацию экологического ущерба. Отсутствие государственного интереса к этой сфере выражается прежде всего в низком уровне бюджетного целевого финансирования охраны окружающей среды. Финансирование большинства природоохранных мероприятий производится производственными предприятиями. Необходимо создание благоприятных условий для развития малого и среднего экологического бизнеса и улучшения условий его деятельности [3].

В заключении можно сказать, что ситуация на рынке экологических услуг изменяется под влиянием спроса, который в свою очередь зависит от общей экономической обстановки, экологической конъюнктуры и испытывает регулирующее воздействие государства. Успешное развитие рынка экологических услуг, его масштаб и наполнение зависят от государственного воздействия на природопользователей с целью соблюдения ими природоохранных требований.

Список литературы

1. Бобылёв С. Н., Захаров В. М. Экосистемные услуги и экономика. М.: ООО «Типография ЛЕВКО», Ин-т устойчивого развития, Центр экол. политики России, 2009. 72 с.
2. Коваленко В. И., Кузнецов Л. М. Исследование рынка экологических услуг: учебное пособие. СПб.: СПбГИЭУ, 2007. 170 с.
3. Тишков А. А. Сохранение биоразнообразия в области экономики охраны живой природы [Электронный ресурс]. URL: <http://old.de.msu.ru/~vart/>

УДК 519.86:332.1

Кылосова Виктория Викторовна

направление «Экономика», гр. ЭУПМ-13-1

Научный руководитель **Постников Владимир Павлович**

ст. преп. кафедры экономики и управления промышленным производством

*ФГБОУ ВПО «Пермский национальный исследовательский
политехнический университет», г. Пермь*

РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ПЕРМСКОГО КРАЯ

Рассматривается задача моделирования экономического роста с помощью регрессионного анализа. На основе статистических данных по Пермскому краю построены модели объёма ВРП в зависимости от трех переменных факторов –

средней заработной платы, инвестиций в основной капитал и затрат на технологические инновации (исследования и разработки).

Цель исследования – определить факторы, оказывающие наиболее выраженное влияние на объемы валового регионального продукта в Пермском крае с помощью регрессионного анализа.

Актуальность данного исследования заключается в определении взаимосвязей между ВРП и факторами для более грамотного проведения экономической политики региональных органов и получение более высоких результатов экономического роста.

При анализе эмпирических данных по региону выявлено, что наиболее тесную связь ВРП (объясняемая переменная) имеет с фактором средней заработной платы; корреляция составляет 0,99. С затратами на технологические инвестиции статистическая взаимосвязь составила 0,82, в то время как корреляция объема валового регионального продукта с инвестициями в основной капитал составила всего 0,65.

С помощью модифицированной функции Кобба-Дугласа построим модель, включающую три переменных фактора без учета временных лагов. Данная модель имеет вид

$$Y_n = 78,43K_n^{0,025}L_n^{0,817}I_n^{0,082}. \quad (1)$$

Функция (1) адекватно описывает данные и имеет высокую объясняющую способность: $R^2=0,94$, F-критерий значим.

Таблица 1

Модель зависимости объема ВРП от трех факторов: капитала, труда и информации за период 2006-2013 гг.

<i>Регрессионная статистика</i>				
Множественный R				0,969
R ²				0,940
Нормированный R ²				0,895
Стандартная ошибка				0,98
Наблюдения				8
<i>Дисперсионный анализ</i>				
	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>
Регрессия	3	0,610	0,203	20,949
Остаток	4	0,039	0,010	
Итого	7	0,649		
	<i>Коэффициенты</i>	<i>Стандартная ошибка</i>	<i>t-статистика</i>	<i>P-значение</i>
Y-пересечение	4,363	2,378	1,835	0,14

Окончание табл. 1

К	0,025	0,144	0,174	0,040
L	0,817	0,260	3,142	0,035
I	0,082	0,159	0,516	0,023

Исключая незначимые переменные, с учетом функции (1) получаем следующую модель:

$$Y_n = 107,76L_n^{0,895}. \quad (2)$$

Экономические характеристики регрессионной статистики модели (2) следующая: $R^2=0,988$, F-критерий значим, коэффициенты регрессии значимы.

Построенная модель показывает, что за исследуемый период на ВРП Пермского края наиболее сильное воздействие оказывал фактор средней заработной платы, что и было предположено ранее на основании показателей корреляции.

Для того, чтобы выявить данные взаимосвязи, определим корреляции между ВРП и переменными факторами с временным лагом от +2 до - 2 лет (табл. 2).

Таблица 2

Коэффициенты корреляции между объемом ВРП Пермского края и значениями факторов за период с 2000 по 2013 гг.

Лаг, лет	Фактор		
	К	L	I
-2	0,469	0,972	0,443
-1	0,518	0,98	0,696
0	0,648	0,987	0,824
1	0,513	0,986	0,843
2	0,415	0,98	0,841

Таблица наглядно демонстрирует, что наибольшую взаимосвязь ВРП имеет со средней заработной платой, инвестициями в основной капитал и с затратами на технологические инновации с лагом в +1 год.

Наибольший интерес представляет влияние, оказываемое инновациями, на объём валового внутреннего продукта. Для более детального рассмотрения данной взаимосвязи построим адекватную модель:

$$Y_n = 6,23161I_{n-1}^{0,457} \quad (3)$$

Экономические характеристики данной модели: $R^2=0,683$, F-критерий значим, коэффициенты значимы на уровне значимости 5%.

Модель свидетельствует о том, что увеличение валового внутреннего продукта в Пермском крае влечет повышение затрат на инновации, в то время как рациональное ведение экономической политики подразумевает обратный эффект.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что основным производственным фактором, оказывающим влияние на ВРП является размер заработной платы. Затраты на инновации также имеют высокую взаимосвязь и требуют должного внимания. Фактором с наименьшим эффектом из трех рассматриваемых является фактор капитала (инвестиции в основной капитал). Построение подобных моделей с учетом других переменных факторов даст необходимую основу для рационального и эффективного ведения экономической политики региона.

УДК 004.94

Лаптева Юлия Михайловна

направление «Прикладная информатика (в экономике)», гр. ПИБ-41

Научный руководитель **Уразова Татьяна Альфредовна,**

канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АВТОМАТИЗАЦИЯ УЧЕТА ДОКУМЕНТОВ В ОТДЕЛЕ УСЛУГ ПРЕДПРИЯТИЯ С ПОМОЩЬЮ ШТРИХ-КОДА

Автоматизация документооборота – это необходимое требование для успешного ведения бизнеса. Использование штрих-кода на входящей и исходящей документации, договорах, архивных документах позволяет ускорить и упростить работу с бумажными носителями информации, их сортировкой, контролем передвижения, поиском [1].

Благодаря автоматизации документооборота на предприятии, в АИС можно с легкостью контролировать входящие и исходящие документы организации, автоматически подтверждать их прибытие и завершение по ним какой-то операции.

Для данного учета документов необходимо наличие рабочего места, оборудованного сканером и компьютером; наличие «1С:Предприятие 8» и ее конфигурации на рабочем компьютере сотрудника.

Данная автоматизация документооборота позволит повысить производительность труда сотрудников, сократить поиск документа по времени в базе организации, обеспечить моментальное подтверждение документа («оригинал документа в наличии» или «задача по документу выполнена»), устранить ошибки по вине сотрудника в рамках потери документов.

Для отдела услуг данная автоматизация необходима, так как большинство документов с заказчиками формируется и вводится именно в этом отделе. Рассмотрим, как должен будет выглядеть учет документооборота при помощи штрих-кода.

1. *Печать документов.* Пользователь автоматизированной информационной системы печатает документы, например, акт об оказании услуг, на которых автоматически печатаются уникальные штрих-коды. Для каждого нового документа будет формироваться свой уникальный код. Для этого нужна доработка конфигурации 1С.

2. *Доставка документов заказчику.* Заверенные подписью и печатью документы отправляются клиенту.

3. *Возврат документов от клиента.* Заказчик заверяет документы со своей стороны и отправляет один экземпляр документа обратно.

4. *Регистрация документов.* Полученный документ необходимо зарегистрировать в АИС. Сотрудник (менеджер) считывает штрих-код, и программа автоматически проставляет документу отметку «Оригинал в наличии». При необходимости в системе можно установить нужные настройки, чтобы система автоматически ставила отметку «Задача по документу выполнена». Для работы можно использовать сканер. В дальнейшем сотрудник (менеджер) может сформировать отчет в АИС и наглядно увидеть, какие документы на текущую дату в наличии, а какие отсутствуют, какой менеджер ответственный за данные документы и другую необходимую информацию. Оригинал документа уходит в архив.

Автоматизация учета документов с помощью штрих-кодов позволит решить проблему времени на поиск документов и тем самым повысит производительность труда, благодаря ускорению процессов заполнения, передачи, подтверждения документов.

Список литературы

1. Пирогов В. Ю. Информационные системы и базы данных: организация и проектирование: учебное пособие. СПб.: БХВ-Петербург, 2009. 528 с.
2. Уткин В. Б., Балдин К. В. Информационные системы в экономике: учебник для студентов высших учебных заведений. М.: ИЦ Академия, 2012. 288 с.
3. Федорова Г. Н. Информационные системы: учебник для студ. учреждений сред. проф. образования. М.: ИЦ Академия, 2013. 208 с.

Мазуренко Андрей Михайлович

направление «Прикладная информатика (в экономике)», гр. ПИБ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ВНЕДРЕНИЕ ОТЧЕТА ДЛЯ ТИПОВОЙ КОНФИГУРАЦИИ 1С:ПРЕДПРИЯТИЕ

Рост мощности электронно-вычислительных машин и программ привел к большой конкуренции на рынке сбыта, цены стали значительно доступнее, чем было немногим временем раньше. Это и привело к тому, что компьютер стал использоваться во всех отраслях деятельности человека. Следовательно, с ростом численности ЭВМ и программ требуются специалисты для грамотного обслуживания аппаратуры и прикладных решений.

Система должна выполнять следующие поставленные задачи: учет контрагентов; отображение должников компании (количество, сумма задолженности, с какого момента времени наступила задолженность, номер должника, юридический адрес его компании); отражение в виде графиков суммы задолженности.

Для того чтобы достичь поставленную цель, необходимо автоматизировать ведение задолженности по контрагентам, автоматизировать документы по выявлению задолженности; отразить поступление денежных средств в случае выплаты, отразить непоступление денежных средств в случае невыплаты.

Создание (доработка) автоматизированной информационной системы (АИС) предоставит компании возможность решить проблемы электронно-информационного взаимодействия и даст возможность следить за контролем и анализом контрагентов, что в последующем повысит эффективность принятия управленческих решений и понизит риск возникновения подобных ситуаций, связанных с обработыванием информации при работе по задолженности.

Главная цель автоматизации – оптимизация работы сотрудника отдела бухгалтерии и повышение степени достоверности обработки информации.

Задачи проекта: указать главную цель доработки, определить подсистему; разработать и обосновать требования, предъявляемые к инфор-

мационной базе, математическому и программному обеспечению; составить этапы разработки отчета; определить уровень экономической эффективности ее внедрения.

Необходимо разработать отчет, который сможет полностью удовлетворить все потребности пользователя во время работы с программой. Его структура должна быть организована таким образом, чтобы последующее совершенствование приложения не вызывало глобальных изменений в структуре базы данных.

Информация для создания отчета состоит из данных контрагентов. Входной информацией для отчета является: ФИО; номер; количество лет сотрудничества с компанией; сумма задолженности; дата, после которой начислена задолженность;

Выходная информация представляет собой синтез входной информации, она определяется конкретным значением входной информации. Она может быть представлена в виде кадров на экране монитора, информации в базе данных, выходного сигнала устройству управления. Выходной информацией является отображение таблиц на экране, результата поиска, дополнительных сообщений и дополнительной информации.

Для сокращения времени обработки информации требуется компьютерная программа, автоматизирующая учет ОС. При решении задач используется система управления базами данных (СУБД).

Сегодня большинство СУБД размещают в своих структурах не только данные, но и методы (программные коды). Рассмотрим пакеты программ, при помощи которых возможно реализовать данное решение.

- Excel – простота освоения. Встроенная Среда программирования VisualBasic (VBA) для решения прикладных задач. Позволяет создавать сводные таблицы, хранить массивы данных;

- SQL-Serves – высокая степень защиты данных. Мощные средства работы с данными. Высокая производительность. Дает возможность хранить большие массивы данных;

- Visual C++ – универсальность. Наибольшая скорость работы приложения. Неограниченная функциональность. Обеспечивает хорошую работу приложения;

- Access – простота освоения. Возможность использования непрофессиональным программистом. Имеет мощные средства подготовки отчетов из БД различных форматов. Создание отчетов произвольной формы при различных данных.

Эти средства могут быть использованы как по отдельности – для решения конкретной поставленной задачи, так и в качестве интегриро-

ванного набора, каждый компонент которого может быть применен при разработке больших проектов масштаба предприятия.

Список литературы

1. 1С: Бухгалтерия [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://centercomptech.ru/knigi/1c_buxgalteria_uchebnaya_versia.html
2. Автоматизированные информационные технологии в экономике / сост. В. Н. Ясенев. Н. Новгород: Профессия, 2005. 120 с.
3. Автоматизированные информационные технологии в экономике /сост. Г. А. Титоренко. Москва: ЮНИТИ, 2006. 99 с.

УДК 69.003.13

Макарова Оксана Павловна

направление «Архитектурно-конструктивное проектирование зданий»
(магистратура), гр. СТРМ-14

Научный руководитель **Муреев Павел Николаевич**,
канд. техн. наук, доцент кафедры проектирования зданий
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

**РАСЧЕТ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ТЕПЛОЗАЩИТНЫХ
ХАРАКТЕРИСТИК НАРУЖНЫХ ОГРАЖДАЮЩИХ
КОНСТРУКЦИЙ ЗДАНИЙ ПОСТРОЙКИ
60-х – 80-х ГОДОВ ХХ ВЕКА**

Важнейшей социально-экономической задачей в текущий период является перевод экономики Российской Федерации на интенсивный путь развития с целью повышения качества жизни населения и решения полного комплекса социальных задач. Проведение такой политики диктует необходимость решения проблем реконструкции зданий и сооружений для ликвидации несоответствия технического состояния и функционально-потребительских качеств зданий действующим нормативам и требованиям населения.

Объектом исследования стало девятиэтажное общежитие, построенное в г. Йошкар-Оле в 1975 году. Наружные стены общежития выполнены из силикатного кирпича толщиной 640 мм, плотностью 1800 кг/м³ на цементно-песчаном растворе, оштукатуренные с наружной и внутренней стороны цементно-песчаным раствором толщиной

по 20 мм. Определен класс энергетической эффективности – «С» (нормальный).

При проведении реконструкции здания сопротивление теплопередаче стены необходимо будет привести к нормативному, то есть произвести мероприятия по утеплению наружных стен. На сегодняшний день современными и наиболее индустриальными способами наружного утепления ограждающих конструкций являются навесные вентилируемые фасадные системы и «мокрый фасад». Достоинством «мокрого фасада» является относительно низкая стоимость, недостатком – уменьшение паропроницаемости материалов ограждающей конструкции изнутри наружу. Достоинством навесной вентилируемой фасадной системы является то, что водяные пары, а также сконденсированная влага беспрепятственно удаляются через воздушную прослойку из толщи стены. Также при реализации данной системы возможно придать зданию новый облик.

В качестве варианта утепления был выбран «мокрый фасад» из-за меньшей величины затрат на его реализацию по сравнению с вентилируемым фасадом (18 431 057 руб. и 15 842 593 руб. соответственно). По результатам теплотехнического расчета толщина утеплителя экструдированного пенополистирола (теплопроводность 0,031 Вт/(м⁰С)) составила 10 см. Анализ тепловых потерь показал, что в результате утепления наружных стен общежития по системе «мокрый фасад» разница потерь тепловой энергии через наружные стены за отопительный период (1 год) составит 438,56 Гкал, что на IV квартал 2014 года достигает 614 382,9 рублей.

Несмотря на то что утепление стен всего здания снаружи по системе «мокрый фасад» позволяет сэкономить тепловую энергию, оно экономически невыгодно, так как чистый дисконтированный доход (суммарная стоимость прибыли) при внедрении «мокрого фасада» за 10 лет отрицательна (-6 386,1 тыс. руб.), а срок окупаемости составит 16 лет 6 месяцев.

На основании полученных данных можно сделать вывод: утепление наружных стен общежития по способу «мокрый фасад» экономически нецелесообразно. Кроме того, для достижения заявленной экономии тепловой энергии необходимо наличие автоматизированного теплового пункта, который подстроит существующую систему отопления под новые теплозащитные характеристики стенового ограждения. Но стоит отметить, что данный вид утепления может быть рассмотрен с целью обеспечения санитарно-гигиенических параметров: соблюдения нормированного температурного перепада между внутренней поверхностью наружного ограждения и воздухом внутри помещения.

Список литературы

1. Федеральный закон от 23.11.2009 № 261 «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности» // Российская газета [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rg.ru/printable/2009/11/27/energo-dok.html>-Федеральный выпуск от 27.11. 2009 (дата обращения 26.10.2015)
2. СП 50.13330.2012. Свод правил. Тепловая защита зданий (утв. Приказом Минрегиона России от 30.06.2012 № 265). М.: Минрегион России, 2012. 95 с.
3. СНиП 02-23-2003. Строительные нормы и правила Российской Федерации. Тепловая защита зданий (утв. постановлением Госстроя России от 26.06.2003 г. № 113) (ред. от 1.10.2003). М.: ФГУП ЦПП, 2004. 76 с.
4. Оценка недвижимости: учебник / под ред. А. Г. Грязновой, М. А. Федотовой. М.: Финансы и статистика, 2006. 400 с.

УДК 331.4:62-057

Малинкина Ирина Владимировна

направление «Социальная работа» (магистратура), гр. СРМ-21

Научный руководитель **Низова Людмила Михайловна,**

д-р экон. наук, профессор кафедры социальных наук и технологий

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ИНЖЕНЕРНЫЕ КАДРЫ КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОХРАНОЙ ТРУДА

Быстрая глобализация несет технические, социальные и организационные перемены на рабочем месте. Появляются новые риски и вызовы. По международным оценкам, ежегодно от связанных с работой несчастных случаев и заболеваний гибнет 2,34 млн людей [4]. Из 6300 смертельных случаев ежедневно 5500 наступают по причине профессиональных заболеваний.

В соответствии с ГОСТ Р 12.0.006-2002 ССБТ «Общие требования к управлению охраной труда в организации», система управления охраной труда – часть общей системы управления (менеджмента) организации, обеспечивающая управление рисками в области охраны здоровья и безопасности труда, что может быть достигнуто в том случае, если в организации будут созданы безопасные и безвредные условия труда на всех рабочих местах [1].

Согласно данным мониторинга несчастных случаев на производстве, в России ежегодно выявляется более 35 тысяч пострадавших на произ-

водстве, из них почти 400 случаев приходится на Республику Марий Эл (рис. 1). Сравнительная динамика профессиональных заболеваний показывает их некоторую стабилизацию в стране (рис. 2).

Тем не менее, по результатам аттестации рабочих мест и специальной оценке условий труда, каждое 10 место не соответствует оптимальным и допустимым условиям труда, а на двух третьих отсутствуют средства индивидуальной защиты.

Контент-анализ ведущих практических нормативно-правовых актов позволил выявить ряд недостатков. Так, в федеральном законе № 125-ФЗ (ред. от 01.12.2014) «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» отсутствуют стимулирующие факторы для работодателей по улучшению условий труда и механизмы для снижения профессиональных заболеваний [2]. Федеральный закон от 28.12.2013 № 426-ФЗ (ред. от 23.06.2014) «О специальной оценке условий труда» не способствует качественной оценке риска, особенно крупных профессиональных групп [3].

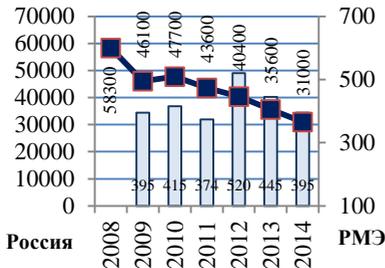


Рис. 1. Динамика несчастных случаев на производстве [6]

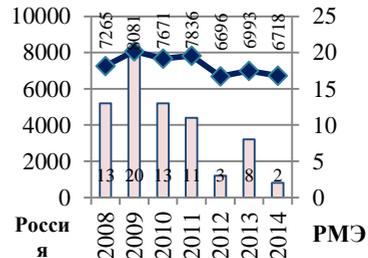


Рис. 2. Динамика профессиональных заболеваний [6]

Социологическое исследование двух категорий респондентов (пострадавшие от несчастного случая на производстве и профессионального заболевания и инженеры по охране труда), проведенное с целью выявления основных причин вышеназванных проблем, определило некоторые закономерности.

Ведущей причиной произошедших на производстве несчастных случаев, по мнению инженеров по охране труда, является прежде всего вина самого рабочего (34 %) (табл.).

Респонденты считают важным в профилактических мероприятиях по охране труда приобретение средств индивидуальной защиты (88 % инженеров по охране труда и 32 % пострадавших), контроль за дисци-

плиной труда (40 % инженеров по охране труда), исправность оборудования (54 % инженеров по охране труда и 20 % пострадавших) и проведение аттестации рабочих мест (34 % инженеров по охране труда и 16 % пострадавших).

Ранжирование мнений респондентов о причинах несчастного случая

Критерий	Удельный вес (%)
Отсутствие соответствующего контроля за производственной деятельностью	16
Нарушение требований по охране труда	20
Неосторожность рабочего	34
Неиспользование средств индивидуальной защиты	14
Неадекватное поведение животных	8
Дорожно-транспортные происшествия	8

Проведенный мониторинг и социологическое исследование позволили выявить ряд проблем в системе управления охраной труда: 1) высокий уровень несчастных случаев и профессиональных заболеваний; 2) низкая ответственность работодателя за создание достойных условий труда; 3) несвоевременность внесения страховых взносов и незаинтересованность в профилактике профессионального риска; 4) незнание рабочими своих прав; 5) несвоевременное проведение обучения по технике безопасности; 6) низкие результаты прохождения реабилитации.

По нашему мнению, в условиях кризиса целесообразно: 1) совершенствовать систему дифференциации страхового риска; 2) систематически проводить обучение о правах рабочих и обязанностях работодателей; 3) повысить качество реабилитационных мероприятий; 4) обеспечивать средствами индивидуальной защиты в полном объеме; 5) своевременно проводить инструктажи по технике безопасности.

Список литературы

1. ГОСТ Р 12.0.006-2002 ССБТ. Общие требования к управлению охраной труда в организации.
2. Федеральный закон № 125-ФЗ (ред. от 01.12.2014) «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний»
3. Федеральный закон от 28.12.2013 № 426-ФЗ (ред. от 23.06.2014) «О специальной оценке условий труда»
4. Официальный сайт Международной организации труда [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ilo.org/moscow/lang--ru/index.htm>

5. Официальный сайт Министерства социальной защиты населения и труда РМЭ [Электронный ресурс]. URL: <http://mari-el.gov.ru/minsoc>

6. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Марий Эл [Электронный ресурс]. URL: <http://maristat.gks.ru/>

УДК 657.1.011.56

Маточкина Анна Сергеевна

направление «Прикладная информатика в экономике», гр. ПИ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ УЧЕТА РАСХОДА КОРМОВ (на примере ЗАО Племзавод «Семеновский»)

Построение эффективного производства невозможно без построения жесткой системы контроля и учета производственного процесса, а именно контроля использования материальных, трудовых, финансовых ресурсов [1].

В настоящий момент на рынке программного обеспечения имеется довольно много готовых программных продуктов, которые содержат стандартные формы учетных документов, справочников, отчетов. Вместе с тем оперативный учет требует ведения большого объема аналитической информации, которая индивидуальна для каждой организации. Учет, систематизация, классификация и обобщение такой информации выходит за рамки стандартных форм, тем более что процесс производства сельскохозяйственной продукции очень специфичен.

В производственных условиях, когда необходимо решать сразу несколько десятков проблем, вопрос автоматизации учета выходит на первое место. Автоматизация должна способствовать минимизации времени на формирование сводных и выходных форм, наглядности и простоты документов, чтобы у руководящего персонала было больше времени на практическую производственную работу.

Рассмотрим вышеуказанную проблему на примере учета расхода кормов ЗАО Племзавод «Семеновский».

На примере учета расхода кормов видно, что почти весь документооборот ведется вручную, на что затрачивается большое количество времени. Так же вызывает определенные трудности принятие руководящим составом управленческих решений. Такая же тенденция прослеживается по учету и других товарно-материальных ценностей.

Таким образом, на предприятии в основном обработка информации осуществляется вручную, за исключением планово-экономического отдела и бухгалтерии. Предприятие использует в своей деятельности следующее программное обеспечение: «1С: Бухгалтерия сельскохозяйственного предприятия» фирмы АГРОСОФТ; Пакет офисных программ Microsoft Office 2007: Excel; Outlook; Power Point; Word.

Программный продукт «1С:Бухгалтерия сельскохозяйственного предприятия», разработанный фирмой ООО «АГРОСОФТ», представляет дополнение к типовой конфигурации «Бухгалтерия предприятия», разработанное в среде «1С:Предприятие 8.2» в режиме управляемого приложения локальной сетью [3]. Кроме того, в настоящий момент на рынке программного обеспечения имеется довольно много готовых программных продуктов, которые содержат стандартные формы учетных документов, справочников, отчетов. Одним из таких программных продуктов является программа КОРАЛЛ – Кормовая база (Планирование и анализ запасов кормов, комбикормов, премиксов) [2].

Несмотря на все преимущества данной программы, целесообразно расширить возможности существующей на предприятии программы «1С:Бухгалтерия сельскохозяйственного предприятия» и для учета расхода кормов. Для решения данной проблемы предполагается создание автоматизированной информационной системы для качественной работы руководства.

Список литературы

1. Корендясев Е. Н. Организация систем учета и контроля производственных процессов на предприятии. [Электронный ресурс] // ОРАР36.RU. Организационные принципы сельскохозяйственного производства. Теория и практика. Режим доступа: <http://opar36.ru/katalog-produktov/organizaciya-sistem-ucheta-i-kontrolya-p>
2. Лукьянов Б. В, Лукьянов П. Б. Руководство пользователя по компьютерным программам КОРАЛЛ [Текст]: учебное пособие. М.: Русайнс, 2015. 348 с.
3. Фирма «1С». Информация для пользователей и партнеров № 16205 от 01.02.2013 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.1c.ru/news/info.jsp?id=16205>

УДК 311

Михеева Татьяна Николаевна, Шестова Ирина Николаевна
направление «Прикладная информатика», гр. ПИБ-32

Научный руководитель **Еклашева Ольга Витальевна**,
канд. экон. наук, доцент
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АНАЛИЗ РЫНКА ВТОРИЧНОГО ЖИЛЬЯ МЕТОДОМ МАТЕМАТИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКИ

Целью данной работы является сравнительный анализ рынка вторичного жилья – однокомнатные квартиры «бедного» г. Пензы и «богатого» г. Казани. Исследование проводилось на основе статистических данных с помощью методов математической статистики.

В качестве источника информации о рынке жилья использовался сайт www.avito.ru. Была произведена выборка 100 однокомнатных квартир. Для этого было рассмотрено 290 объявлений по г. Казани и 248 объявлений по г. Пензе.

Исследование проводилось в следующих этапах: проверка однородности выборок; проверка коллинеарности факторов; уравнение регрессии по всем факторам и дальнейшее исключение незначимых факторов; расчет стандартизированных коэффициентов; анализ результатов и выводы. Практически все выборки являются однородными, за исключением выборок по переменным «Санузел», «Блочный», «Монолитный», «Панельный», «Этаж» (табл. 1).

Таблица 1

Однородность выборки

Переменная	Стандартное отклонение		Среднее значение		Коэффициент вариации	
	г. Казань	г. Пенза	г. Казань	г. Пенза	г. Казань	г. Пенза
Цена	734660,71	456546,1	2908390	1889840,6	25,26 %	24,16 %
Площадь	7,70	6,53	39,16	37,28	19,64	18,16 %
Площадь комнаты	2,18	2,51	18,47	16,91	11,78 %	14,83 %
Площадь кухни	2,93	2,49	9,21	8,59	31,78 %	28,97 %
Санузел	0,38	0,27	0,83	0,92	45,48 %	24,64 %
Балкон	0,30	0,45	0,9	0,72	33,50 %	62,68 %
Блочный	0,17	-	0,03	-	571,4 %	-

Окончание табл. 1

Переменная	Стандартное отклонение		Среднее значение		Коэффициент вариации	
	г. Казань	г. Пенза	г. Казань	г. Пенза	г. Казань	г. Пенза
Монолитный	0,30	0,17	0,1	0,03	301,5 %	571,49 %
Панельный	0,43	0,48	0,24	0,36	178,8 %	134,01 %
Этаж	0,39	0,42	0,18	0,23	214,5 %	183,89 %

Для проверки коллинеарности были построены матрицы парных коэффициентов корреляции. Из анализа матрицы парных коэффициентов корреляции получили, что наибольшее влияние на цену квартиры в обоих городах оказывают общая площадь и площадь кухни. Влияние остальных факторов слабое либо практически отсутствует.

Также выявили, что переменные «Площадь» и «Площадь кухни» находятся в тесной линейной зависимости. Следовательно, не стоит одновременно включать данные факторы в модель.

Далее следуют выводы по уравнениям регрессии.

г. Казань по всем факторам: $Y = 193336,7 + 71155,23 \text{ «Площадь»} - 17742,8 \text{ «Площадь комнаты»} + 13474,6 \text{ «Площадь кухни»} - 105382 \text{ «Санузел»} + 322070 \text{ «Балкон»} - 161944 \text{ «Блочный»} - 200290 \text{ «Монолитный»} - 100474 \text{ «Панельный»} - 117718 \text{ «Этаж»}$.

г. Пенза по всем факторам: $Y = -527,0 + 53589,53 * \text{«Общая площадь»} - 4045,38 * \text{«Площадь комнаты»} + 606,20 * \text{«Площадь кухни»} + 128761,53 * \text{«Санузел»} + 28698,21 * \text{«Балкон»} + -178859,27 * \text{«Этаж»} + 49383,92 * \text{«Панельный»} - 0 * \text{«Монолитный»}$.

Провели анализ значимости и последовательно исключали незначимые параметры. В итоге получились следующие окончательные уравнения регрессии: по г. Казани: $Y = 69846,9 \text{ «Площадь»} - 162339 \text{ «Санузел»} + 34784 \text{ «Балкон»}$; по г. Пензе: $Y = 53700,22 * \text{«Общая площадь»} - 180826,59 * \text{«Этаж»}$.

По данным регрессии можно сделать следующие выводы:

по г. Казани (табл. 2):

1. Если общая площадь квартиры увеличится на 1 м², то ее стоимость увеличится на 69 846 рублей 90 копеек при прочих неизменных факторах;

2. Раздельный санузел увеличивает цену квартиры на 162 339 рублей при прочих неизменных факторах;

3. Наличие балкона увеличивает цену квартиры на 34 782 рублей при прочих неизменных факторах;

по г. Пензе (табл. 3):

1. Если общая площадь увеличится на 1 м², то цена увеличится на 53700 рублей.

2. Первый/последний этаж уменьшает стоимость квартиры на 180 826 рублей.

Из анализа результатов по стандартизированным коэффициентам (табл. 2, 3) получили, что в г. Казани, как и в г. Пензе, фактором, оказывающим наибольшее влияние на конечную цену, является «Площадь».

Таблица 2

Стандартизированные коэффициенты г. Казань

	Коэффициенты	Стандартное отклонение	Стандартизированные коэффициенты
Y-пересечение	0	734660,71	
Площадь	69846,93	7,69	0,731
Балкон	348783,57	0,30	0,143
Санузел	-162338,75	0,38	-0,083

Таблица 3

Стандартизированные коэффициенты г. Пенза

	Коэффициенты	Стандартное отклонение	Стандартизированные коэффициенты
Y-пересечение	0	456	
Общая площадь	53700,22	6,52	0,77
Этаж	-180826,58	0,42	-0,17

Из всего вышесказанного сделать вывод, что цены на рынках недвижимости как бедных, так и богатых городов зависят в основном от одних и тех же параметров. Однако в «богатых» городах за счет более высокого уровня благосостояния цены на недвижимость выше. В «богатом» городе также на цену оказывают влияние такие параметры, как «Балкон», «Санузел», а в «бедном» – «Этаж».

Таким образом, проведен анализ рынка вторичного жилья (однокомнатные квартиры). Проанализирована и обобщена система показателей, характеризующих жилищный фонд, выявлены факторы, влияющие на цену однокомнатной квартиры, а также разработана модель, отражающая влияние отдельных социально-экономических факторов на цены на рынке жилья

Список литературы

1. Петрова Л. В. Практикум по эконометрике. Йошкар-Ола: Марийский государственный технический университет, 2010, 124 с.
2. Айвазян С. А., Иванова С. С. Эконометрика. Краткий курс: учеб. пособие. М.: Маркет ДС, 2007. 104 с.

3. Елисеева И. И., Курышева С. В., Костеева Т. В. Эконометрика: учебник для вузов. М.: Финансы и статистика, 2007. 576 с.

УДК 657.4

Мосунова Мария Анатольевна

Направление «Менеджмент» (бакалавриат), гр. МТб-31

Научный руководитель **Черкасова Татьяна Ивановна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета,
налогов и экономической безопасности
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НЕПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ РАСХОДОВ И ПОТЕРЬ

Непроизводительные затраты, расходы – расходы, в результате которых не производится продукция. К ним относятся потери от простоев и брака продукции, порча материальных ценностей, пени, неустойки, убыль материалов при хранении. По этой причине компании весьма немаловажно рассчитывать непродуктивные расходы абсолютно на всех стадиях производства, осуществлять их подсчет, а кроме того, анализировать обстоятельства возникновения непродуктивных издержек с целью наиболее стремительной и результативной их ликвидации [3 с. 658].

Для учета расходов и издержек с брака предназначен счет 28 «Брак в производстве». Данный результат считается калькуляционным, активным. По дебету данного счета отражаются расходы согласно обнаруженному внутреннему и наружному браку, а именно: цена неисправимого (конечного) брака и затраты по корректированию брака. Стоимость неисправимого брака отображается согласно дебету счета 28 «Брак в производстве» в соответствии со счетами 20 «Основное производство» либо 23 «Вспомогательные производства» (в случае если брак найден в запасных цехах компании) [1 с. 25]. К непроизводительным расходам и потерям относят недостачи и утраты в результате порчи ценностей, расходы по производствам, не давшим продукции, штрафы, пени, неустойки, учитываемые в составе других затрат и т.д. [2 с. 39].

Непроизводительные затраты ресурсов (затраты вследствие расходования без получения продукта) предполагают, что часть ресурсов

была израсходована, а продукция не была произведена либо характеризуется низким качеством. Сюда же необходимо включать прямые потери готовой продукции, которая ещё не стала предметом работы (пока не дошла до покупателей), утраты с хищений и недостач ценностей, аварий и проч.

Утраты от простоев ресурсов появляются, если рабочая сила, ресурсы, объекты труда и экономические средства простаивают в то время, когда они обязаны принимать участие в производственном процессе (обращении). Особенностью этого вида потерь является то, что они возникают от простоев элементов производственного процесса, т.е. от простоев рабочей силы, средств и предметов труда. Утраты от простоев ресурсов формируются как в денежном (вспомогательные расходы в связи с ремонтными работами в простаивающих строениях и постройках, охраной, освещением, отоплением, начислением амортизации и простаивающие ресурсы работы и др.), так и в натуральном выражении.

Перерасходование ресурсов по сравнению с научно обоснованными нормами происходит при невыполнении норм формирования и обслуживания и нормативов количества, норм расхода объектов работы, нормативов резервов денег, работы, нормативов вещественных используемых денег и неполного изготовления.

Источниками данных о утратах и непроизводительных затратах считаются сведения основного и консолидированного учета, финансового анализа, финансовых расчетов, а кроме того, сведения годовых отчетов компаний и статистической отчетности.

Таким образом, предложенная систематизация непроизводительных затрат и издержек даст возможность вычислять и копить их на всех без исключения стадиях производства продукции, в том числе сельскохозяйственной, кроме того, упростит отражение данных о них согласно типам ресурсов в соответствующих регистрах учета.

Список литературы

1. Ветрова Т. Учет и документальное оформление потерь от брака // Главный бухгалтер. 2010. № 2. С. 57-61.
2. Максимчук Т. П. Брак и особенности его учета // Экономика предприятия. Стратегия и тактика управления. 2012. № 7. С. 36-41.
3. Бухгалтерский учет, анализ и аудит / П. Г. Пономоренко, А. В. Медведев, А. Н. Трофимова и др. 2-е изд., Мн.: Выш. шк., 2011. 834 с.

УДК 657(075.8)

Насырова Диляра Рамильевна
направление «Менеджмент», гр. МТб-31

Научный руководитель **Черкасова Татьяна Ивановна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета,
налогов и экономической безопасности
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ОБОРУДОВАНИЯ, ТРЕБУЮЩЕГО МОНТАЖА

Под оборудованием, требующим монтажа, понимают технологическое, энергетическое, производственное оборудование, которое требует монтажа, предназначено для установки в строящихся (реконструируемых) объектах и вводится в действие только после сборки его частей и прикрепления к фундаменту или опорам, полу, междуэтажным перекрытиям и прочим несущим конструкциям зданий и сооружений, а также комплекты запасных частей такого оборудования. В состав этого оборудования включаются контрольно-измерительная аппаратура или другие приборы, предназначенные для монтажа в составе устанавливаемого оборудования [1].

Как отмечают С. И. Церпенто и Н. В. Игнатова, понятие «оборудование, требующее монтажа (оборудование к установке)» связано с технологической основой капитальных вложений, осуществляемых заказчиками. Следовательно, этот вид имущества должен учитываться отдельно от остальных [2].

Информация о наличии и движении производственного оборудования, требующего монтажа, отражается на счете 07 «Оборудование к установке». Поступление оборудования к установке от поставщика отражается по дебету счета 07 в корреспонденции с кредитом счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» (на сумму стоимости оборудования без НДС) [1].

Сумма налога на добавленную стоимость по оборудованию, требующему монтажа, отражается по дебету счета 19 «НДС по приобретенным ценностям» в корреспонденции с кредитом счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками».

Оборудование к установке принимается к бухгалтерскому учету по дебету счета 07 «Оборудование к установке» по фактической себестоимости приобретения, складывающейся из стоимости по ценам приобре-

тения и расходов по приобретению и доставке этих ценностей на склады организации.

После передачи оборудования в монтаж бухгалтер делает в учете следующую запись: Дебет 08 «Вложения во внеоборотные активы» Кредит 07 «Оборудование к установке».

Если оборудование было приобретено с привлечением кредитных средств, то начисленные проценты по кредиту должны формировать оценку оборудования, требующего монтажа, до момента передачи их в монтаж.

В бухгалтерском учете операции начисления процентов по кредитам банков, полученным на приобретение данных объектов, отражаются в зависимости от срока, на который кредит предоставляется, следующим образом: Дебет 08 «Вложения во внеоборотные активы» Кредит 66 (67) «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам» («Расчеты по долгосрочным кредитам и займам»)

На счете 07 «Оборудование к установке» не учитывается оборудование, не требующее монтажа: транспортные средства, свободно стоящие станки, строительные механизмы, сельскохозяйственные машины, производственный инструмент, измерительные и другие приборы, производственный инвентарь и другие затраты на приобретение оборудования, не требующего монтажа, отражаются непосредственно на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы» по мере поступления их на склад или другое место хранения.

Отдельный интерес представляет собой оборудование, переданное заказчиком подрядчику для монтажа. Поскольку оно не переходит в собственность подрядчика, а остается в собственности заказчика, то первый приходит его не на счет 07 «Оборудование к установке», а дебетует забалансовый счет 005 «Оборудование, принятое для монтажа». Счет этот кредитуются при передаче оборудования в монтаж.

При недостатке оборудования, которое числилось на счете 07 «Оборудование к установке», этот счет кредитуются, а дебетуются счет 94 «Недостачи и потери от порчи ценностей» или на счет 91 «Прочие доходы и расходы» при утрате данного оборудования в связи с чрезвычайными обстоятельствами хозяйственной деятельности (стихийное бедствие, пожар, авария, национализация и т.п.).

Следует отметить, что аналитический учет к счету 07 «Оборудование к установке» должен вестись по отдельным наименованиям (видам, маркам и т.д.) оборудования к установке.

Список литературы

1. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкции по его применению: приказ Минфина России от 31.10.2000 (в редакции от 08.11.2010).

2. Церпенто С. И. Бухгалтерский учет в строительстве. М.: КноРус, 2007. 400 с.

УДК 331.108.45

Николаева Наталья Александровна

направление «Прикладная информатика в экономике», гр. ПИ-41

Научный руководитель **Иванов Олег Евгеньевич**,

канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике,

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПОДГОТОВКА КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СОТРУДНИКОВ С ПОМОЩЬЮ КОМПЬЮТЕРНОЙ ДЕЛОВОЙ ИГРЫ «БИЗНЕС-КУРС: МАКСИМУМ»

Подготовка студентов в любой сфере предпринимательской деятельности требует сочетания теоретических знаний с прикладными разработками и экспериментально-практической их апробацией в реальном учебном процессе. Процесс обучения должен отличаться доходчивостью, образностью, последовательностью, простотой изложения. Активное обучение должно быть направлено не на запоминание и воспроизведение, а на формирование умения «добывать» знания.

Повышение профессиональной и социальной активности молодежи в профессиональном самоопределении обеспечивается комплексом условий для апробации молодыми людьми своей дееспособности в разных видах трудовой деятельности, в том числе посредством временной занятости и развития малого бизнеса. Повышению конкурентоспособности молодежи на рынке труда способствуют обретение компьютерной грамотности, обучение стенографии, иностранным языкам и т.д.

Формирование этих условий будет способствовать повышению профессиональной активности молодежи при выходе ее на рынок труда. Как следствие, можно сделать вывод: формирование деловой активности студентов в вузе является важнейшим составляющим при подготов-

ке будущего специалиста. При этом важно учитывать возможности вуза и потребности регионального рынка труда.

Деловые игры, даже при всех ограничениях имитационного подхода, позволяют достичь очень важных результатов в области профессиональной подготовки: применить и проверить теоретические знания на практике и отработать управленческие навыки.

Компьютерные деловые игры (КДИ) можно разделить на два типа: коллективные и индивидуальные. В коллективных КДИ участвуют несколько игроков или групп, выполняющих роли лиц, принимающих решения. В индивидуальных КДИ моделируется не только условная среда, но и действия всех участников игры, кроме одного (следует отметить, что деловая игра в данном случае продолжает оставаться коллективной, просто отдельные роли в индивидуальной КДИ выполняют интеллектуальные имитаторы).

В настоящее время в подготовке студентов активно применяется КДИ «Бизнес-курс: Максимум», имитирующая управление предприятием, все параметры которого максимально приближены к реальной рыночной ситуации. Меняя параметры, игроки могут в виртуальной реальности проверить свои знания и умения прогнозировать поведение рынка для увеличения дохода своего, пока виртуального, предприятия.

Проект «Компьютерные деловые игры серии «Бизнес-курс» был задуман специалистами Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова в 1993 г. В течение 20 лет он находится в действующем состоянии.

Основная задача проекта – разработка, развитие и поддержание КДИ, соответствующих мировому уровню и в то же время отвечающих потребностям российского пользователя.

В рамках данной игры пользователь приобретает и улучшает свои навыки по планированию производства и реализации продукции, улучшению инвестиционно-финансовой деятельности, повышению конкурентоспособности предприятия, анализу деятельности предприятия, ведению учета и отчетности. Процесс игры состоит в следующем. В каждом месяце компьютер будет предоставлять богатую информацию о текущем положении дел на предприятии и внешнем окружении. После тщательного анализа этой информации пользователь принимает управленческие решения на текущий месяц и дает команду компьютеру на переход к следующему месяцу. Компьютер на основе математической модели, учитывающей огромное количество внутренних и внешних факторов, рассчитывает результаты месячной деятельности предприятия и формирует отчетность. Далее процесс повторяется: пользователь ана-

лизирует полученную информацию, на этой основе принимает (корректирует) свои решения и переходит к новому месяцу.

Систематически анализируя связку «Решения – Результаты», что необходимо для успеха в игре, пользователь приобретает конкретные навыки и знания по производственному и финансовому менеджменту, маркетингу, учету и отчетности, анализу финансово-хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. Забродин Ю. М. Кадры и персонал // Человек и труд. 2013. № 12.
2. Дайч З. Г. Многоуровневая подготовка специалистов – перспективное направление развития высшей школы России // Высшее образование в России: история, проблемы, перспективы: междунар. науч. конф. 2012. Вып. 2.
3. Прокопьева Н. В. Образование как определяющий фактор повышения конкурентоспособности молодежи на рынке труда // Материалы науч.-практ. конф. Иркутск, 2014. 186 с.
4. Тимохов А. В, Тимохов Д. А. Компьютерная деловая игра «БИЗНЕС-КУРС: Максимум: учебное пособие. М.: Изд-во Московского университета, 2011. 426 с.

УДК 330.322

Никулина Ксения Вячеславовна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РИСКАМИ

Целью процесса управления инвестиционными рисками является обеспечение успешного функционирования организации в условиях риска и неопределенности. Поскольку полностью исключить возникновение нежелательных результатов зачастую невозможно, необходимо проведение мероприятий по обеспечению защиты от слишком больших потерь. Основной задачей проведения этих мероприятий являются снижение риска до приемлемого уровня и минимизация ущерба от возможных потерь.

Последовательность управления рисками выглядит следующим образом: анализ риска – оценка риска – выявление риска – выбор методов

управления на основе оценки затрат и эффективности – принятие – передача – снижение – отказ – финансирование мероприятий – воздействие на риск – контроль результатов и корректировка системы управления инвестиционными рисками. Инструментом, который позволяет измерять возможности (ожидания), является теория нечетких множеств. На этом основании разработан метод оценки инвестиционного риска и новый комплексный показатель оценки степени риска [3].

Система управления инвестиционными рисками представляет собой сложный механизм воздействия управляющей системы на управляемую с целью получения желаемого результата. Управление инвестиционными рисками как система состоит из двух подсистем: управляемой подсистемы (объекта управления) и управляющей подсистемы (субъекта управления).

Система управления инвестиционным риском содержит в себе ряд мероприятий по поддержке решения, которое позволит снизить неопределенность, имеющую место при принятии решений субъектам. Система управления инвестиционным риском – это и хеджирование, и контроль за инвестиционными рисками.

При анализе системы управления рисками целесообразно использовать в качестве основного методологического инструмента системный подход [1]. Системный подход – это не только организация процесса, но и учет окружающей среды. Новое качество возникает благодаря наличию связей в системе, которые осуществляют перенос свойств каждого элемента системы на все остальные элементы.

Эффективность управления рисками должна соответствовать конечной цели системы менеджмента и контроля рисков – обеспечению максимальной сохранности активов и капитала на основе минимизации тех подверженностей риску, которые могут неожиданно резко сократить ресурсы фирмы.

Действия системы управления рисками в инвестиционной компании должны иметь строго регламентированный характер и выливаться в определенный алгоритм, разделенный на отдельные этапы, что вместе можно определить как процесс управления рисками [2].

Список литературы

1. Управление проектами в строительстве: учеб. пособие / С. В. Бовтеев, В. П. Еременко, Е. И. Рыбнов, В. И. Фролов. СПб.: Санкт-Петербургский гос. архит.-строит. ун-т, 2004. 292 с.
2. Быкова Ю. Н. Страхование рисков как инструмент управления предпринимательской деятельностью // Финансы. 2007. № 9. С. 88.
3. Подолина О. Стратегическое планирование как инструмент риск-менеджмента // Финансовая газета. 2008. № 13-14. С. 112.

Обухов Сергей Владимирович
направление «Экономика предприятий,
отраслей и анализ отраслевых рынков» (магистратура)

Научный руководитель **Красильникова Галина Владимировна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЙСТВУЮЩЕЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Актуальность обеспечения экономической устойчивости фирмы предопределяет объективную потребность в новых методологических подходах к оценке действующей бизнес-стратегии, которые позволяют скорректировать перспективные программы и планы предприятий.

Оценка стратегической позиции объекта исследования может быть произведена измерением соответствия нормативного и фактического рядов показателей. Нормативная структура показателей отражает требования эффективного развития предприятия, укрепления его позиций на рынке применительно к каждому этапу жизненного цикла предприятия, а фактическая структура показателей отражает сложившиеся приоритеты в изменении показателей. Мерой соответствия указанных структур выступает динамический ряд из темпов роста этих показателей [4]:

$$T_{зп} < T_{с/с} < T_{мз} < T_{рп} < T_{п},$$

где $T_{зп}$ – темпы роста заработной платы (ЗП);

$T_{с/с}$ – темпы роста себестоимости (Сс);

$T_{мз}$ – темпы роста материальных затрат (Мз);

$T_{рп}$ – темпы роста реализованной продукции (РП);

$T_{п}$ – темпы роста прибыли до налогообложения (П).

Нормативный ряд показателей должен быть неубывающим.

Степень соответствия нормативного и фактического ряда можно оценивать с помощью коэффициента ранговой корреляции – коэффициента Спирмэна. Он определяется по формуле [4]:

$$K = 1 - 6\sum(d)^2 / n^3 - n,$$

где $\sum(d)^2$ – сумма квадратов разностей рангов показателей в ряду;

n – количество рангов в ряду.

Одной из задач исследования является оценка действующей стратегии развития ГУП РМЭ «Мостремстрой»: измерение степени соответствия фактической структуры показателей развития предприятия нормативной для формулирования выводов о возможности использования данной стратегии для достижения конечных результатов.

Основные технико-экономические показатели развития ГУП РМЭ «Мостремстрой» сведены в таблицу.

Основные показатели развития ГУП РМЭ «Мостремстрой»

Годы	Показатели, тыс. руб.				
	ЗП	Сс	МЗ	РП	П
2012	162 429	756 277	463 358	784 692	8 195
2013	140 236	639 473	335 984	692 735	21 715
2014	154 246	760 733	411 690	811 327	16 819

2013 год отмечен снижением показателей выручки от продаж продукции и оказания услуг при одновременном росте показателей прибыли ГУП РМЭ «Мостремстрой». Увеличение спроса на производимую продукцию в 2014 году привело к росту объема продаж при снижении эффективности деятельности строительной организации. Реализация стратегии в ГУП РМЭ «Мостремстрой» сопровождается определенными изменениями соотношений в росте экономических показателей.

Резкий рост значения коэффициента Спирмэна в 2014 году до уровня 0,7 может свидетельствовать о грамотно реализуемой на предприятии стратегии развития. Руководство ГУП РМЭ «Мостремстрой» правильно определило стратегические цели, необходимость в кардинальном пересмотре стратегии развития на перспективный период отсутствует. На основе проведенной оценки эффективности функционирования предприятия можно сделать вывод, что действующие стратегии ГУП РМЭ «Мостремстрой» направлены на увеличение предложения на рынке строительных материалов и услуг.

Таким образом, стратегический подход в менеджменте предусматривает своевременное определение необходимости внесения изменений в действующую стратегию с учетом анализа изменений внешней среды и возможностей предприятия.

Список литературы

1. Журова Л. И., Шехтман А. Ю. Влияние стадии жизненного цикла на формирование стратегии развития // Современные проблемы науки и образова-

ния. 2013. № 3 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.science-education.ru/104-6830>

2. Коротков Э. М. Антикризисное управление: учебник / под ред. проф. Э. М. Короткова. 2-е изд. М.: ИНФРА-М, 2010. 620 с.

3. Стратегический менеджмент: учебник для вузов / под ред. А. Н. Петрова. 3-е изд. СПб.: Питер, 2012. 400 с.

4. Стратегический менеджмент: методические указания к выполнению курсовой работы для студентов специальности 061100 (080507.65) / сост. А. П. Сувова. Йошкар-Ола: МарГТУ, 2007.

5. Эффективность действующей стратегии компании [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.economy-web.org/?p=127>

УДК 330.322

Озиканова Мария Венедиктовна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, СВЯЗАННОЙ С ЗОЛОТОМ

Актуальность настоящего исследования заключается в том, что золото является наиболее стабильным видом вложения на долгосрочную перспективу, и интерес к данному виду инвестирования все больше растет. Объектом исследования выступает мировой рынок золота, а предметом – отдельные, наиболее важные аспекты обращения этого металла.

Цель исследования – подготовить некоторые теоретические предпосылки для выработки решений относительно эффективного использования золота как инвестиционного инструмента в условиях современной России.

Способ первый – покупка мерных золотых слитков в банке. Владеть золотом приятно, но не очень эффективно. Банки при продаже слитков приписывают к их цене налог на добавленную стоимость в виде 18 %, при обратной же покупке эти деньги не возвращаются.

Способ второй – купить весовые золотые монеты Центрального банка. Весовые монеты выпускают на постоянной основе центральные

банки различных государств мира. Торгуют ими также в банках. Но как способ получения прибыли они также не очень выгодны. Монеты хотя и реализуются легко, однако, как правило, покупаются банками по курсу ощутимо ниже курса их первоначальной продажи. Для получения дохода придется достаточно долго ждать [2].

Способ третий – открыть «обезличенный металлический счет» (ОМС) в банке. Обезличенным он называется потому, что на нем записываются только граммы драгоценного металла, а не номера конкретных золотых слитков, величина рублей или долларов. Чтобы заработать реальные деньги на таком вкладе, нужно быть в курсе, что происходит в мировой экономике.

Способ четвёртый – вложение в редкие монеты. Однако необходимым условием приобретения этих монет должен быть соответствующий сертификат качества одного из двух специализирующихся в этой области агентств. Монеты могут быть приобретены через специальных дилеров, а также через аукционную компанию E-bay.

Способ пятый. Вложение в золото как покупка ювелирных украшений. Самый традиционный способ вложения денег в золото – это покупка ювелирных украшений. Люди делают это как бы с целью усилить свою личную привлекательность, однако вряд ли кто при этом не принимает во внимание стоимость золота, содержащегося в металле изделия.

Таким образом из всех возможных способов инвестирования – инвестиции в золото в современной России на фоне приближающегося экономического кризиса остаются наименее рискованным видом вложений, особенно это касается вложений в инвестиционные монеты из золота, а также в «обезличенный металлический счет», так как формируется вне-банковский рынок оборота физического золота среди частных лиц. Так как именно финансы в настоящем кризисе являются самым слабым звеном, подлежащим многократному сжатию, то всякие игры с банками однозначно становятся самым рискованным делом [3].

Список литературы

1. Колмыкова Т. С. Инвестиционный анализ. М.: ИНФРА-М, 2013. 204 с.
2. Сироткин, С. Л., Кильчевская И. Р. Экономическая оценка инвестиционных проектов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. 320 с.
3. Янковский К. П. Инвестиции: учеб. пособие. СПб.: Питер, 2012. 368 с.

УДК 330.322

Ожиганова Екатерина Андреевна, Рогова Юлия Геннадьевна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА (на примере Республики Марий Эл)

Существуют две основные проблемы, касающиеся оценки финансового потенциала: определение влияния каждого частного показателя на итоговый результат; определение метода агрегирования (свертка данных для наиболее адекватной оценки результирующего показателя) – аддитивный или мультипликативный способы.

Необходимо проранжировать частные показатели и присвоить им веса для определения влияния на итоговую модель.

В условиях неопределенности, когда при проведении экономического анализа имеется информация без конкретных количественных значений весовых коэффициентов каждого показателя, а только об относительной значимости показателей, представляется целесообразным воспользоваться инструментами, которые широко применяются в других отраслях науки. К одним из таких инструментов относится ранжирование критериев по правилу Фишберна, которое отражает тот факт, что об уровне значимости показателей неизвестно ничего, кроме того, что $r_i > r_{i+1} > r_{i+2}$, где r_i – значимость каждого критерия, степень проявления или развития какого-либо явления.

Таким образом, можно определить только последовательность, в которой расположены элементы по отношению друг к другу. Значимость каждого i -го элемента структуры определяется по следующей формуле:

$$r_i = \frac{2(N-i+1)}{(N+1)N},$$

где i – ранг показателя (порядковый номер после ранжирования);

r_i – удельный вес i -го показателя;

N – число, рангов (ранжируемых показателей).

При этом для удельных весов r_i должно выполняться условие нормирования:

$$\sum_{i=1}^n r_i = 1.$$

Необходимо произвести преобразования показателей для дальнейшего формирования векторных решений и их оценки, это позволит нам построить итоговую модель и оценить потенциал. Прежде всего, для сопоставимости все показатели необходимо нормировать, для этого используем следующую формулу:

$$k_{i\text{норм}} = k_i / k_{\text{max}},$$

где $k_{i\text{норм}}$ – нормированный показатель финансового потенциала, принадлежащий множеству $[0:1]$;

k_i – показатель финансового потенциала;

k_{max} – максимальное значение показателя финансового потенциала среди объектов выборки.

Для исследования будем использовать данные с 2008 по 2012 год.

Максимальные значения некоторых показателей – это не наибольшие значения по модулю, а наименьшие. К таким показателям относятся государственный долг, дефицит консолидированного бюджета, задолженность по налоговым платежам в бюджетную систему РМЭ.

Мультипликативные оценки близки к результатам, полученным аддитивным способом расчета. При этом сохранилось расположение объектов анализа в итоговом рейтинге по уровню развития финансового потенциала относительно друг друга.

Очевидно увеличение финансового потенциала региона.

Следует отметить положительную динамику по всем выбранным показателям, а это свидетельствует о верно выбранных направлениях развития финансово-бюджетной политики Республики Марий Эл.

Список литературы

1. Андрианов В. Д. Россия. Экономический и инвестиционный потенциал. М.: Экономика, 1999. 662 с.
2. Бережной В. И., Зенченко С. В., Пашенко М. П. Экономическое развитие региона: теоретико-методологические аспекты оценки: монография. Ставрополь: ОАО «Шпаковская типография», 2009. 203 с.
3. Волошина А. Н. Анализ налогового потенциала и пути повышения эффективности его использования // Налоговый вестник. 2002. № 7

Осипова Иллона Владимировна
направление «Прикладная информатика в экономике», гр. ПИ-42

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АВТОМАТИЗАЦИЯ РАСЧЕТОВ ИСКОВЫХ ЗАЯВЛЕНИЙ

В ФКУ ИК УФСИН России поток информации об осужденных велик. В учреждении с новым этапом осужденных поступают также исковые заявления, которые им надо погасить. Исковые заявления различной категории, например, нанесение морального вреда тому или иному гражданскому лицу, материальный ущерб и т.д.

В учреждении все остатки по сумме исковых заявлений приходят бухгалтеру, он прикрепляет их к личным карточкам осужденных. Просматривает платежные поручения из банков и записывает в личную карточку и высчитывает остаток вручную. Это существенный недостаток работы исправительного учреждения, так как почти каждый месяц с этапом прибывают осужденные и убывают в другую колонию или освобождаются из колонии строгого режима.

В данном учреждении существует несколько автоматизированных информационных систем.

1. СУФД – это система удаленного доступа финансового документооборота для казначейства. Она используется в учреждении для отправки платежных поручений, осуществления документооборота между учреждением.

2. Spu – org предназначена для подготовки отчетных документов для сдачи в Пенсионный фонд России и используется в учреждении для подготовки ежеквартального отчета в Пенсионный фонд.

3. Комплекс АКСИОК – это сводный отчет и отчетность. Комплекс предназначен для свода ежемесячной и квартальной отчетности.

4. Пакет MS Office 2010 предназначен для выполнения различных вычислений, совершаемых в процессе деятельности учреждения.

5. Система электронного документооборота уголовно-исполнительной системы предназначена для комплексной автоматизации служб документационного обеспечения уголовно-исполнительной системы и обмена информацией между участниками рабочих процессов в части

учета и формирования единого электронного информационного документационного пространства (управленческих, учетных и других документов).

6. Программное средство «Контроль исполнения документов» оно предназначено для организации контроля за исполнением входящих документов и управленческих решений. Разработана по классической схеме с открытия главной кнопочной формы с размещением на ней информационных, справочно-настроенных и других кнопок управления.

После проведения анализа предлагаемых программных продуктов, их стоимости на приобретение и установку решено разработать новую конфигурацию в программе «1С:Предприятие», так как при создании базы средства конфигурирования системы позволяют организовать произвольное количество справочников и документов необходимой структуры. Также можно настроить произвольное количество журналов расчета для выполнения расчетов по тем или иным объектам и хранения их результатов. Система позволяет проводить расчеты с определенной периодичностью – от одного дня до года.

Данная конфигурация позволит уменьшить объем работы бухгалтера, работающего с осужденными.

УДК 656.072

Павлова Марина Игоревна
направление «Экономика», гр. Э-12-16

Научный руководитель **Постников Владимир Павлович**,
ст. преп. кафедры экономики и управления промышленным производством
*ФГБОУ ВПО «Пермский национальный
исследовательский политехнический университет», г. Пермь*

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРИГОРОДНОГО ПАССАЖИРСКОГО КОМПЛЕКСА

Пригородные перевозки – услуга, направленная на менее обеспеченные социальные слои населения. В действительности это очень дорогая услуга, и полная сумма проезда является неприемлемой для пассажиров. Но пассажир имеет возможность купить билет за половину стоимости. Однако в этом случае ППК недополучают определенную сумму выручки. Согласно законодательству РФ, субъекты должны субсидировать

разницу между ценой билета и стоимостью расходов ППК. Но большинство регионов отказывается это делать. По итогам 2014 г., только 25% субъектов полностью исполняют свои обязательства. У остальных регионов в той или иной степени явно отсутствует понимание социальной важности обеспечения пригородного пассажирского сообщения.

Анализируя финансовую отчетность ППК, в частности отчет о финансовых результатах, наблюдаем высокую убыточность деятельности (см. табл. 1).

Таблица 1

Анализ выручки, прибыли от продаж в период 2012-2014 гг., тыс.руб.

Компания	Выручка			Прибыль от продаж		
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Пермская ППК	407 713	488 553	521 328	-261 614	-339 865	-342 562
Самарская ППК	332 378	366 034	371 628	-215 961	-239 931	-239 237
Алтай-пригород	354 670	379 744	414 989	-200 801	-243 294	-261 177
Омск-пригород	284 562	295 725	268 546	-147 143	-152 388	-166 002
Байкальская ППК	595 007	607 510	595 707	-838 059	-914 054	-812 627
Башкортостанская ППК	444 284	384 356	386 150	-889 189	-939 021	-883 204
Волго-Вятская ППК	1 613 048	1 651 422	1 801 800	-251 938	-409 003	-245 128
Краспригород	279 271	293 748	277 443	-495 188	-360 199	-383 105
Свердловская ППК	2 097 155	2 008 603	1 920 720	-1 963 131	-2 017 361	-2 045 965
Северная ППК	143 325	765 810	817 653	-378 695	-1 660 657	-1 612 163
Содружество	701 670	670 482	654 957	-582 872	-666 638	-575 341
Черноземье	474 060	789 034	686 868	-1 433 064	-1 599 617	-1 200 312
Экспресспригород	1 097 376	1 291 000	1 322 810	-72 774	-16 228	-45 665
Волгоград	179 143	238 107	265 754	-201 183	-188 466	-215 356
Калининградская ППК	113 137	116 762	96 358	-279 258	-295 767	-234 508
Кубань экспресс	594 723	505 900	471 590	-137 626	-282 633	-238 127
Экспресс Приморья	614 373	584 110	535 150	-882 257	-818 422	-670 802
Сахалин	493 065	807 895	879 022	-208 829	269 066	156 087
Кузбасс-пригород	692 102	728 930	593 714	-92 057	-84 668	-129 416

Окончание табл. 1

Компания	Выручка			Прибыль от продаж		
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Саратовская ППК	196 423	195 514	222 734	-252 001	-258 290	-206 056
Северо-Кавказская ППК	1 081 340	1 020 176	1 060 955	-644 192	-825 468	-428 571

Одной из ключевых проблем можно назвать невозможность ППК управлять затратами, так как большинство из них приходится на выплаты по договорам с ОАО «РЖД». В целом расходы ППК складываются из трех составляющих. Первая – расходы на инфраструктуру. Они выплачиваются ОАО «РЖД» и составляют примерно 35 % расходов ППК. Вторая – аренда и эксплуатация подвижного состава (50 % расходов). К сожалению, они практически не регулируются. И третья составляющая – собственные расходы ППК. В таких условиях компании должны постоянно проводить анализ затрат, искать пути их снижения и оптимизации.

Проблема финансирования ППК обостряется с каждым годом. По-прежнему одним из основных источников финансирования компаний являются субсидии субъектов. Большинство ППК в среднем финансируются в пропорции 60 % – собственные средства, 40 % – субсидии. Самостоятельное финансирование характерно для ОАО «Экспресспригород», ОАО «Кузбасс-пригород». ОАО «Краспригород», ОАО «Башкортостанская ППК» выживают в большей степени за счет субсидий.

Таблица 2

Анализ структуры финансирования ППК за 2012-2014 гг.

Компания	Субсидии бюджета, тыс.руб.			Структура финансирования (выручка/субсидии), %		
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Пермская ППК	296 572	348 332	354 061	58/42	58/42	60/40
Самарская ППК	192 071	242 960	265 772	63/37	60/40	58/42
Алтай-пригород	206 441	248 973	265 182	63/37	60/40	61/39
Омск-пригород	158 419	161 368	170 791	64/36	65/35	61/39
Байкальская ППК	842 411	536 546	579 501	41/59	53/47	51/49
Башкортостанская ППК	533 907	566 515	650 574	45/55	40/60	37/63
Волго-Вятская ППК	274 076	194 423	394 805	85/15	59/11	82/18
Краспригород	511 580	386 356	396 573	35/65	43/57	41/59

Окончание табл. 2

Компания	Субсидии бюджета, тыс.руб.			Структура финансирования (выручка/субсидии), %		
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Свердловская ППК	1 699 392	1 644 238	1 669 657	55/45	55/45	53/47
Северная ППК	59 909	427 041	845 583	71/29	64/36	49/51
Содружество	509 226	586 765	573 197	58/42	53/47	53/47
Черноземье	242 326	244 931	479 048	76/24	76/24	59/41
Экспресспригород	98 648	40 014	10 118	92/8	97/3	99/1
Волгоград	223 031	196 418	228 375	45/55	55/45	54/46
Калининградская ППК	52 167	51 012	138 354	68/32	70/30	41/59
Кубань экспресс	230 377	243 174	286 122	72/28	68/32	62/38
Экспресс Приморья	184 956	326 437	435 273	77/23	64/36	55/45
Сахалин	156 388	290 794	232 017	76/24	74/26	79/21
Кузбасс-пригород	10 975	10 814	10 636	98/2	99/1	98/2
Саратовская ППК	115 889	86 305	66 839	63/37	69/31	77/23
Северо-Кавказская ППК	213 868	166 740	256 107	83/17	86/14	81/19

Недостаточность внимания со стороны государства к проблемам пригородного пассажирского комплекса негативно сказалось не только на состоянии пригородных компаний, но и на транспортном сообщении внутри регионов. Для решения проблемы убыточности можно воспользоваться следующими рекомендациями: 1) перевод подвижного состава с баланса ОАО «РЖД» на баланс пригородных компаний; 2) разработка оптимизационных планов перевозок с учетом пассажиропотока, маршрутов и сезонности; 3) реформирование системы тарифов (установка порогового значения на 1 пассажирокилометр); 4) увеличение конкурентоспособности ППК среди других видов транспорта.

Список литературы

1. Концепция развития пригородных пассажирских перевозок железнодорожным транспортом: распоряжение от 19 мая 2014 года № 857-р [Электронный ресурс]. URL: <http://government.ru/docs/12575/> (дата обращения: 20.09.2015).
2. Постников В. П. Оптимальные модели формирования тарифа на городском пассажирском транспорте // Экономический анализ: теория и практика. 2014. № 11. С. 36-40.
3. Савчук В., Рузавин Л. Проблемы финансирования пригородных пассажирских перевозок в России // Транспорт РФ. 2014. № 4 (53).

Парсаева Анастасия Владимировна

направление «Прикладная информатика в экономике», гр. ПИ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРОЕКТ ОРГАНИЗАЦИИ ВОЛОНТЕРСКОГО ДВИЖЕНИЯ С ПОМОЩЬЮ СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Для того, чтобы нуждающимся была оказана необходимая помощь, организаторы волонтерского движения должны распространить соответствующую информацию. Обычно волонтеры проводят собрания, на которых озвучивают, какую помощь, кому и когда нужно оказать, и далее распространяют эти данные по всем знакомым, чтобы задействовать большее количество людей.

В рамках данной работы был создан рабочий макет проекта «карта волонтеров». Он представляет собой веб-страницу, на которой расположены интерактивная карта, список социальных объектов.

Целью исследовательской работы является создание макета проекта «карта волонтеров».

С технической точки зрения макет представляет собой 3 файла:

object_list.html

object_list.js

groups.js

Данное разделение на файлы было произведено для удобства последующей работы с макетом и интеграции его в структуру сайта.

Файл object_list.html формирует веб-страницу и ее внешний вид. Заполнение данными происходит через файл object_list.js, благодаря которому формируются карта, список организаций и описание работ каждой организации. Файл был создан на языке javascript, так как карта, список организаций и описание являются динамическими частями страницы и реагируют на действия пользователя. Список является раскрывающимся списком, и его подпункты загружаются на страницу только при нажатии; при повторном нажатии они удаляются. Аналогичным образом построено описание необходимой волонтерской помощи: при нажатии оно загружается, а при повторном нажатии удаляется со страницы.

Вся информация, содержащаяся на странице, находится в файле groups.js. Это создано для удобства добавления и изменения информации об организациях.

Карта волонтеров



Социальные учреждения на карте

Основная работа при создании макета проводилась с картой. В данном случае была использована технология API Яндекс.Карты, которая является наиболее популярной в среде веб-программирования. API Яндекс.Карты открывает множество возможностей перед разработчиками. В данном случае все точки на карте были объединены в группы. Для каждой группы был выбран определенный цвет. Группа точек показывается на карте только при раскрытии соответствующего списка (рисунк)

Список литературы

1. Волонтерство. [Электронный ресурс] // Википедия. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Волонтерство>
2. Руководство разработчика – Технологии Яндекса [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://tech.yandex.ru/maps/doc/jsapi/2.1/dg/concepts/index-docpage/>
3. Флэнэган Д. JavaScript. Подробное руководство. М.: Символ-Плюс, 2013.

УДК 338.24

Потрпалова Евгения Викторовна
направление «Экономика», гр. ЭКОМ-11

Научный руководитель **Чернякевич Лидия Михайловна**,
д-р экон. наук, профессор
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ОТКРЫТОЙ СИСТЕМЫ В ИННОВАЦИОННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ

В процессе инновационной деятельности координируются интересы субъектов научной и производственной сфер, так что получает реали-

зацию единый процесс: от создания новшества до его потребления в производственной сфере по цепочке наука – инновации – производства. Инновационная деятельность предполагает целый комплекс научных, технологических, организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, которые в своей совокупности приводят к инновациям [1].

Для инновационного менеджмента принципиальным является понятие «открытая система». Несмотря на многообразие организационных форм (видов) систем инновационного менеджмента, в любой из них обязательно должны присутствовать следующие компоненты: объекты инноваций (явления, процессы, виды хозяйственной деятельности и т.д.); инновационные ресурсы (материальные и нематериальные); внутренняя среда; управление инновационным процессом (менеджмент), осуществляемое коллективом специалистов в сфере экономики, финансов, маркетинга, менеджмента, социологии, технологии и ряда других областей знаний. Усилиями этих специалистов выполняется работа в соответствии с действующей методологией инновационного менеджмента.

Рассматривая систему инновационного менеджмента (структурную схему), необходимо учесть следующие элементы, обеспечивающие ее функционирование [4]:

- 1) вход в систему – совокупность ресурсов, требований, информационные потоки и т.д.;
- 2) внешнюю среду – совокупность внешних факторов, воздействие которых необходимо учитывать при реализации инновационного менеджмента;
- 3) выход системы инновационного менеджмента, то, ради чего функционирует система, – экономический, социальный и иной эффект.

Основываясь на экономической сущности инновационного процесса, можно построить принципиальную схему его организационного механизма, который представляет собой совокупность форм и методов осуществления инновационной деятельности, взаимосвязано и согласованно функционирующих и обеспечивающих решение основных задач в отрасли.

Бизнес-инкубатор – это структура, специализирующаяся на создании благоприятных условий для эффективной деятельности малых инновационных предприятий, реализующих оригинальные научно-технические идеи. Здесь начинающие предприниматели получают навыки ведения собственного дела, правовую, экономическую и консультативную помощь. Бизнес-инкубатор может создаваться в разных формах. Так, бизнес-процесс инкубации новых предприятий предназначен для продвижения высокотехнологичных идей. «Внутренние» инкубаторы инноваций занимаются разработкой собственных иннова-

ционных проектов, которые реализуются в компании-новаторе и зависимых предприятиях. Иногда целесообразно создавать целые предприятия-инкубаторы инноваций.

Научно-технологический парк (технопарк) представляет собой научно-производственный территориальный комплекс, образованный в целях формирования благоприятной среды для развития малых и средних наукоемких инновационных фирм-клиентов, занятых освоением производства и реализацией на рынке инновационной продукции. Это самостоятельная организационная структура, созданная в сфере науки и научного обслуживания. В структуре технопарка могут находиться информационно-технологический, учебный, консультативный, информационный, маркетинговый центры, а также промышленная зона.

Список литературы

1. Азгальдов Г. Г., Костин А. В. Интеллектуальная собственность, инновации и квалиметрия // Экономические стратегии. 2008. № 2 (60).
2. Балдин К. В., Передеряев И. И., Голов Р. С. Управление рисками в инновационно-инвестиционной деятельности предприятия: учебное пособие. М., 2012. 419 с
3. Гончаренко Л. П. Инновационный менеджмент: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2015. 484 с.
4. Кузнецов Б. Т. Экономика и финансовое обеспечение инновационной деятельности: учебное пособие. М.: Юнити-Дана, 2012. 295 с.

УДК 336.77

Пугачева Алена Александровна

направление «Экономика (бакалавриат)», гр. ЭКО-32

Научный руководитель **Родионова Елена Витальевна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ИСТОРИЧЕСКИЕ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Кредит играет важную роль в финансовом обеспечении инвестиционных проектов, развития производства, разработке и внедрении инноваций, потому как он является порой единственно доступным источником финансирования организации (особенно если речь идет о малых и

средних предприятиях и предприятиях, только начинающих свою деятельность). Под кредитом подразумеваются экономические отношения, принимающие форму ссуды и связанные движением стоимости в товарной и денежной форме между кредитором и заемщиком на условиях срочности, возвратности и платности (с уплатой процентов).

Однако мнение специалистов о кредите всегда было неоднозначным. Одни считали, что это хороший инструмент для увеличения темпов производства, а другие уверены, что кредит возникает от бедности и ее порождает. Такая неоднозначная оценка кредита связана, с одной стороны, с отсутствием четкого представления о нем, а с другой, с исторически обоснованными предрассудками, накапливавшимися веками с момента его появления.

Следовательно, необходимо детально изучить историю развития кредита, выделяя наиболее важные этапы, их особенности и влияние на восприятие обществом кредита. Это и является целью работы.

Актуальность данной работы заключается в том, что только ясное представление и понимание истории какого-либо явления позволяет определить современную роль, функции и принципы кредита, которые первоначально были основаны на основе каких-либо исторических процессов и явлений.

Объектом этого исследования является кредит, а предметом – развитие кредита во времени.

В процессе написания работы использовались методы научного познания (анализ и синтез, индукция и дедукция, историческое моделирование), а также исторический и сравнительно-исторический методы.

Теоретической основой данной работы послужила нормативная, учебная и периодическая литература.

Использованные методы помогли четко, ясно и наглядно выявить особенности в предмете исследования, также на их основе получилось осуществить сравнение различных исторических периодов.

Главным результатом данной работы стало выявление закономерности между существовавшими процессами и конкретной исторической эпохой и осознание того, что каждый период развития кредита имел свои характерные черты, которые являлись тенденцией того времени и не смогли бы существовать в другой временной отрезок. Более того, была установлена экономическая и историческая обособленность России на всех этапах развития кредита, с одной стороны, и явное копирование зарубежных норм регулирования кредита – с другой.

Следовательно, стало возможным сделать вывод о том, что развитие конкретных форм кредита было связано с уровнем развития общества. Также можно проследить ускорение развития данного экономического

явления в рамках современности. Что касается развития кредитных отношений в нашей стране, можно подытожить, что Россия всегда старалась привнести что-то новое в уже существующую тенденцию, и это является ее особенностью и основой ее самобытности.

Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 26.01.1996 № 14-ФЗ. Часть 2 (в редакции от 29.06.2015)
2. Белоглазова Г. Н. Деньги, кредит, банки: учебник. М.: Юрайт-Издат, 2009. 624 с.
3. Финансы, денежное обращение и кредит: учебник / под ред. М. В. Романовского, О. В. Врублевской. М.: Юрайт-Издат, 2008. 543 с.

УДК 004.94

Ракипова Динара Рафаиловна

направление «Прикладная информатика в экономике», гр. ПИ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА СКЛАДСКОГО УЧЕТА ООО ПФ «УАЗАВТОЦЕНТР»

Корректная организация управления складской деятельностью является одним из факторов успешного развития бизнеса. Использование систем автоматизации склада позволяет контролировать оборотную продукцию и незамедлительно реагировать на изменения спроса. Данная система позволит эффективнее координировать работу специалистов, сократить время на обработку заказа, вести правильный учет автозапчастей и тем самым повысить производительность труда и качество обслуживания клиентов.

Для решения проблемы автоматизации был выбран программный продукт «1С:Предприятие 8», который позволяет существенно повысить эффективность работы, а именно: сократить затраты на хранение товара на складе; сократить время проведения всех складских операций; сократить количество ошибочных складских операций; повысить точность учета товара; уменьшить зависимость от «человеческого факто-

ра». Еще одним важным достоинством системы является возможность ее полной интеграции с различными системами управления предприятием. Наиболее тесная интеграция достигается с программными продуктами фирмы «1С», которые уже используются на предприятии ООО ПФ «УАЗавтоцентр»

В результате автоматизации склада с помощью «1С:Предприятие 8» предприятие переходит на новый уровень обслуживания клиентов, характеризуются увеличением пропускной способности склада, повышением эффективности использования специализированного оборудования и ростом производительности труда сотрудников. При этом экономится пространство, снижается стоимость хранения, распределения и обработки товаров.

При помощи автоматизированной информационной системы складского учета «1С:Предприятие 8» на складе автоматизирован учет поступления и отгрузки товаров, учет входящих и исходящих документов, количественный учет. В общем объеме учетных работ эти задачи имеют значительный удельный вес. Их автоматизация позволяет сократить ручные операции, ускорить обработку информации, повысить точность учета. В памяти ИС «1С:Предприятие 8» хранится и может быть выдана на печать детальная информация о количестве поступления и отгрузки конкретной запасной части по каждому документу в случае несовпадения величины запаса с данными машинного учета.

Таким образом, главное назначение автоматизированной системы в данном случае – повысить эффективность выполнения основных функций работников склада.

Автоматизация управления процессами на складе повышает оперативность и эффективность его работы.

Список литературы

1. Афонин В. Ю. Информационные системы и базы данных: организация и проектирование: учебное пособие / В. Ю. Пирогов. СПб.: БХВ-Петербург, 2009. 528 с.
2. Уткин В. Б., Балдин К. В. Информационные системы в экономике: учебник для студентов высших учебных заведений. М.: ИЦ Академия, 2012. 288 с.
3. Федорова Г. Н. Информационные системы: учебник для студ. учреждений сред. проф. образования. М.: ИЦ Академия, 2013. 208 с.

УДК 721.011:005.591.6

Репина Елена Олеговна

направление «Строительство», гр. СТРМ-11

Научный руководитель **Репина Ольга Михайловна**,

канд. экон. наук, доцент

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ МАЛОЭТАЖНОГО ЖИЛОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

К основным инновационным решениям в строительстве жилых домов с целью энергосбережения относятся «активный дом», «пассивный дом» и «экологичный дом». «Активный дом» – это комплекс решений для дома, ставящий перед собой цель создания максимального комфорта и качества проживания путем эффективного использования энергоресурсов и современных технологий. Инновационное решение такого дома состоит в управлении его основными функциями по использованию ресурсов посредством специальных приложений для смартфона, компьютера или устройств дистанционного управления. Экономический эффект определяется экономией расходов самих ресурсов, и, как следствие, стоимости их использования.

Технология «пассивного дома» предусматривает эффективную теплоизоляцию всех ограждающих поверхностей – не только стен, но и пола, потолка, чердака, подвала и фундамента. В «пассивном доме» формируется несколько слоёв теплоизоляции – внутренняя и внешняя. Это позволяет одновременно не выпускать тепло из дома и не впускать холод внутрь него. Также производится устранение «мостиков холода» в ограждающих конструкциях. В результате в «пассивных домах» теплопотери через ограждающие поверхности не превышают 15 кВт*ч с 1 м² отапливаемой площади в год – практически в 20 раз ниже, чем в обычных зданиях. Таким образом, эффект инновационного решения «пассивного дома» состоит в экономии энергоресурсов на отопление дома.

Базовым принципом строительства «экодома» является использование альтернативной энергии, например, за счет применения солнечных батарей. При этом «экодом» построен только из экологически чистых материалов, он не зависит от систем ЖКХ, поскольку предусматривает собственные источники энергии [2].

Необходимо отметить, что целесообразность строительства энергоэффективных жилых домов характеризуется как экономическим,

так и социальным эффектом, выраженным через повышенный комфорт использования жилья человеком. Анализ экономической эффективности «активного дома» за средний срок эксплуатации составляет 170%, технология «пассивного дома» окупается за 1,2 года, а технология «эко дома» полностью сможет окупиться через 12,5 лет, это связано с высокой стоимостью солнечных батарей на сегодняшний день [3].

В настоящее время энергоэффективные дома становятся распространёнными и приобретают всё большую популярность. Рынок уже буквально «наводнён» строительными материалами для возведения таких зданий. Речь идёт не о единичном строительстве отдельных зданий, а о переходе к их типовой застройке. При этом фирмам, занимающимся строительством энергоэффективных домов, практически всегда предоставляются государственные субсидии и льготы. Происходят изменения в массовом сознании людей: при возведении жилищ всегда учитывается не только стоимость квадратного метра, но и расходы топлива планируемых зданий. Таким образом, будущее – за энергоэффективными домами.

Список литературы

1. Информационно-аналитический Интернет-портал о технологиях [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ecoteco.ru>
2. Экологичные дома – проекты, концепции и идеи [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ecofriendlyhouse.ru>
3. Репина Е. О. проектирование малоэтажных зданий: инновационные решения и экономическая оценка эффективности // Тенденции формирования науки нового времени: сборник статей междунар. научно-практ. конф. Уфа: РИО МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2014. 214 с.

УДК 336.76

Решетова Анастасия Евгеньевна
направление «Экономика», гр. ЭКО-43

Научный руководитель **Ахмадеева Марзия Мухамедовна**
д-р экон. наук, профессор
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЛИКВИДНОСТИ (на примере предприятия ГУП РМЭ «Мостремстрой»)

Государственное унитарное предприятие Республики Марий Эл «Мостремстрой» создано в 1974 году. Основными видами деятельности

данного предприятия являются: строительство, реконструкция, ремонт мостов и путепроводов; выполнение полного комплекса строительномонтажных работ общего назначения; производство железобетонных конструкций, товарного бетона и раствора; инженерно-геодезические изыскания мостовых переходов; разработка проектов строительства, реконструкции и ремонта мостов и путепроводов [3].

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени убывания ликвидности, с краткосрочными обязательствами по пассиву, которые группируются по степени срочности их погашения [2].

Рассмотрим показатель ликвидности ГУП РМЭ «Мостремстрой» в приведенной ниже таблице.

Показатель	2013г.	2014г.	Изменение	Норматив
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,12	0,04	-0,08	$\geq 0,2-0,7$
Коэффициент быстрой (срочной) ликвидности	2,14	1,21	-0,93	$\geq 1,5$
Коэффициент текущей ликвидности (общий коэффициент покрытия)	2,57	1,54	-1,03	≥ 2

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какую часть краткосрочных обязательств организация может погасить немедленно [1].

Данные таблицы показывают, что этот коэффициент в 2014 г. снизился на 0,08 по сравнению с 2013 г. Это обусловлено значительным увеличением заемных средств и кредиторской задолженности, при снижении денежных средств организации. Соответственно, у предприятия в 2014 г. становится меньше гарантий погашения долгов.

Коэффициент быстрой (срочной) ликвидности – отношение денежных средств, краткосрочных финансовых вложений и краткосрочной дебиторской задолженности (за минусом сомнительных долгов и предоплаты поставщикам) к сумме краткосрочных финансовых обязательств [2]. В 2014 г. данный коэффициент не соответствует нормативу, по сравнению с 2013 г. Это свидетельствует о том, что в 2014 г. сумма дебиторской задолженности и денежных средств больше, чем в предыдущем году. Нужно отметить, что краткосрочные обязательства в 2014 г. также увеличились.

Коэффициент текущей ликвидности показывает, какую часть краткосрочных обязательств организация может погасить в течение операционного цикла [1].

В 2013 г. данный коэффициент соответствует нормативу. Это свидетельствует о возможности предприятия погасить свою кредиторскую

задолженность за счет имеющихся оборотных средств. В 2014 г. коэффициент текущей ликвидности снизился на 1,03 по сравнению с 2013 г., что говорит о необходимости сокращения кредиторской задолженности и снижении оборотных активов. В 2014 г. имеются трудности в покрытии текущих обязательств.

Рассмотрев показатели ликвидности, можно сделать вывод, что в 2014 г. у данного предприятия прослеживается отрицательная динамика роста коэффициентов ликвидности по сравнению с предыдущим годом. Это говорит о том, что в 2014 г. у организации меньше возможности покрыть свои платежные обязательства за счет собственных средств.

Список литературы

1. Когденко В. Г. Экономический анализ: учебное пособие. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юнити-Дана, 2011. 399 с.
2. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности: учеб. 2-е изд., испр. и доп. Минск: РИГТО, 2012. 367 с.
3. ГУП РМЭ «Мостремстрой» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://most12.pulscen.ru/about>

УДК 330.322

Романова Анастасия Анатольевна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
кафедра экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ

Под инвестиционной деятельностью принято понимать вложение капитала в какое-либо, обычно приносящее доход, дело. В связи с этим следует различать инвестиции, когда вложение осуществляется в ценные бумаги, например акции, и инвестиции, при которых речь идет о вложениях в строительство, расширение и реконструкцию предприятий, дорог, аэропортов и прочих полезных объектов.

Инвестиции, предназначенные для создания объектов, принято именовать капитальными вложениями, а инвестиционная деятельность представляет собой вложение инвестиций и осуществление последующих практических действий для получения искомого результата.

Одним из важнейших факторов, влияющих на инвестиционную деятельность в любом государстве, является существующая система законодательства, которая определяет национальный правовой режим инвестиционной деятельности и регламентирует принципы и механизм взаимоотношений иностранных инвесторов как с государственными организациями, так и с иными участниками экономических отношений и субъектами хозяйствования.

Под объектом инвестиционной деятельности следует понимать материальные и нематериальные ценности, создание и использование которых отвечает требованиям законодательства, не наносит ущерба охраняемым законом правам, приносит прибыль и (или) дает иной положительный эффект.

Не стоит забывать также и о принципах современного правового государства, к которым относятся разделение властей, демократия, неприкосновенность частной собственности, свобода договора, стабильность гражданского оборота и т. п.

На сегодняшний день инвестициям уделяется большое внимание, так как и правительство страны, и все ее бизнес-сообщество пришло к выводу, что без хорошей организации инвестиционного процесса невозможно рассчитывать на модернизацию экономики. И это в конечном итоге, заставило всех участников экономической сферы взглянуть на иностранные инвестиции с другой стороны.

Процесс регулирования инвестиционной деятельности заслуживает такого же пристального внимания, как и сам процесс инвестирования. Это связано с тем, что состояние российской экономики характеризуется негативными явлениями, которые являются результатом нескольких факторов, один из которых – последствия мирового финансового кризиса.

В связи с этим некоторые российские ученые утверждают, что для того, чтобы добиться кардинальных изменений в экономике страны и тем самым привлечь еще больше инвестиций, необходимо заменить существующую систему государственного управления на новую, которая будет в полном объеме отвечать требованиям современной рыночной экономики.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что инвестиционный процесс в России требует глубокого и системного изучения, а также налаживания государственного регулирования данным процессом.

Список литературы

1. Веселкова Е. Е. Двухстороннее соглашение по защите инвестиций как основной способ защиты иностранных инвестиций // Законодательство и экономика. 2012. № 1. С. 65.

2. Доронина Н. Г., Семилютина Н. Г. Международное частное право и инвестиции: науч.-практ. исслед. М.: Контракт; Волтерс Клувер, 2011. 272 с.
3. Силкин В. В. Прямые иностранные инвестиции в России. Правовые формы привлечения и защиты. М., 2012.

УДК 322.66

Рубцова Елена Владимировна

направление «Землеустройство и кадастры», гр. ЗУМ-11

Научный руководитель **Мазуркин Петр Матвеевич**,
д-р техн. наук, профессор, зав. кафедрой природоустройства
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет» г. Йошкар-Ола*

ДИНАМИКА КАДАСТРОВОЙ СТОИМОСТИ ЗЕМЕЛЬ ЛЕСНОГО ФОНДА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Актуальность проводимого исследования обусловлена необходимостью совершенствования методов кадастровой оценки земель для повышения эффективности прогнозирования и планирования налоговых поступлений и арендных платежей.

Исходя из поставленной цели и темы работы возникают следующие задачи: рассмотреть кадастровую оценку земель лесного фонда на основе анализа государственных национальных докладов о состоянии и использовании земель в Российской Федерации [4], провести статистическое моделирование данных о кадастровой стоимости земель лесного фонда в Российской Федерации в период с 01.01.2003 по 01.01.2008 г., проанализировать данные статистического моделирования.

В 2012 году работы по актуализации результатов государственной кадастровой оценки земель лесного фонда на территории субъектов Российской Федерации не проводились. Данные удельных показателей кадастровой стоимости земель в период с 2013 по 2015 год отсутствуют на официальном сайте Управления Росреестра РФ.

Сведения об удельных показателях кадастровой стоимости земель лесного фонда по субъектам Российской Федерации по состоянию на 01.01.2003 г. и 01.01.2008 г. приведены в государственном национальном докладе о состоянии и использовании земель в РФ за 2012 год [4].

Анализ кадастровой стоимости земель лесного фонда выполнялся с использованием методов эконометрики [1, 2].

Изменение кадастровой стоимости 1 м² земель лесного фонда по субъектам Российской Федерации с учетом федеральных округов в 2008 году по отношению к 2003 году характеризуется уравнением

$$C_{2008} = 3,30042 \cdot 10^6 C_{2003}^{3,75856} \exp(-14,57361 C_{2003}^{0,27288}) - A \cos(\pi C_{2003} / p - 6,09530);$$

$$A = 7,87741 \cdot 10^5 C_{2003}^{7,68926} \exp(-17,67985 C_{2003}^{0,95902}),$$

$$p = 0,037082 + 0,019217 C_{2003}^{0,81346},$$

где C_{2008} – кадастровая стоимость лесных земель в 2008 году, руб./м²;

C_{2003} – кадастровая стоимость лесных земель в 2003 году, руб./м²;

A – амплитуда колебательного возмущения кадастровой стоимости лесных земель в 2008 году, руб./м²;

p – полупериод колебания стоимости лесных земель по отношению к 2003 году, руб./м².

Коэффициент корреляции составил $r = 0.8174$.

Таким образом, проанализировав данные, представленные в Государственном (национальном) докладе о состоянии и использовании земель в Российской Федерации в 2012 году (по двум годам для сравнения), используя законы распределения и методы статистического моделирования, получили сильные статистические модели. При этом учет федеральных округов дал волновую составляющую.

Поскольку целью кадастровой оценки является определение кадастровой стоимости земель лесного фонда для целей налогообложения, актуальной становится проблема соответствия кадастровой стоимости рыночной, необходимости повышения удельных показателей кадастровой стоимости. В связи с этим один раз в 3-5 лет проводится переоценка земель с целью повышения эффективности налогообложения.

Далее был проведен такой же анализ удельной кадастровой стоимости 1 м² земель лесного фонда по субъектам Российской Федерации без учета федеральных округов по простой формуле

$$C_{2008} = 1,09885 \cdot 10^5 C_{2003}^{3,22591} \exp(-11,2331 C_{2003}^{0,30820}),$$

в которой не получилась волновая составляющая.

Получили также высокий коэффициент корреляции – $r = 0.7590$.

Анализ построенных нами моделей стоимости земель лесного фонда Российской Федерации демонстрирует текущие изменения кадастровой

стоимости земель в сторону ее увеличения по весьма сложной закономерности, если учитывать территории федеральных округов, а также наметившуюся тенденцию в сторону дальнейшего роста кадастровой стоимости и приближения ее к рыночной стоимости.

Список литературы

1. Мазуркин П. М. Статистическое моделирование. Эвристико-математический подход: Йошкар-Ола: МарГТУ, 2001. 100 с.
2. Мазуркин П. М. Биотехнический принцип в статистическом моделировании // Успехи современного естествознания. 2009. № 9. С.88-96.

УДК 338.43

Рустамов Бекзод Собирович, гр. МФФ 1-1м

Научный руководитель **Пищик Виктор Яковлевич**
д-р экон. наук, профессор кафедры «Мировые финансы»
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ», г. Москва

ОЦЕНКА ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Агропромышленный комплекс – один из самых крупных межотраслевых секторов. В его состав включены разноплановые области экономики, в том числе сельское хозяйство (включая рыболовство и лесопроизводство) и отдельные отрасли промышленности, связанные с сельскохозяйственным производством.

По последним данным Государственной службы федеральной статистики, сельское хозяйство (включая рыболовство) входит в топ-10 ведущих секторов экономики России по доле в ВВП.

Объем агропромышленного рынка России (по предварительным стоимостным данным по РФ с учетом сведений по Республике Крым и г. Севастополю) на конец 2014 года составил:

- по продукции растениеводства (продукция в фактических ценах) – 2155, 7 млрд руб.;
- продукции животноводства (продукция в фактических ценах) – 2069, 8 млрд руб.;
- продукции рыболовства (оборот организаций) – 170, 1 млрд руб.

Большинство опрошенных компаний (61 %) положительно оценивают текущее состояние агропромышленного рынка России в первой

половине 2015 года. В то же время 39 % опрошенных не солидарны с положительной оценкой и характеризуют современное состояние рынка как отрицательное.

Таким образом, общая оценка АПБ России в первой половине 2015 года отражает высокую неопределенность в ведущих секторах экономики России, в частности, на агропромышленном рынке, но с обозримыми положительными перспективами дальнейшего развития.

В рамках исследовательского проекта были изучены наиболее значимые события, произошедшие на экономико-политической международной арене, в частности, их характер и степень влияния на деятельность агропромышленных компаний России. По результатам исследования, наибольший негативный эффект на деятельность агропромышленных компаний в России оказывают валютные колебания: степень негативного влияния роста курса евро и доллара составила (-67 %) и (-61 %) соответственно, где (-100 %) – максимальный уровень негативного влияния. Отмечается, что валютные колебания в большей степени негативно повлияли на более крупные компании (с выручкой более 10 млрд руб. и с численностью персонала более 1000 сотрудников), а также на компании с долгосрочной стратегией.

Наибольший положительный эффект наблюдается в специализированном инвестиционном фонде России и Китая, предназначенном для осуществления вложений в сельскохозяйственные проекты. Степень его положительного влияния находится на уровне 19 %. Считают более эффективным создание инвестиционного фонда респонденты из менее крупных компаний с годовой выручкой менее 10 млрд руб. и с численностью сотрудников менее 1000 человек, а также компании с долгосрочной стратегией.

В целом влияние экономико-политических событий конца 2014 – начала 2015 годов характеризуется преобладанием негативных последствий. Суммарный положительный эффект от таких событий, как создание совместного инвестиционного фонда России и Китая, ответное эмбарго со стороны России на санкции и торговые соглашения с Китаем почти в четыре раза меньше суммарного отрицательного эффекта от пошлин на экспорт и роста иностранной валюты (евро и доллара).

В условиях нестабильной внешней политической и экономической деятельности стимулирующие мероприятия по поддержке и развитию агробизнеса в России должны быть инициированы государством как на федеральном, так и на региональном уровнях. Для развития АПБ России необходима материальная государственная поддержка в рамках субсидирования, инвестирования и др. В то же время данный фактор сопро-

вождается таким условием, как снижение административных барьеров. Соответственно, любая деятельность государства по поддержке АПБ России и его участников будет эффективна при наличии реального доступа к нововведениям.

Список литературы

1. Годин А. М. Статистика: учеб. для вузов. М.: Дашков и К, 2011. 457 с.
2. Елисеева И. И., Юзбашев М. М. Общая теория статистики: учеб. М.: Финансы и статистика, 2004. 655 с.
3. Официальный сайт The World Bank [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://data.worldbank.org/>
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
5. Официальный сайт ЗАО «Морские компьютерные системы» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.mcs.ru/>

УДК 004.94

Савинова Виктория Евгеньевна

направление «Прикладная информатика в экономике», гр. ПИ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна,**

канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике

*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СОЗДАНИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ ОЧЕРЕДИ В УПРАВЛЕНИИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ (на примере Медведевского района Республики Марий Эл)

Целью реализации данного проекта является повышение качества работы с населением в Управлении социальной защиты населения Медведевского района. Для этого в рамках проекта планируется разработать систему электронной очереди для управления потоком посетителей, которая позволяет решить проблему скопления, а также повысить качество обслуживания посетителей.

Разработка и внедрение электронной очереди помогут решить следующие задачи: равномерно распределить поток посетителей по времени в течение дня к специалистам, осуществляющим прием граждан; сократить время обслуживания одного посетителя и повысить эффективность работы отделов, осуществляющих прием населения; проде-

монстрировать клиентоориентированность и цивилизованный подход к обслуживанию граждан; получать оперативную достоверную отчетность о востребованности тех или иных услуг, об эффективности работы сотрудников и движении потока посетителей.

Система электронной очереди обрабатывает полученные в процессе работы данные, оптимально организует обслуживание. По мере поступления информации имеется возможность оперативного внесения корректив и внедрения новых методик.

Управление потоком посетителей с использованием электронной очереди позволяет гибко регулировать алгоритм работы системы, вести статистику. Ведется учет нагрузки специалистов и интенсивность клиентского потока. Эти функции позволяют оптимизировать работу сотрудников, и с учетом полученных статистических данных распределять нагрузку. Кроме того, информационное табло можно использовать в целях сообщения посетителям новой информации.

Наряду с созданием комфортных условий ожидания для клиентов, система положительно влияет на работу сотрудников Управления: улучшаются условия труда; ведется административный контроль; осуществляется перенаправление клиентов к свободным специалистам.

Сотрудники Управления могут обслуживать большое количество посетителей, улучшается качество обслуживания граждан. Во время ожидания посетители могут познакомиться со справочной информацией, а также самостоятельно получить ответ на интересующие их вопросы без помощи специалиста.

Внедрение системы электронной очереди в работу Управления значительно повысит качество работы сотрудников, поднимет репутацию организации среди своих клиентов, позволит сократить посетителям время ожидания в «живых» очередях. Система электронной очереди позволяет руководству Управления оперативно получать данные об оказанных услугах, количестве принятых человек, а также о том, какие услуги пользуются большим спросом.

Список литературы

1. Карпова Т. П. Основы управленческого учета: учебное пособие. М.: МИИР, 2011.
2. Положение об Управлении социальной защиты населения и труда в Медведском районе Республики Марий Эл.
3. Стрелец И. А. Сетевая экономика: учебник [Электронный ресурс]. М.: Эксмо, 2006. 208 с.: (Высшее экономическое образование); Фрагменты кн. URL: http://www.mirkin.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=1489&Itemid=159.

Садовин Андрей Эрикович

направление «Прикладная информатика в экономике», гр. ПИ-41

Научный руководитель **Уразасва Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АВТОМАТИЗАЦИЯ КОНТРОЛЯ ДОГОВОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Экономическая прогрессивность деятельности предприятия в целом зависит от правильного использования финансовых ресурсов. Решить такую задачу позволяет оптимально сбалансированная система движения финансовых потоков, в которой главным элементом управления является договорная деятельность.

Проекты договоров, как правило, создаются юридическим подразделением вместе с подразделением, являющимся инициатором формирования договора. Далее пакет документов (включающий в себя договор, протоколы разногласий и т.д.) направляется для согласования в подразделения, ответственные за финансовое, правовое и материально – техническое обеспечение организации. На последнем этапе руководитель проекта передает информацию специалистам проектного института, либо, наоборот, сотрудники собирают информацию у руководителей. Согласовав планируемый объем предмета заключения договора, специалист проектного института выписывает акт сдачи-приемки работ (услуг) и отправляет его на подпись к заказчику либо, получив акт от соисполнителя, рассматривает его и после согласования с соответствующими лицами (руководитель проекта) подписывает у ответственного лица [1]. В случае если руководитель проекта убеждается в факте того, что работа не будет выполнена в срок, он должен передать соответствующую информацию в проектный институт, где производится изменение ожидаемого плана выполнения работ [3].

В процессе заключения договора:

1) руководители проекта должны всегда располагать сведениями об оплатах и актах по договору, чтобы иметь возможность прогнозировать материальные затраты. Поэтому руководитель постоянно должен обращаться с просьбой уведомления о текущем финансовом состоянии по договору [2];

2) руководитель проекта может сам планировать договор и вести переговоры с заказчиком.

Информация о ходе работ постоянно обновляется и не всегда известна задействованным в процессе заключения договора участникам. Руководство организации должно планировать бюджет с учетом поступающих средств по договорам. Информация такого рода должна предоставляться в виде отчетов: поступления плановые, поступления фактические, причины издержек и другая информация по исполнению обязательств [1].

Для решения возникающих проблем следует создать единую информационную среду, содержащую всю необходимую информацию о договорах, заказчиках и имеющую возможность оперативно получать информацию в различных аналитических срезах.

Основные задачи, решаемые системой: формирование и ведение карточки договора на протяжении всего жизненного цикла, от стадии заключения до завершения действия договора; ведение реестра договоров; ведение реестра контрагентов; ведение календарных планов; получение данных по оплате и форме оплаты, по договорам (исполнение по договорам); контроль дебиторской и кредиторской задолженности, анализ состояния взаиморасчетов; формирование отчетных форм в различных аналитических разрезах. Среди важных объектов системы можно отметить: договор, контрагенты, календарный план. Контрагент в системе предполагается в виде объекта, содержащего информацию об организации и ее реквизитах.

Для гарантии достоверного и оперативного формирования результатов о ходе договорного процесса необходима интеграция компьютерных программ систем учета, планирования и экономического анализа. Так как каждое управленческое решение не должно приниматься без ссылки на различные проведенные анализы, то и аналитические задачи должны иметь ссылку на конкретного пользователя.

При внедрении ИС особое внимание нужно уделить порядку хранения договоров, также следует разделить доступ к сведениям о договорах. По причине увеличения количества договоров сотрудники не успевают проконтролировать сроки оплат и погашений дебиторской задолженности, а отсутствие разделения прав пользователей может привести к разглашению коммерческой информации.

Список литературы

1. Газизов И. Г. Автоматизация договорной деятельности научно-исследовательских проектных институтов на примере ООО «РН УфаНИ-ПИНЕФТЬ» // Проблемы геологии, геофизики, бурения и добычи нефти. Экономика и управление. Уфа, 2007. Вып. 4. С. 219-227.

2. Клименко А. С. Автоматизация процесса договорной работы в компании [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://journal.itmane.ru/node/1157> (дата обращения 02.10.2014).

3. Шишов О. В. Технические средства автоматизации и управления: учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2012. 397 с.

УДК 330.322

Семенова Диана Владиславовна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ В НАНОТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ РОССИИ

В современных условиях результатом инвестиций в нанотехнологии является наращивание темпов экономического роста и рост доходов населения.

Таким образом, вопрос об экономической значимости инвестиций в нанотехнологии для России достаточно актуален в настоящее время.

С целью создания мощной конкурентоспособности в России принята программа развития nanoиндустрии.

Однако на сегодняшний день инвестирование в нанотехнологии в России связано с большим количеством трудностей. К основным недостаткам нанотехнологий в качестве объекта инвестирования можно отнести: высокую стоимость; долгий срок окупаемости; высокие риски подобных инвестиций. К серьезным проблемам, связанным с финансированием в нанотехнологии, относится отсутствие правовой поддержки, позволяющей компаниям уверенно идти по инновационному пути.

Инвестиции в нанотехнологии играют важную роль в экономике, так как они способствуют качественному и количественному развитию функционирующего производства, обеспечивают определенные результаты хозяйственной деятельности. Поэтому особую важность приобретает проблема эффективности инвестиций, одно только увеличение масштабов инвестирования может не дать желаемых результатов: нельзя ждать эффекта, если даже большие средства вкладываются в морально устаревшие процессы и оборудование [2].

Последние решения Президента России В. В. Путина создают финансовую основу для рывка в этой области и выхода на лидирующие позиции. Новые широкие возможности формируют и новые вызовы к

этой области науки и технологий, к системе управления, научному сообществу и корпоративному сектору. Прежде всего речь идет об эффективности использования бюджетных ассигнований, о грамотном их распределении по стадиям инновационного цикла, по технологическим приоритетам; о формировании партнерства между государством и частным сектором в широком контексте и о создании сбалансированной, адаптивной и динамичной секторальной инновационной системы.

Как любая зарождающаяся отрасль, нанотехнологии характеризуются высокими рисками. Однако научные и экономические перспективы нанотехнологий становятся все более и более определенными. Россия имеет шанс сделать настоящий экономический прорыв на новой технологической волне.

Список литературы

1. Балабанов В. И. Нанотехнологии. Наука будущего: учебное пособие. М.: Эксмо, 2012.

2. Гапоненко Н. Национальные стратегии развития нанонауки [Текст]: [Электронный ресурс]: научная статья. Режим доступа: http://www.issras.ru/papers/econstr_Gap2008.pdf

3. Инвестиции в нанотехнологии [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.vestifinance.ru/infographics/4587>

4. Инвестиции в нанотехнологии [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://fingazeta.ru/industry/investitsii-v-nanotehnologii-194833/>

5. Методология оценки рынка нанотехнологий [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://o2consulting.ru/articles/metodologiya-ocenki-rynka-nanotehnologii/>

УДК 338:642.1

Семенова Зинаида Алексеевна

направление «Экономика предприятий,
отраслей и анализ отраслевых рынков» (магистратура)

Научный руководитель **Красильникова Галина Владимировна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ МАРИЙ ЭЛ

Малый и средний бизнес является важным элементом регионального развития, во многом определяющим темпы экономического роста, со-

стояние занятости населения. По состоянию на 1 января 2015 г. на территории республики осуществляют деятельность 9,7 тыс. предприятий малого и среднего бизнеса и 13,4 тыс. индивидуальных предпринимателей. Доля оборота малых и средних предприятий, в которых работают 55,5 тыс. чел., в общем обороте предприятий и организаций республики в 2014 году составила 44,5 % [2]. Наибольшую долю в общем количестве малых и средних предприятий занимают предприятия оптовой и розничной торговли (36,4 %); предприятия, занимающиеся операциями с недвижимостью, арендой и предоставлением услуг (17,7 %); предприятия, занимающиеся обрабатывающим производством (14,9 %), а также осуществляющие деятельность в области строительства (11,6 %) [3].

За 2014 год предприятиями малого и среднего бизнеса вложено инвестиций в основной капитал республики на сумму 9,7 млрд руб., что превышает показатель 2013 года на 30,9%. Ожидается, что положительная динамика отдачи в реальный сектор экономики республики сохранится, что приведет к улучшению основных показателей развития региона. Значения индикаторов подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» государственной программы РМЭ «Экономическое развитие и инвестиционная деятельность (2013 - 2020 годы)» на 2015 год заложены на уровне 154, 3 млрд руб. оборота товаров (работ, услуг), производимых малыми и средними предприятиями, и 9,05 % доли налоговых поступлений от субъектов малого и среднего бизнеса, в общем объеме налоговых поступлений в республиканский бюджет [1].

Развитию предпринимательства способствует государственная поддержка, общий объем финансирования которой из средств республиканского и федерального бюджетов в 2015 году составит 113 млн руб. [2]. 7 августа 2015 года заключено соглашение между Министерством экономического развития РФ и Правительством РМЭ, предусматривающее выделение средств федерального бюджета на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства на сумму 75,8 млн руб.

В целях обеспечения устойчивого развития экономики и социальной стабильности внесены изменения в Закон «О регулировании отношений в области налогов и сборов в Республике Марий Эл», согласно которым с 1 июля 2015 года установлены «налоговые каникулы» для впервые зарегистрированных предпринимателей, осуществляющих свою деятельность на основе упрощенной и патентной систем налогообложения в производственной и научной сферах. С 1 января 2016 года «каникулы» распространятся и на предпринимателей, работающих в сфере бытовых услуг [2]. Кроме того, с 2016 года расширен перечень видов деятельности, в отношении которых может применяться патентная система нало-

гообложения, а также установлен потенциально возможный к получению годовой доход по этим видам деятельности.

Одним из основных направлений государственного регулирования деятельности малых и средних предприятий республики должна стать поддержка предпринимательства в сфере инновационной деятельности, а также продвижение продукции малых и средних предприятий на рынок РФ и рынки иностранных государств. Большую роль в поддержке инновационного предпринимательства может сыграть формирование функционального центра, создающего банк инновационных проектов для потенциальных инвесторов и предоставляющего консультационные услуги по информированию предпринимателей об инструментах господдержки и о возможностях продвижения продукции на внешний рынок.

Долгосрочная стратегия РМЭ должна включать проработанный блок развития инновационного потенциала, направленный на повышение конкурентоспособности и деловой активности предприятий малого и среднего бизнеса, что позволит региону выйти на новый этап своего экономического развития.

Список литературы

1. Государственная программа Республики Марий Эл «Экономическое развитие и инвестиционная деятельность (2013-2020 годы)» (в редакции постановления Правительства Республики Марий Эл от 12 марта 2014 г. № 103).
2. О поддержке предпринимательства в Марий Эл [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://parliament.mari.ru/2015/10/26102015.html>
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www./gks.ru>

УДК 657.221:623.2

Сергачева Марина Анатольевна
направление «Экономика», гр. 301

Научный руководитель **Корнеева Наталья Викторовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный
университет им. Н. П. Огарева», г. Саранск*

ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА УЧЕТА ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ИНЖЕНЕРНЫХ РАЗРАБОТОК И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Развитие и благополучие общества невозможно без постоянного повышения эффективности производства, совершенствования техники и

технологии. Каждое предприятие стремится использовать наиболее совершенные и продуктивные инженерные разработки. Именно поэтому сегодня так актуальна проблема учета доходов и расходов инженерных разработок, а особенно пути их решения.

Расходы на реализацию конкретного инженерного решения включают прямые и накладные расходы.

Доходами от реализации инженерного решения являются активы, полученные от реализации товаров и услуг.

Выделяют следующие основные проблемы учета доходов и расходов:

1. Отсутствие графика документооборота. Бесконтрольность в сфере документопотоков ведет к большому числу нарушений, которые влекут за собой привлечение виновных к ответственности.

2. Регистрация хозяйственных операций, где участвуют документы, не имеющие юридической силы, что нарушает предпосылки полноты и существования, а это влечет за собой штраф на основании со ст. 120 НК РФ.

3. Непроведение инвентаризации, что ведет к искажению отчетности.

4. Нарушение составления первичных документов, что также влечет за собой материальную ответственность.

Возможны следующие пути устранения перечисленных выше нарушений:

1) следует составить нужные графики документооборота во избежание ошибок, связанных с отсутствием графиков;

2) документы, не имеющие юридической силы, требуют уничтожения, переоформления или дооформления;

3) необходимо регулярно проводить инвентаризацию, отражать ее результаты в учете и по необходимости в отчетности [1].

В целях сокращения ошибок при учете доходов и расходов, возможно создание условий для повышения квалификации работников и применение более совершенной учетной программы, отвечающей специфике деятельности предприятия. Программа позволит сократить количество первичной документации и исключить вероятность ошибок при перенесении информации из первичных документов в регистры бухгалтерского учета при учете расчетов с покупателями и заказчиками.

Помимо этого, необходимо составление плана доходов и расходов. Планирование доходов и расходов позволяет отслеживать их колебания и своевременно на них реагировать.

Увеличение прибыли от реализации инженерных решений может быть достигнуто за счет увеличения выпуска продукции (эффект масштаба производства), снижения себестоимости продукции за счет более рационального использования материальных ресурсов, производствен-

ных мощностей и площадей, рабочей силы и рабочего времени, диверсификации производства и расширения рынка продаж [2].

Список литературы

1. Бутенко И. В. Значение и необходимость аудита первичного учёта // Научная библиотека ИГУ. 2011. № 21.

2. Лапыгова Т. В. Прибыль как направление устойчивого развития предприятия // Педагогическое сообщество «Мое образование» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://moeobrazovanie.ru>

УДК 336.76

Ситников Алексей Геннадьевич
гр. ЭФб-420

Научный руководитель **Федосимова Екатерина Александровна**, ст. преп.
*ФГБОУ ВО «Вятская государственная
сельскохозяйственная академия», г. Киров*

ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ИНТЕРНЕТ-ТРЕЙДИНГА КАК СРЕДСТВО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНЖЕНЕРНЫХ РЕШЕНИЙ

Одной из форм электронной коммерции является интернет-трейдинг, под которым понимается возможность удаленного доступа к торгам на валютной, фондовой, товарной биржах через Интернет посредством специального программного обеспечения. Для того чтобы сфера интернет-трейдинга успешно развивалась, необходимо внедрение новейших программных разработок в информационные системы интернет-трейдинга. Однако риск того, что личные данные смогут попасть в руки конкурентов или злоумышленников, в настоящее время имеет место и является преградой для дальнейшего развития интернет-трейдинговой среды.

В отличие от традиционных форм коммерции интернет-трейдинг обладает рядом абсолютных преимуществ:

- круглосуточный доступ к всевозможным финансовым рынкам и инструментам;
- оперативность совершения сделок;
- оперативность получения финансовой информации;
- низкая ставка комиссионных за брокерское обслуживание;

- возможность получения высокого дохода за короткий промежуток времени. Вместе с тем необходимо постоянно отдавать себе отчет в том, что высокая доходность операций на фондовом и валютном рынках сопряжена со столь же высоким риском потерять все;

- возможность построения собственной механической торговой системы, которая автоматически производит торговлю на бирже.

В среднем частные инвесторы, решившие зарабатывать на бирже посредством сети Интернет, имеют на своем счете около 100 тыс. руб. Учитывая, что операции с ценными бумагами совершаются обычно на сумму до 1/2 указанной величины за один торговый день, месячный оборот среднестатистического интернет-трейдера составляет 1 млн руб. При тарифном плане «Добро пожаловать!», наиболее популярном среди начинающих трейдеров, ставка комиссионных составляет 0,017%, и сумма брокерского вознаграждения получается равной 170 руб. Итого за месяц брокерская организация может получить со своего клиента вознаграждение в размере 420 руб.

Дальнейшее развитие сферы интернет-трейдинга связано с необходимостью внедрения более надежных технических и программных систем защиты и передачи информации. Успешные инженерные решения данной проблемы позволят совершить прорыв в этой финансово-экономической сфере, а средства, полученные в результате внедрения новых механизмов и инструментов, позволят не только финансово обеспечить разработку таких механизмов, но и принесут хорошие дивиденды своим создателям.

Список литературы

1. Федеральный закон от 22.04.1996 №39-ФЗ (в ред. от 13.07.2015) «О рынке ценных бумаг» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/cenbum/>

2. Бесчастная Е. В. Интерактивный маркетинг и электронная коммерция. Минск: БГУИР, 2007. 303 с.

3. Исаев Г. Н. Информационные системы в экономике. М.: Издательство «Омега-Л», 2013. 462 с.

4. Романов В. П. Информационные технологии моделирования финансовых рынков. М.: Финансы и статистика, 2010. 288 с.

Соколова Ирина Юрьевна
направление «Менеджмент», гр. МТб-31

Научный руководитель **Черкасова Татьяна Ивановна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета,
налогов и экономической безопасности
ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Организация бухгалтерского учета на предприятии зависит от многих факторов. Прежде всего она зависит от типа предприятия и его принадлежности к микробизнесу, малому, среднему или крупному бизнесу. Если же рассматривать организацию бухгалтерского учета в рамках организационной структуры, то можно установить определенную взаимосвязь.

Критерием наиболее популярной типологии организационных структур является распределение ответственности (способ группирования ответственности): иерархическая; линейная; линейно-масштабная; функциональная и др.

Можно наблюдать взаимосвязь с организационной структурой организации бухгалтерского учета, среди которых выделяют [2]: линейную организацию структуры бухгалтерии; вертикальную и функциональную организации. Первые две структуры можно представить в виде схем, что позволит увидеть большую взаимосвязь с организационной структурой.

При **линейной (иерархической) организации** структуры бухгалтерии все работники бухгалтерии получают задания и отчетываются непосредственно перед главным бухгалтером (рис. 1). Такая структура бухгалтерии применяется в небольших организациях [3].



Рис. 1. Линейная организации бухгалтерии

При **вертикальной (линейно-штабной) организации** аппарата бухгалтерии создаются промежуточные звенья управления (отделы, секторы, группы), возглавляемые старшими бухгалтерами. Работники бухгалтерии получают задания от старших бухгалтеров соответствующих звеньев управления (рис. 2) и отчитываются непосредственно перед старшими бухгалтерами [3].

При **функциональной (комбинированной) организации** структуры бухгалтерии специальные структурные подразделения бухгалтерии создаются по участкам учетной работы, которые выполняют замкнутый цикл работ. Права главного бухгалтера в этом случае передаются руководителям подразделений бухгалтерий в пределах установленной компетенции. Такая структура аппарата бухгалтерии применяется в крупных организациях и организациях, в которых созданы центры ответственности на базе организации внутривозрастных финансово-экономических отношений [3].

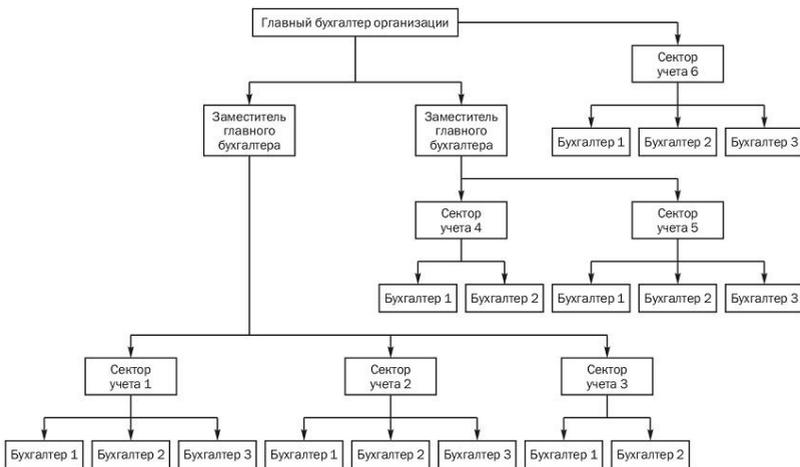


Рис. 2. Вертикальная организация бухгалтерии

Исходя из вышесказанного, можно констатировать, что взаимосвязь между организацией бухгалтерского учета и организационной структуры есть. Сравнив схемы, можно также проследить схожесть структур в организации бухгалтерского учета и организационной структуры организации. В качестве вывода отметим, что особенно четко выделяется взаимосвязь в особенностях описания данных структур.

Список литературы

1. Лопатников Л. И. Экономико-математический словарь: словарь современной экономической науки. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Дело, 2010. 520 с.
2. Богаченко В. М., Кириллова Н. А. Бухгалтерский учет: учебник. Ростов н/Д: Феникс, 2013. 510 с.
3. Бурмистрова Л. М. Бухгалтерский учет: учебное пособие. М.: Форум, 2012. 304 с.
4. Дмитриева И. М. Бухгалтерский учет и аудит: учебное пособие. М.: Юрайт, 2011. 287 с.

УДК 657:338

Смирнова Ольга Валерьевна
направление «Менеджмент», гр. МТб-31

Научный руководитель **Черкасова Татьяна Ивановна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета,
налогов и экономической безопасности
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА ПО ЦЕНТРАМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

В 1952 г. американцем Дж. Хиггинсом была сформулирована концепция системы учета по центрам ответственности (Responsibility Accounting – RA), которая не теряет своей актуальности и в наше время. Основными причинами этого являются ее комплексность и гибкость.

Центр ответственности представляет собой структурное подразделение, возглавляемое руководителем, несущим ответственность за результаты работы. Цель учета по центрам ответственности состоит в обобщении данных о затратах и результатах деятельности по каждому центру ответственности с тем, чтобы возникающие отклонения можно было отнести на конкретное лицо.

С позиции управления деление организации на центры ответственности должно определяться спецификой конкретной ситуации и отвечать следующим основным требованиям [1]:

- центры ответственности необходимо увязать с производственной и организационной структурой предприятия;
- во главе каждого центра ответственности должно быть ответственное лицо – менеджер;

- в каждом центре ответственности должен быть показатель для измерения объема деятельности и база для распределения затрат;
- необходимо четко определить сферу полномочий и ответственности менеджера каждого центра ответственности;
- для каждого центра ответственности необходимо установить формы внутренней отчетности;
- менеджеры центра ответственности должны принимать участие в проведении анализа деятельности центра за прошлый период и составлении планов (бюджетов) на предстоящий период.

Чаще всего центры ответственности классифицируют по объему полномочий и ответственности, а также функциям, выполняемым каждым центром.

По первому признаку центры ответственности подразделяют: 1) на центры затрат; 2) центры инвестиций; 3) центры продаж; 4) центры прибыли [2].

По выполняемым функциям различают:

- 1) основные центры ответственности;
- 2) обслуживающие (вспомогательные) центры ответственности.

Организация учета производственных затрат по центрам ответственности строится на следующих принципах [3, с. 97]:

- предоставление структурным подразделениям самостоятельности путем децентрализации прав и ответственности за производственные, маркетинговые и другие операции на внутрипроизводственном и внешнем по отношению к предприятию рынке, т.е. придание им статуса центра ответственности определенного вида;
- определение контролируемых статей затрат и поступлений;
- выбор утверждаемых и оценочных показателей;
- организация деятельности структурных подразделений предприятия на основе плана и бюджетов;
- соизмерение всех произведенных центром ответственности затрат с достигнутыми им результатами;
- соблюдение принципа системности;
- соответствие информационного обеспечения потребностям.

Организация учета производственных затрат в организации будет эффективной, если будет выполняться сама концепция учета затрат по центрам ответственности, т.е. ответственность будет закреплена за конкретным лицом, и если контроль будет оперативным, что позволит выявлять, устранять возникающие в процессе осуществления деятельности отклонения.

Таким образом, управление по центрам ответственности является одной из подсистем, обеспечивающих внутрифирменное управление. В

рамках такой подсистемы можно оценить вклад каждого подразделения в конечные результаты деятельности предприятия, децентрализовать управление затратами, а также следить за формированием этих затрат на всех уровнях управления, что в целом существенно повышает экономическую эффективность хозяйствования.

Список литературы

1. Адамов Н. А., Еремин И. И. Учет по центрам финансовой ответственности // Финансовая газета. 2010. № 24. С. 13-14.
2. Ивашкевич В. Б. Организация управленческого учета по центрам ответственности и местам формирования затрат // Бухгалтерский учет. 2009. № 5. С. 34-39.
3. Керимов В. Э. Организация управленческого учета на производственных предприятиях. М.: ИНФРА-М, 2010. 168 с.

УДК 330.322

Станциц Лада Владимировна
направление «Экономика», гр. ЭКО-42

Научный руководитель **Вадимова Светлана Александровна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ТИПЫ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОНДОВ

В настоящее время существует огромное количество различных типов инвестиционных фондов, что дает каждому инвестору отличный выбор в плане подходящей ниши для осуществления инвестиционной деятельности. Любой тип инвестиционного фонда является чисто коммерческой организацией, которая создается для аккумуляции капитала всех инвесторов в единый фонд с последующей целью извлечения предельной прибыли всеми участниками фонда.

На отечественном рынке присутствуют следующие основные типы инвестиционных фондов:

1. Денежные инвестиционные фонды являются самыми популярными и наименее рискованными для инвестирования капитала. Они включают в себя как краткосрочные, так и долгосрочные долговые обязательства.

2. Индекс-фонды, такой тип фондов формируется для определения рыночного состояния на основе фондового индекса. Эти типы фондов славятся очень низкими комиссионными и наряду с этим достаточно высокой прибыльностью [1].

3. Облигационные фонды, которым присущи достаточно высокая доходность и повышенные риски для инвесторов. Однако тут прибыль зависит от процентных ставок, в случае понижения которых стоимость облигаций, равно как и фонда, может начать сильно снижаться.

4. Главной задачей сбалансированных инвестиционных фондов является обеспечение для всех инвесторов баланса между стабильной доходностью и безопасностью инвестиций. В подобном типе фондов принято инвестировать общий капитал участников в различные типы ценных бумаг и прочих акций с заранее фиксированным доходом.

5. Не менее популярными являются инвестиционные фонды ценных бумаг – акций рентабельных предприятий и компаний. Однако и фонды акций бывают разные по типу инвестирования, в зависимости от прибыльности и получения ожидаемого дохода.

6. Более рискованными и максимально доходными считаются международные и глобальные инвестиционные фонды. Как правило, средства вкладчиков вкладываются только в зарубежные рынки.

7. Специализированные инвестиционные фонды. В их число входят любые иные типы фондов, отличные от выше перечисленных (фонды недвижимости, фонды фьючерсов или опционов, венчурные фонды и так далее). Они, как правило, характеризуются высокими рисками и высокой прибыльностью.

Кроме того, в России существуют инвестиционные фонды открытого типа. Открытые инвестиционные фонды России отличаются особо высокой ликвидностью, причем управляющие могут по собственной инициативе решать, в какой именно инструмент будет выгодней всего разместить капитал инвесторов – участников данного фонда [4].

Наше отечественное законодательство предусматривает возможность существования двух основных типов инвестиционных фондов – акционерного фонда и ПИФа. Что касается отечественного рынка, то инвестиционные фонды открытого типа в России предполагают приобретение акций предприятия непосредственно у самих компаний, так как акции таких компаний не реализуются на самом фондом рынке. Как только вкладчики приобретают определенный пакет акций, данные предприятия начинают эмитировать новый поток акций. Главное ограничение, которое при этом действует, – сбавление спроса инвесторов на выпускаемые ценные бумаги [3].

Такая известность отечественных фондов открытого типа обусловлена средней и крайне стабильной доходностью активов и сравнительно низкими для инвесторов рисками.

Литература

1. Килячков А. А., Чалдаева Л. А. Рынок ценных бумаг: учеб. 2-е изд., с изм. М.: Экономистъ, 2013. 264 с.
2. Рынок ценных бумаг: учеб. / под ред. В. А. Галанова, А. И. Басова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2010. 342 с.
3. Жуковская У. П. Рынок ценных бумаг: учеб. пособие / У. П. Жуковская. Таганрог, Издательство ТРГУ, 2011. 200 с.
4. Миловидов В. Д. Паевые инвестиционные фонды. М.: Анкил, ИНФРА-М, 2012. 416 с.

УДК 330.1:621

Станчуляк Юлия Николаевна
направление «Экономика», гр. 301

Научный руководитель **Корнеева Наталья Викторовна**
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУВПО «Мордовский государственный
университет им. Н.П. Огарева», г. Саранск*

ЗНАЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБОСНОВАНИЯ ИНЖЕНЕРНЫХ РЕШЕНИЙ В РЕАЛИЗАЦИИ НОВЫХ ПРОЕКТОВ

Экономическое обоснование инженерных решений представляет собой совокупность организационных и технико-экономических расчетов и заключений, подтверждающих целесообразность внедрения инженерных разработок. В современных рыночных условиях критерием такой целесообразности является экономическая эффективность затрат предприятия, принимающего решение о финансировании инженерных работ и затрат.

Стоимость разработки и реализации конкретного инженерного решения основывается на прямых затратах, к которым относятся материальные расходы, заработная плата с отчислениями страховых взносов и прочее, и накладных затратах, устанавливаемых в определенном проценте для НИОКР. Затраты на материалы технического назначения, покупные полуфабрикаты и изделия определяются исходя из норм расхода

на единицу новой системы (прибора) в действующих ценах с учетом ТЗР. К расходам на оплату труда следует отнести основную заработную плату, получаемую руководителем, инженером и разработчиком инженерного решения, и дополнительную заработную плату, установленную в определенном проценте от основной [1].

Отпускная цена реализации конкретного инженерного решения складывается из затрат на его изготовления, плановой прибыли и НДС. Плановая прибыль рассчитывается как произведение нормы прибыли, которую рекомендовано принять в размере 30 %, на себестоимость единицы изделия. НДС устанавливается в размере 18 % от суммы себестоимости и прибыли. В конечном итоге мы получим отпускную или базовую цену конкретного инженерного решения.

Экономическое обоснование также предполагает оценку эффективности инженерного решения на сравнении альтернативных вариантов и учете условий ограничения приемлемости принимаемых решений. В качестве таких условий выступает срок окупаемости затрат.

При определении экономического эффекта от использования конкретного инженерного решения, разработанного в целях совершенствования производства, используется следующая формула:

$$\mathcal{E}_T = (C_6 + E_n * K_6) - (C_n + E_n * K_n);$$

где \mathcal{E}_T – годовой экономический эффект;

C_6, C_n – себестоимости продукции по базовому и новому вариантам, рассчитанная на годовой объем производства в новых условиях;

K_6, K_n – капитальные вложения по тем же вариантам;

E_n – нормативный коэффициент эффективности капитальных вложений [2].

Таким образом, при внедрении на рынок новых инженерных разработок необходимо учитывать, что инженерные решения имеют практическую значимость лишь в случае повышения эффективности работы конкретного предприятия, собственники которого принимают решение о возмещении затрат по созданию нового продукта. В противном случае расходы на инженерные разработки оплате не подлежат.

Список литературы

1. Орлов С. Ю. Экономическое обоснование инженерных решений по совершенствованию машиностроительного производства на основе магнитно-импульсовой штамповки // Известия Тульского государственного университета. 2014. № 1. С.290-294.
2. Мелькина Н. Н., Гераськина Н. Н. Методические указания к технико-экономическому обоснованию дипломных проектов. Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2014. 60с.

3. Экономика и организация производства: учебник / под ред. Ю. И. Терещевского, Ю. В. Вертаковой, Л. П. Пидоймо. М.: ИНФРА-М, 2014. 381 с.

УДК 31:339

Торгаева Анастасия Александровна
направление «Экономика», гр. ЭКО-31

Научный руководитель **Караева Мария Сергеевна**,
ст. преп. кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА ПО ПРИВОЛЖСКОМУ ФЕДЕРАЛЬНОМУ ОКРУГУ

Внешнеэкономическая деятельность представляет собой совокупность организационно-экономических, производственно-хозяйственных и оперативно-коммерческих функций экспертно-ориентированных предприятий с учетом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на рынке иностранного партнера. В современном мире благодаря внешнеэкономической деятельности государств и реализуются их внешнеэкономические связи. От того, насколько эффективно осуществляется внешнеэкономическая деятельность, зависит благосостояние государств.

Статистика внешнеэкономической деятельности является одной из отраслей экономической статистики. Данные о международной торговле формируются после соответствующей обработки статистических данных внешнеторговой статистики отдельных стран.

Задачи статистики внешнеэкономических связей заключается в предоставлении информации о состоянии и развитии внешнеэкономической деятельности страны в неразрывной связи с ее качественной характеристикой.

Экспорт отражается по стране назначения (потребления) товара.

Импорт отражается по стране происхождения (производства) товара.

Если в момент поставки страна назначения или происхождения товара неизвестна, то экспорт отражается по стране продажи, а импорт – по стране покупки товара. Страна назначения (потребления) – страна, известная на момент отгрузки для потребления, использования или

дальнейшей обработки товара. Страна происхождения (производства) – страна, в которой товары были произведены или обработаны, где продукты сельского хозяйства были выращены, полезные ископаемые были добыты, а готовые изделия выработаны частично, т.е. под страной происхождения понимается та страна, в которой товар прошел последний этап обработки. Страна продажи (покупки) – страна, на территории которой находится фирма или организация, продавшая или купившая товар, независимо от ее национальной принадлежности.



Внешнеторговый оборот

Наибольшее число регионов (Республики Марий Эл и Мордовия, Пензенская область, Чувашская Республика, Ульяновская, Кировская, Саратовская области, Удмуртская Республика, Оренбургская область) имеют внешнеторговый оборот от 303,2 до 4924,9 млн долл. Пермский край и Нижегородская область имеют внешнеторговый оборот в размере 4924,9 – 9546,6 млн долл. Самарская область входит в группу с внешнеторговым оборотом до 14168,3 млн долл. Республика Башкортостан имеет внешнеторговый оборот до 18790 млн долл. Наибольший торговый оборот по ПФО имеет Республика Татарстан.

Список литературы

1. Беляевский И. К., Салин В. Н., Шпаковская Е. П. Социально-экономическая статистика: учебник. М.: Юристъ. 2001. 416 с.
2. Елисеева И. И., Юзбашев М. М. Общая теория статистики: учебник. 5-е изд., перераб. и доп. М: Финансы и статистика, 2005. 656 с.
3. Неганова Л. М. Статистика: конспект лекций. М.: Издательство «Юрайт», 2010. 220 с.
4. Статистика финансов: учебник. 2-е изд. / под ред. Салина В. Н. М., 2002. 816 с.

Тимакова Екатерина Алексеевна
Направление «Менеджмент», гр. МТб-31

Научный руководитель **Черкасова Татьяна Ивановна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета,
налогов и экономической безопасности
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ФИНАНСОВОГО И УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Финансовый и управленческий учет представляют собой взаимозависимые и взаимообусловленные компоненты единого бухгалтерского учета, отсюда и вытекает актуальность данной темы, потому что помимо позитивных аспектов их взаимосвязи существуют определенные проблемы их взаимодействия. Цель данной работы заключается в выявлении самых основных и актуальных проблем взаимодействия финансового и управленческого учета.

Финансовый учет – это информация о текущих расходах по основным направлениям этих расходов, доходах фирмы, о состоянии дебиторской и кредиторской задолженности, о размерах финансовых инвестиций и доходов от них, состоянии источников финансирования и т.п. При этом внешними пользователями бухгалтерской информации могут быть владельцы акций и кредиторы (настоящие и потенциальные), поставщики, покупатели, представители налоговых служб и внебюджетных фондов, служащие предприятия [3, с. 201].

Управленческий учет – это система планирования, финансирования, расходования и контроля за этими процессами с помощью инструментов учета и отчетности. Отличие управленческого учета от финансового в том, что финансовый учет ориентирован на внешнего пользователя (акционеры, кредиторы, государство), а управленческий учет ориентирован на внутреннего пользователя (управленческий аппарат компании) [2, с. 127].

Взаимосвязь данных видов учета заключается в следующем:

- в обеих системах учета рассматриваются одни и те же хозяйственные операции;
- на основе производственной или полной себестоимости, рассчитанной в системе управленческого учета, производится балансовая оценка изготовленных на предприятии активов в системе финансового учета;

- методы финансового учета применяются и в управленческом учете;
- оперативная информация используется не только в управленческом учете, но и для составления финансовых документов. Следовательно, во избежание дублирования сбор первичной информации должен осуществляться в соответствии с интересами как финансового, так и управленческого учета [4, с. 211].

Основной проблемой, стоящей перед руководством предприятия, является само формирование механизма взаимодействия финансового и управленческого учета. Сложность проблемы заключается в различиях методологии финансового и управленческого учета, а также в несовпадении принципов, принятых в финансовом и управленческом учете. Поэтому если организовывать финансовый и управленческий учет в единой системе, то, возможно, не будет учтена специфика принципов управленческого учета.

Также проблемой взаимодействия финансового и управленческого учета является то, что финансовый учет основан главным образом на собственном методе, а управленческий учет тесно связан с иными дисциплинами – микроэкономикой, финансами, экономическим анализом, математической статистикой и др. В этом его большое преимущество, т.к. именно на стыке наук, при использовании разных научных методов, происходят существенные прорывы к новым знаниям и технологиям.

Следующая проблема заключается в том, что современная экономическая ситуация диктует необходимость усовершенствования системы учета. Изменения должны быть нацелены на устранение принципиальных отличий между ведением учета для нужд формирования финансовой и управленческой отчетности. Для того чтобы повысить эффективность управления, необходимо усилить текущий контроль и оперативный менеджмент внутри предприятия. С целью гармонизации финансового и управленческого учета специалисты предлагают реформировать систему внутрихозяйственной отчетности, а также реорганизовать бухгалтерский учет путем принятия новых форм первичной отчетности.

Введение таких изменений будет способствовать достижению эффективности управления затратами, даст возможность усилить контроль за результатами деятельности каждого центра ответственности на предприятии, а также поможет сократить материальные и трудовые затраты на ведение бухгалтерского учета [1, с. 234].

Таким образом, основными проблемами взаимосвязи бухгалтерского и финансового учета на производственном предприятии являются: различия в методологии ведения учетов, необходимость совершенствования систем учета.

Список литературы

1. Насакина Л. А. Концепция формирования учетно-аналитических систем в современных условиях // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2013. № 6. С 303.
2. Попова Л. В. Бухгалтерский управленческий учет. Нормативная база, тесты, понятийный аппарат. М.: Дело и Сервис, 2011. 423 с.
3. Терехова В. А. Финансовый учет. Краткий курс: учебник. СПб.: Питер, 2011. 368 с.
4. Тумасян Р. З. Бухгалтерский учет: учебно-практическое пособие. 6-е изд. М.: Изд-во ОМЕГА-Л, 2011. 751 с.

УДК 338

Трухина Алена Александровна
гр. ЭУб-410

Научный руководитель **Ларинина Татьяна Ивановна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВО «Вятская государственная
сельскохозяйственная академия», г. Киров*

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ РАЗРАБОТОК ДОИЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ В АПК КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Исследование сферы производства молока в Кировской области позволило констатировать нестабильность его производства. Однако в последние годы наблюдается увеличение объема производства молока несмотря на сокращение поголовья коров. Такая ситуация связана с тем, что ряд хозяйств проводит мероприятия по оздоровлению племенного стада, приобретает более производительное, высококачественное импортное оборудование для доения коров.

Выбор оборудования для доения коров обусловлен применяемой технологией. Используют следующие технологические варианты:

- 1) доение в стойлах – с помощью доильных установок с переносными ведрами или молокопроводом;
- 2) доение в доильных залах типа «тандем», «елочка», «параллель» и «карусель»;
- 3) доение с помощью роботизированных установок [4].

Общей тенденцией развития отрасли в 2012-2014 гг. является падение продаж доильного оборудования всех российских производителей.

Это было связано с активным внедрением оборудования импортного производства и сокращением поголовья молочного стада по России. Вместе с тем в конце 2014 года наметилась тенденция к росту объемов продаж, которая связана с экономической ситуацией в стране: введением санкций в отношении Российской Федерации, объявленным нашей страной эмбарго на ввоз сельскохозяйственной продукции, падением курса рубля, реализацией мероприятий по импортозамещению. Рост спроса на оборудование обусловлен во многом ростом цен на импортные аналоги и повышением объемов производства молока, в том числе и в связи со снижением доли импорта молочной продукции.

Основными конкурентами среди отечественных производителей в данной отрасли являются следующие предприятия: ОАО «Кургансельмаш», ОАО «Челно-Вершинский машиностроительный завод» Самарской области. Также на рынке представлены установки импортного производства фирм «ДеЛаваль» и «ГЕАВестфалияСердж».

Для решения данной задачи необходимо найти площадку, на которой лучшие отечественные кадры – инженеры и конструкторы – смогли бы разработать макет нового доильного оборудования. В Кировской области ей мог бы стать областной центр прототипирования, предназначенный для предоставления широкого спектра услуг: проектирование и изготовление технологической оснастки для серийного и массового производства; компьютерное проектирование и моделирование продукта; изготовление функциональных прототипов; технологический аудит и проведение технических экспертиз инвестиционных проектов; проведение научных исследований и опытно-конструкторских работ (НИиОКР). Отсутствие на сегодняшний день такого центра в области приводит к торможению модернизации производства. Подобная лаборатория организована в государственном университете г. Кирова, однако имеет очень узкую направленность и не может охватить большой круг нуждающихся в этом производств.

Высокий уровень развития собственного сельхозмашиностроения даст России возможность осуществлять независимую самостоятельную политику в сфере импортозамещения машин, оборудования и продуктов питания для обеспечения продовольственной безопасности страны. Внедрение инновационных разработок сделает сельское хозяйство высокорентабельным и менее рискованным видом бизнеса. Создание центра прототипирования поможет сократить потери в производстве доильного оборудования, а как следствие, и в молочном скотоводстве. Сократятся затраты на ветеринарное обслуживание стада, улучшится качество молока и возрастет количество удоев. Как следствие, снизятся цены на продовольственную продукцию и увеличится покупательная

способность населения. Лишь совместное тесное сотрудничество экономики и инженерии принесет свои плоды и сделает бизнес более успешным и идущим в ногу со временем.

Список литературы

1. Постановление Кабинета министров ЧР от 12.05.2011 № 174 «О Центре прототипирования инновационных разработок в области машиностроения в Чувашской Республике» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://base.consultant.ru>
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://cbsd.gks.ru/>
3. Трухина А. А. Вклад молодых ученых в аграрную науку: мат. Международной научно-практической конференции. Кинель: РИЦ СГСХА, 2015. С. 741-745
4. Оборудование для доения коров и первичной обработки молока: учебное пособие / И. Я. Федоренко [и др.]. Барнаул : Изд-во АГАУ, 2005. 235 с.

УДК 336.581

Устюгова Виктория Юрьевна

Научный руководитель **Никитина Наталья Владиславовна**,
канд. экон. наук, профессор

Самарский государственный экономический университет, г. Самара

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ВЕНЧУРНЫХ ФОНДОВ (на примере Самарской области)

Следует заметить, что в условиях сложившегося экономического кризиса заметен спад деловой активности малого и среднего бизнеса. Также, по оценке Минэкономразвития России, в I квартале 2015 г. ВВП сократился на 2,2 процента. Проводя политику импортозамещения, Россия должна развивать конкурентоспособные инновационные проекты, к тому же развитие инноваций влияет на ускорение роста ВВП. Для этого должны создаваться венчурные фонды. Кроме того, эффективная деятельность венчурных фондов, кроме инновационной, развивает и деловую активность, которая в дальнейшем влияет на экономический инновационный рост страны.

Непростая экономическая ситуация как на глобальном, так и на российском рынке оказала негативное влияние на многие показатели российской индустрии венчурных инвестиций. Пожалуй, единственным параметром, который не показал отрицательной динамики, является

число осуществленных инвестиций – 103% от уровня 2013 года, что обусловлено началом активной работы крупнейшего на российском рынке фонда посевных инвестиций.

Также на протяжении 2012-2014 годов наблюдается позитивная динамика совокупного числа и капитала действующих венчурных фондов: рост числа составил 43%, капитала – 25%.

Следует отметить, что подавляющее число фондов венчурных инвестиций сосредоточено в Центральном ФО – 81% от общего числа. Доля «региональных» среди новых венчурных фондов в 2014 году не превышала 15%. По-прежнему практически вне фокуса интереса венчурных фондов остаются отрасли, в которых на протяжении последних лет не отмечалось значительной инвестиционной активности (легкая промышленность, сельское хозяйство, транспорт). Наблюдается постепенный рост интереса к отраслям, связанным с разработкой реальных технологий (биотехнологий, медицины и здравоохранения, химических материалов, электроники).

В Самарской области Венчурный фонд работает на рынке с 2009 года. Основное направление работы фонда – финансирование инвестиционных проектов в научно-технической сфере для реализации их малыми предприятиями на территории Самарской области. Управляющей компанией регионального Венчурного фонда является ЗАО «УК Инвест-Менеджмент». К 2015 году фонд проинвестировал 6 проектов:

1. Проект «Строительство нового производства по окраске деталей катафорезным грунтом методом электроосаждения асимметричным током» (объем средств в размере 53,5 млн рублей).

2. Проект «Производство прошивных матов на основе базальтового тонкого волокна» (10 млн рублей).

3. Проект «Создание установки подготовки попутного газа на УКПН «Ашит» (53 млн рублей).

4. Создание в Самарской области центра термообработки металлов на базе нанотехнологии «кипящего стоя» (29,5 млн рублей).

5. Создание серийного производства мебельных фасадов с использованием декоративных элементов из пенополиуретана и мебели с их использованием (55 млн рублей).

6. Организация производства фильтра полимерного (31,5 млн рублей).

Разумеется, текущие экономические события внесут свои коррективы в динамику развития венчурной индустрии, как в Самарской области, так и в России в целом, однако стратегические перспективы этой отрасли бизнеса остаются позитивными, более того, именно период кризиса «традиционной экономики» способствует появлению инновационных компаний и новых технологий.

Список литературы

1. Чечин Н. А. Основы организации производства: учебник. Самара: Изд-во СГЭА, 1999. С. 69-70.

2. Российская ассоциация венчурного инвестирования (РАВИ) [Электрон. ресурс]. Режим доступа: <http://www.rvca.ru/rus/>

УДК 311

Францев Алексей Евгеньевич
направление «Экономика», гр. ЭКО-31

Научный руководитель **Караева Мария Сергеевна**,
ст. преп. кафедры экономики и финансов
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НОМИНАЛЬНЫХ ДОХОДОВ В ПРИВОЛЖСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

Номинальные доходы представляет собой сумму денежных доходов, в которую включаются оплата труда всех категорий населения; доходы лиц, занятых предпринимательской деятельностью; поступления от продажи продуктов сельского хозяйства; пенсии, пособия, стипендии, другие социальные трансферты и прочие доходы. Номинальные доходы являются абсолютными показателями, что представляется удобным для проведения вычислений.

Актуальность анализа номинальных денежных доходов состоит в том, что сведения о доходах населения страны относятся к числу основных показателей, характеризующих развитие экономики. Анализ номинальных доходов позволяет определить, стало ли население богаче или беднее. Доходы населения отражают социально-экономические процессы и явления.

В течение всего периода оплата труда составляет наибольший удельный вес в структуре номинальных доходов. Наибольший удельный вес оплата труда составляла в 2009 году. Следом за оплатой труда большой удельный вес имеют другие виды доходов, их наибольшая доля также отмечалась в 2009 году. После оплаты труда идет удельный вес социальных выплат, самая большая доля которых пришлась на 2012 год. Наименьшую долю имеют доходы от собственности. Их доля в 2009-2014 годы составляет не более 3 %.

Для статистического анализа в качестве факторов, влияющих на уровень номинальных доходов, были использованы величина прожиточного минимума, численность занятых в экономике, уровень занятости и уровень экономической активности населения, выраженный в процентах.

В результате реализации регрессионного анализа была получена следующая регрессионная модель, описывающая зависимость между номинальными доходами и факторными признаками:

Номинальные доходы = 2,65 × величина прожиточного минимума + 3,77 × численность занятых в экономике

Интерпретация полученного уравнения:

– при увеличении прожиточного минимума на 1 тыс. руб. номинальные доходы растут на 265 руб. при прочих неизменных условиях;

– при увеличении численности занятых в экономике на 1 тыс. чел. Номинальные доходы увеличиваются на 377 руб. при прочих неизменных условиях.

Список литературы

1. Годин А. М. Статистика: учебник для вузов. 9-е изд., перераб. и испр. М.: Дашков и К, 2011. 457 с.

2. Елисеева И. И. Эконометрика: учеб. / под ред. И. И. Елисеевой. М.: Проспект, 2009. 288 с.

3. Назаров М. Г. Курс социально-экономической статистики: учеб. / под ред. М. Г. Назарова. 9-е изд., стереотип. М: Издательство «Омега-Л», 2011. 1013 с.

УДК 339.17

Харисова Алсу Фанисовна

направление «Прикладная информатика», гр. ПИБ-41

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ УЧЕТА ОТГРУЗКИ ТОВАРОВ НА СКЛАДЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Автоматизация управления процессами на складе повышает его оперативность и эффективность. При выборе технического средства

будем руководствоваться следующими критериями: надежность функционирования системы; функциональная полнота системы; быстродействие; минимизация затрат на стоимость: аппаратных средств, прикладных систем, сопровождения системы, развития системы.

Для внедрения информационной системы складского учёта необходимо осуществить выбор подходящего профильного решения среди готовых или осуществить самостоятельную разработку.

Для реализации системы будет использоваться среда разработки «1С:Предприятие 8», так как вся информационная сеть ЗАО Племзавод «Семеновский» основана на платформе «1С:Предприятие 8.2».

Данная конфигурация полностью обеспечивает потребности в автоматизации бухгалтерского и налогового учета и подготовке регламентированной отчетности. В программе автоматизирован учет операций поступления и реализации товаров. При продаже товаров выписываются счета на оплату, оформляются товарные накладные и счет-фактуры [2].

В настоящее время операции на складе не автоматизированы. Работники проводят все операции учета и формирования документов отчетности о движении товаров вручную, и склад работает недостаточно эффективно. Процесс складского учёта состоит из трёх последовательных этапов: прием товара на склад; хранение и переучет продукции; отгрузка продукции.

Необходимо разработать и внедрить информационную систему, которая бы автоматизировала следующие операции на складе: регистрация документов; хранение, поиск и учет товаров; работа со штрих-кодами; поиск товаров для отгрузки; формирование документов отчетности.

После внедрения данной системы работа с бумагами будет осуществляться с использованием персональных компьютеров, отпадет необходимость в большом количестве бумажных документов, не придется возиться с кучей бумаг. В итоге система должна будет формировать такие виды документов, как ведомость прихода на склад, ведомость расхода по складу, оборотная ведомость.

На этапе приёма товара на склад данные автоматически будут заноситься в ИС при помощи сканирования штрих-кода на упаковке продукта.

На этапе хранения и переучета продукции наличие необходимого количества товара на складе будет выполняться информационной системой.

На этапе отгрузки товара информационная система должна будет формировать отчетные данные. Данные об отгружаемой продукции будут также вноситься посредством сканирования штрих-кода.

Таким образом, внедрение информационной системы учета товаров на складе облегчит работу сотрудников на складе, освободит человеческие ресурсы, занятые обработкой бумажных документов, а также обеспечит хранение и анализ данных о движении товара за любой промежуток времени.

Список литературы

1. МойСклад [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.url:https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9C%D0%BE%D0%B9%D0%A1%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D0%B4
2. Общее описание «1С:Предприятие» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://v8.1c.ru/doc8/>
3. Общее описание «KEEP-COUNT УМНЫЙ СКЛАД» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.4gos.ru/keepcount_sklad.html
4. Волгин В. В. Склад. Логистика, управление, анализ: учебник. М: ИТК «Дашков и К^о», 2012. 736 с.

УДК 330.341.1.

Чентемерова Валентина Александровна
гр. ЭНБ-341

Научный руководитель **Шихов Сергей Анатольевич**,
доцент кафедры денег, кредита и финансов
*ФГБОУ ВО «Вятская государственная
сельскохозяйственная академия», г. Киров*

ЭКОНОМИКО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ВНЕДРЕНИЯ АППАРАТОВ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ ОПЛАТЫ ПРОЕЗДА В ОБЩЕСТВЕННОМ ТРАНСПОРТЕ (на примере Кировской области)

В социальной сети был проведен опрос о необходимости переоборудования общественного транспорта аппаратами по автоматизированной оплате проезда. В опросе приняли участие 216 человек, среди которых были мужчины и женщины разного возраста, социального положения. Очень интересен тот факт, что 34% голосовавших (73 человека) равнодушны к переменам. Возможно, это связано с тем, что голосовавшие за третий вариант имеют собственное транспортное средство, поэтому перемены в процессе оплаты проезда им не важны. На третьем месте те, кто категорически против перемен – 65 человек, или 30%.

Для того, чтобы определить необходимость и рентабельность установки аппаратов автоматизации оплаты проезда, была составлена эконометрическая модель на основе данных крупнейшей транспортной компании г. Кирова АО «Транспортная компания» (таблица).

Модель расчета окупаемости затрат на установку аппаратов автоматизированной оплаты проезда

Наименование	2015	2016	Интервал(в годах)				
			2017	2018	2019	2020	2021
Выручка, тыс. руб.	941557,0	1035712,7	1139284,0	1253212,4	1378533,6	1516387,0	1668025,7
Зарплата с начислениями, тыс.руб., в том числе:							
Водителей	326507,0	252226,7	264838,0	278079,9	291983,9	306583,1	321912,2
Кондукторов	146928,2	154274,6	161988,3	170087,7	178592,1	187521,7	196897,8
Контролеров	65301,4	97952,1	102849,7	107992,2	113391,8	119061,4	125014,5
Кондукторов	114277,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Амортизация основных средств, тыс.руб.	35354,0	64754,0	71229,4	71229,4	71229,4	71229,4	71229,4
Техническое обслуживание, тыс.руб.	122807,0	141427,0	148498,4	155923,3	163719,4	171905,4	180500,7
ГСМ, тыс.руб.	155043,0	170547,3	187602,0	206362,2	226998,5	249698,3	274668,1
Прочие расходы, тыс.руб.	140191,0	154210,1	169631,1	186594,2	205253,6	225779,0	248356,9
Полные издержки, тыс.руб.	779902,0	783165,1	841798,9	898189,0	959184,8	1025195,2	1096667,3
Прибыль до налогообложения, тыс.руб.	161655,0	252547,6	297485,1	355023,4	419348,8	491191,8	571358,3
Налог на прибыль, тыс.руб.	32331,0	50509,5	59497,0	71004,7	83869,8	98238,4	114271,7
Прибыль чистая, тыс.руб.	129324,0	202038,1	237988,1	284018,7	335479,0	392953,4	457086,7
Инвестиции в оборудование, тыс.руб.	176400,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Лицензия, тыс.руб.	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Денежный поток, тыс.руб.	-47176,0	202038,1	237988,1	284018,7	335479,0	392953,4	457086,7
Настоящая стоимость денежного потока, тыс.руб.	-47176,0	168365,1	165269,5	164362,7	161785,8	157919,2	153077,4
Расчет срока	0,2	121189,1	333634,6	329632,2	326148,5	319705,0	310996,6
Коэффициент диск	1,0	0,8	0,7	0,6	0,5	0,4	0,3
Срок окуп. статич.	1,4						
ЧДД	923603,6						
ВНД	355,2						
Ток(дин)	1,0						

По результатам модели, срок окупаемости устройств, установленных на общественном транспорте АО «Транспортная компания», составит 1,4 года, доход от реализации проекта за весь период – 923603,6 тыс. руб. Риски осуществления проекта с лихвой перекрываются высокой внутренней нормой доходности (показатель ВНД равен 355,2%). Однако, для достаточно небольших компаний срок окупаемости оборудования может увеличиться до 3-5 лет, а доход снизиться до 302014,169 тыс. руб. С другой стороны, возможно увеличение времени движения по маршруту (за счёт задержек при посадке) до 15-20 минут для крупных компаний и до 25-40 для более мелких.

Таким образом, несмотря на достаточно длительный срок окупаемости и задержки при посадке, в долгосрочной перспективе установка автоматизированных устройств приведет к экономии времени как потребителей транспортных услуг, так и транспортных компаний. В то же время будет наблюдаться значительное увеличение прибыли компаний, предоставляющих услуги по перевозке. Поэтому переоборудование транспортного парка в Кировской области – это серьезный шаг, в кото-

ром существует необходимость, однако для осуществления данного процесса необходима поддержка местных властей и достаточно большое финансирование транспортных организаций. Поэтому в действительности технологическое переоборудование автопарка в Кировской области можно спрогнозировать не ранее, чем на 2019-2023 годы.

Список литературы

1. Дмитриева А. Что будет с пассажирами, когда валидаторы уничтожат кондукторов? // Город (812), 2011. № 9. С. 12-13.
2. Кочетов В. Инженерная экономика. М.: Издательство: «МГТУ им. Н.Э. Баумана», 2005. 669 с.
3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Кировской области [Электронный ресурс]. URL: <http://kirovstat.gks.ru>. (дата обращения: 13.11.2015).
4. Тойшибекова А. Не без валидатора: муниципальный транспорт Алматы готовится к новой системе оплаты // Власть, 2015. № 9. С. 7-9.

УДК 004.94

Шиндина Екатерина Александровна

направление «Прикладная информатика» (магистратура), гр. ПИМ-11

Научный руководитель **Уразаева Татьяна Альфредовна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры информационных систем в экономике
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

МЕТОДИКИ И ИНСТРУМЕНТАРИЙ СОЗДАНИЯ ТИПОВОЙ АИС УЧЕТА РЕАЛИЗАЦИИ ПОЗАКАЗНОГО ПРОИЗВОДСТВА ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО БИЗНЕСА

Малый бизнес в рыночной экономике – ведущий сектор, определяющий темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта; во всех развитых странах на долю малого бизнеса приходится 60 - 70 процентов ВВП.

В информационной системе, представленной сегодня на рынке программных продуктов, не реализована возможность вычисления фактических затрат изделий по индивидуальному заказу. Расчет стоимости изделий ведется по плановым показателям, что значительно снижает качество обслуживания клиентов и увеличивает издержки предприятия.

В ноябре 2001 года на международной выставке Мебель-2001 компания «1С-Рарус» представила программный продукт «1С-Рарус: Мебельное предприятие», в котором комплексно реализованы производственные, торговые, складские и финансовые функции типичного мебельного предприятия. Это решение было предназначено для ведения управленческого учета на производстве, как типовой мебели, так и мебели, изготавливаемой по индивидуальным заказам [4].

Программный продукт учета реализации позаказных изделий обладает рядом преимуществ по сравнению с ближайшим конкурентом:

- ✓ разработка ИС на основе типовой конфигурации, что позволит снизить затраты предприятий на внедрение программного продукта;
- ✓ автоматическая проверка наличия необходимого количества материалов на складе и в производстве, а также уведомление пользователя ИБ при отсутствии тех или иных компонентов для производства продукта;
- ✓ вычисление стоимости материалов для производства изделий по фактическим затратам;
- ✓ автоматическое формирование необходимой документации.

Для позаказного производства конкурентоспособность является основным критерием выживания на рынке. Конкурировать приходится как с другими мелкосерийными, так и с крупносерийными производителями. Себестоимость изделия при мелкосерийном производстве выше себестоимости того же изделия при массовом производстве [2]. Для того, чтобы обеспечить конкурентоспособные цены, необходимо точно знать себестоимость изготовления каждого изделия, структуру затрат и возможности по манипулированию стоимостью готового изделия. Для быстрого получения стоимости заказа необходимо использовать оценочные алгоритмы, позволяющие рассчитать стоимость заказа с достаточной степенью точности.

Научная новизна работы заключается в следующих положениях:

- ✓ предложена архитектура программного обеспечения – web-сервис, позволяющий работать с информационной базой с любого ПК без предварительной установки платформы 1С Предприятие;
- ✓ модифицирован бизнес-процесс организации «Оформление заказа клиента», отличающийся автоматическим формированием и заполнением документации, а также предложен улучшенный метод сбора и хранения информации о заказах клиента;
- ✓ разработан подход к вычислению стоимости изделий по фактическим затратам, позволяющий получать точные данные о стоимости материалов для производства изделий;
- ✓ разработан инструментарий создания типовой АИС, позволяющий в дальнейшем совершенствовать и тиражировать программный продукт.

Практическая значимость работы состоит в разработке типовой АИС учета реализации позаказного производства для предприятий малого бизнеса на базе конфигурации «Управление небольшой фирмой, редакция 1.5» платформы 1С Предприятие. Таким образом, на основе анализа предметной области была разработана типовая информационная система для позаказного производства мебельных изделий. Разработанный ПП позволяет значительно улучшить качество обслуживания клиентов за счет сокращения времени их обслуживания и повышения достоверности предоставляемой информации о сроках поставки изделий. АИС достаточно проста в эксплуатации и не требует дополнительного дорогостоящего и длительного обучения, расчет эффективности внедрения информационной системы позволяет наглядно показать ее экономическую выгоду.

Список литературы

1. Демченков В. С., Милета В. И. Системный анализ деятельности предприятий: учебник. М.: Финансы и статистика. 2011. 365 с.
2. Селезнева Н. И., Ионова А. Ф. Финансовый анализ: учебник. М.: ЮНИТИ-Дана. 2009. 356 с.
3. Акопян Л. Л. Особенности развития малого бизнеса в России [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://conf.omui.ru/content/osobennosti-razvitiya-malogo-biznesa-v-rossii> (дата обращения 13.11.2015).

УДК 661.01:658

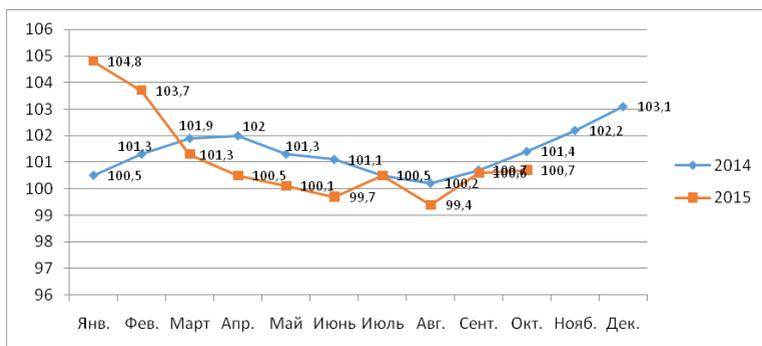
Яндлечева Ольга Владимировна
направление «Экономика предприятий,
отраслей и анализ отраслевых рынков» (магистратура)

Научный руководитель **Красильникова Галина Владимировна**,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
*ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный
технологический университет», г. Йошкар-Ола*

АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ МАРИЙ ЭЛ

В 2014 году производством пищевых продуктов, включая напитки и табак, занимались 350 предприятий с численностью занятых около 10 тыс. чел. Доля отрасли в общем объеме отгруженной промышленной продукции республики составляет 7 %. Оборот организаций пищевой

промышленности в 2014 году составил 29004,9 млн руб. в действующих ценах, что на 33 % больше уровня 2013 года [3].



Динамика индексов потребительских цен на продукты питания в РМЭ

Проведенный на основе рисунка анализ индексов цен на продукты питания за 2014 год по республике показал, что за рассматриваемый период цены реализации с каждым месяцем повышались. В соотношении цена/качество на первом месте для потребителей стоят вкусовые качества, однако цена является решающим фактором покупки для пенсионеров и населения с низким уровнем дохода.

Рост цен на продукты питания в РМЭ в 2014 году составил 17,2 %, что выше среднероссийского уровня на 1,8 % [5]. В России в 2014 году зарегистрировано значительное повышение цен на ряд категорий продуктов. В течение 2014 года цены на мясо и птицу выросли на 29,9 % (в 2013 году – наблюдалось удешевление на 3,4 %), цены на рыбу повысились на 23,4% (в 2013 году – на 6,1 %), цены на сахар повысились на 46,7 % (в 2013 году – на 5,3 %). В Республике Марий Эл за период январь-октябрь 2015 года цены на продукты питания возросли на 11,3 %.

Причинами роста цен на региональном рынке являются низкая степень конкуренции на внутреннем рынке, высокая стоимость кредитных ресурсов, увеличение тарифов на электроэнергию и другие бытовые услуги, а также высокий уровень инфляции. Несоответствие продукции предприятий стандартам качества является следствием снижения конкурентоспособности отечественных товаропроизводителей на зарубежном рынке.

Присоединение России к ВТО требует внедрения международных систем менеджмента качества или систем добровольной сертификации.

Примером предприятия региональной пищевой промышленности, которое подготовилось к вступлению России в ВТО, пройдя добровольную сертификацию качества продукции еще в 2011 году, является ООО «Птицефабрика Акашевская». В 2012 году птицефабрикой впервые были произведены экспортные поставки мяса птицы (продукция «халяль») в Объединенные Арабские Эмираты и Иран, также проведены переговоры с рядом стран Ближнего Востока, Индонезией. Также за последние годы на многих других предприятиях пищевой промышленности республики были проведены работы по реконструкции инженерного хозяйства и внедрению современного оборудования, что позволило сэкономить энергоресурсы, снизить себестоимость и расширить ассортимент выпускаемой продукции, усовершенствовать процесс производства, улучшить социальные условия труда работников предприятия.

Подводя итоги, следует отметить, что международная внешнеторговая практика и принципы деятельности стран ВТО стали факторами повышения конкурентоспособности предприятий регионов благодаря формированию здоровой конкурентной среды с равными условиями ведения предпринимательской деятельности, увеличению уровня открытости законодательства и мер регулирования [3]. В связи с этим обеспечение высокого уровня качества пищевых продуктов и, как результат, рост инвестиционной привлекательности отрасли должны быть для руководителей предприятий пищевой промышленности первоочередными задачами. Результаты анализа позволяют сделать вывод о том, что состояние развития пищевой промышленности региона является одним из важнейших показателей его благополучия в силу существенной промышленной ориентации экономики республики.

Список литературы

1. Кублин И. М. Маркетинг в системе управления конкурентоспособностью продукции [Текст] // Поволжский торгово-экономический журнал. 2013. № 2.
2. Менеджмент качества в пищевой промышленности [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kpms.ru/Standart/ISOfood>
3. Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Республике Марий Эл [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://statmari.gks.ru>
4. Шайкин В.О. ВТО и Россия: «Что же будет с Родиной и с нами?» // Новое сельское хозяйство. 2012. № 1.
5. Федеральный портал «Вся Россия» [Электронный ресурс]. Республика Марий Эл Режим доступа: <http://www.allrussia.tv/marij-1/economics/>

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Предисловие</i>	3
<i>Резолюция Всероссийского студенческого форума «Инженерные кадры – будущее инновационной экономики России»</i>	4
<i>Акмазикова М. А.</i> Автоматизация учета материалов на складе	7
<i>Алдошина М. А.</i> Статистический анализ динамики уровня инфляции в России	8
<i>Амирова Р. Р.</i> Статистический анализ валового регионального продукта по Приволжскому федеральному округу	10
<i>Афлетунова Г. Э.</i> Разработка информационной системы контроля исполнения поручений (на примере ЗАО «Марийский завод силикатного кирпича»)	12
<i>Белякова Е. Э.</i> Прогнозирование вероятности банкротства предприятия (на примере ПАО «ТНС ЭНЕРГО Марий Эл»).....	14
<i>Биккулова Е. А.</i> Развитие малого и среднего предпринимательства в Республике Марий Эл.....	16
<i>Бирюкова А. А.</i> Инвестиционная привлекательность организаций, осуществляющих добычу полезных ископаемых в Республике Марий Эл.....	18
<i>Буянова Е. Ю.</i> Разработка методики финансово-экономического анализа предприятий с учетом коррупционной составляющей	20
<i>Высоткова А. А., Трусова М. В.</i> Роль личности лидера в экономическом развитии корпоративного сектора.....	21
<i>Галиуллина И. Г.</i> К вопросу классификации современных угроз экономической безопасности Российской Федерации	23
<i>Гиматдинова А. Г.</i> Статистический анализ деятельности кредитных организаций в Российской Федерации	25
<i>Глазырина Ю. Н.</i> Паевые инвестиционные фонды Российской Федерации.....	27
<i>Григорьева М. Ю.</i> Проблема реализации концепции единой ведомственной информационной системы ФСИН России.....	29
<i>Григорьева С. Р.</i> Грамотное вложение денег	31

<i>Данилина Е. В.</i> Сущность и значение кластерного подхода управления экономикой региона	33
<i>Данилова Л. Э.</i> Рынок труда Республики Марий Эл.....	35
<i>Долгоруков А. И.</i> Разработка объектно-ориентированной информационной системы для отдела кадров (на примере ЗАО «МЗСК»).....	37
<i>Заурвейн К. А.</i> Соотношение крупного и малого бизнеса в России ...	39
<i>Изимариева Д. В.</i> Статистический анализ бюджетных расходов по ПФО.....	41
<i>Исламкина А. Д.</i> Инвестирование в человеческий капитал как фактор устойчивого развития региона	43
<i>Караваева Е. В.</i> Статистический анализ динамики и структуры денежной массы в Российской Федерации.....	45
<i>Катаева Т. А.</i> Проблемы финансирования инновационной деятельности в Российской Федерации.....	47
<i>Кирьянова А. А.</i> Влияние секторальных санкций на состояние национальной экономики.....	49
<i>Коновалова Ю. Л.</i> Оценка состояния городского пассажи́рского транспорта г. Перми	52
<i>Кобитович М. С.</i> Сбережения физических лиц как источник инвестиций в реальную экономику	54
<i>Королёва С. А.</i> Анализ существующих решений и выбор системы электронного документооборота для внедрения в ОАО «Йошкар-Олинская кондитерская фабрика» ...	56
<i>Коротышева Ю. А.</i> Проектирование информационной системы аналитической отчетности для отдела маркетинга коммерческого банка	59
<i>Красикова О. В.</i> Инновационные технологии в работе банков	60
<i>Кренева Е. М.</i> Сравнение зарубежной и российской моделей управления персоналом на предприятиях лесопромышленного комплекса	62
<i>Кугулова Т. Ю.</i> Проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации.....	64

Кудрявцева О. П. Интернет-банкинг: преимущества и недостатки....	66
Куку А. Ф. Рынок экосистемных услуг.....	68
Кылосова В. В. Регрессионный анализ экономического роста Пермского края.....	70
Лаптева Ю. М. Автоматизация учета документов в отделе услуг предприятия с помощью штрих-кода.....	73
Мазуренко А. М. Внедрение отчета для типовой конфигурации 1С:Предприятие.....	75
Макарова О. П. Расчет экономических показателей мероприятий по повышению теплозащитных характеристик наружных ограждающих конструкций зданий постройки 60-х – 80-х годов XX века.....	77
Малинкина И. В. Инженерные кадры как элемент системы управления охраной труда.....	79
Маточкина А. С. Проектирование информационной системы учета расхода кормов (на примере ЗАО Племзавод «Семеновский»).....	82
Михеева Т. Н., Шестова И. Н. Анализ рынка вторичного жилья методом математической статистики.....	84
Мосунова М. А. Особенности бухгалтерского учета непроизводительных расходов и потерь.....	87
Насырова Д. Р. Особенности бухгалтерского учета оборудования, требующего монтажа.....	89
Николаева Н. А. Подготовка квалифицированных сотрудников с помощью компьютерной деловой игры «Бизнес курс: Максимум».....	91
Никулина К. В. Управление инвестиционными рисками.....	93
Обухов С. В. Оценка эффективности действующей стратегии развития предприятия.....	95
Озиканова М. В. Особенности инвестиционной деятельности, связанной с золотом.....	97

Ожиганова Е. А., Рогова Ю. Г. Финансовый потенциал региона (на примере Республики Марий Эл)	99
Осипова И. В. Автоматизация расчетов исковых заявлений	101
Павлова М. И. Современное состояние и проблемы развития пригородного пассажирского комплекса.....	102
Парсаева А. В. Проект организации волонтерского движения с помощью сети Интернет.....	106
Потрепалова Е. В. Принципы построения организации как открытой системы в инновационном менеджменте	107
Пугачева А. А. Исторические и современные аспекты кредитных отношений.....	109
Ракипова Д. Р. Организация процесса складского учета ООО ПФ «УАЗавтоцентр».....	111
Репина Е. О. Техничко-экономическое обоснование инновационных решений малоэтажного жилого строительства	113
Решетова А. Е. Анализ показателей ликвидности (на примере предприятия ГУП РМЭ «Мостремстрой»).....	114
Романова А. А. Правовое регулирование инвестиций в России	116
Рубцова Е. В. Динамика кадастровой стоимости земель лесного фонда в Российской Федерации	118
Рустамов Б. С. Оценка текущего состояния агропромышленного бизнеса в России	120
Савинова В. Е. Создание электронной очереди в Управлении социальной защиты населения (на примере Медведевского района Республики Марий Эл)	122
Садовин А. Э. Автоматизация контроля договорной деятельности	124
Семенова Д. В. Экономическая значимость инвестиций в нанотехнологии для России	126
Семенова З. А. Совершенствование мер государственной поддержки малого и среднего бизнеса в Республике Марий Эл	127

Сергачева М. А. Проблемы анализа учета доходов и расходов инженерных разработок и пути их решения	129
Ситников А. Г. Информационные системы интернет-трейдинга как средство обеспечения инженерных решений	131
Соколова И. Ю. Особенности организации бухгалтерского учета в зависимости от организационной структуры предприятия	133
Смирнова О. В. Организация учета по центрам ответственности на предприятии	135
Станциц Л. В. Типы инвестиционных фондов	137
Станчуляк Ю. Н. Значение экономического обоснования инженерных решений в реализации новых проектов.....	139
Торгаева А. А. Статистический анализ внешнеторгового оборота по Приволжскому федеральному округу.....	141
Тимакова Е. А. Актуальные проблемы взаимодействия финансового и управленческого учета на производственном предприятии	143
Трухина А. А. Исследование проблем внедрения инновационных разработок доильного оборудования в АПК Кировской области	145
Устюгова В. Ю. Особенности развития венчурных фондов (на примере Самарской области).....	147
Францев А. Е. Статистический анализ номинальных доходов в Приволжском федеральном округе	149
Харисова А. Ф. Проектирование информационной системы для учета отгрузки товаров на складе предприятия	150
Чентемерова В. А. Экономико-аналитическое обоснование внедрения аппаратов автоматизированной оплаты проезда в общественном транспорте (на примере Кировской области)	152
Шиндина Е. А. Методики и инструментарий создания типовой АИС учета реализации позаказного производства для предприятий малого бизнеса	154
Яндлечева О. В. Анализ и перспективы развития пищевой промышленности Республики Марий Эл	156

Научное издание

ИНЖЕНЕРНЫЕ КАДРЫ – БУДУЩЕЕ
ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Материалы Всероссийской
студенческой конференции

Йошкар-Ола, 23-28 ноября 2015 г.

Часть 6

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ, ФИНАНСОВОЕ
И УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
ИНЖЕНЕРНЫХ РЕШЕНИЙ

Ответственный за выпуск *Т. И. Черкасова*

Редакторы *П. Г. Павловская, Л. С. Емельянова, Л. С. Журавлева*

Компьютерная верстка *И. В. Малинкина*

Подписано в печать 12.12.2015. Формат 60×84 ¹/₁₆.

Бумага офсетная. Печать офсетная.

Усл. печ. л. 9,5. Тираж 150 экз. Заказ № 5768.

Поволжский государственный технологический университет
424000 Йошкар-Ола, пл. Ленина, 3

Редакционно-издательский центр ПГТУ
424006 Йошкар-Ола, ул. Панфилова, 17